

2009-07-21

**Q2 2009
Presentation
Addnode**

Addnode
IT Solutions –
enabling your
business to
grow

www.addnode.com



Q2 2009

- Fortsatt stark orderingång från offentlig sektor
- Konjunkturedgången påverkar kortsiktigt resultatet, men skapar samtidigt möjligheter
- Kunderna tar längre tid på sig att fatta beslut och prioriterar snabba kostnadsbesparande projekt snarare än större offensiva satsningar
- Addnode har ett brett erbjudande och en stark ställning inom de områden där vi är verksamma. Även om vi kortsiktigt påverkas av konjunkturen behåller vi vår starka position
- Anpassning av organisationen till rådande efterfrågan - 75 medarbetare kommer att ha lämnat koncernen innan årets slut. Effekterna av kostnadsbesparingarna får successivt ökad effekt under 2009.
- Starkt kassaflöde och god finansiell ställning



Addnode
IT Solutions –
enabling your
business to
grow

www.addnode.com

Resultatet Q2 och första halvåret

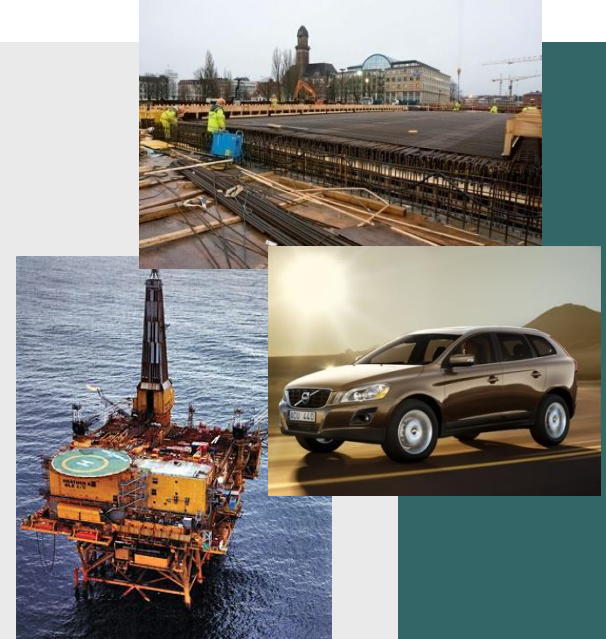
(MSEK)	Q2 2009	Q2 2008	Jan – juni 2009	Jan –juni 2008
Nettoomsättning	248,0	267,3	523,6	518,7
EBITA	10,7	32,1	31,0	60,2
<i>EBITA-marginal</i>	4,3%	12,0%	5,9%	11,6%
EBIT	6,4	28,5	22,4	53,0
<i>EBIT-marginal</i>	2,6%	10,7%	4,3%	10,2%
Resultat efter skatt	4,5	26,4	16,4	47,8
Resultat per aktie, SEK	0,19	1,22	0,69	2,18
Medelantal anställda	657	548	669	544

Addnode
IT Solutions –
enabling your
business to
grow

www.addnode.com

Affärsområde Design Management

- Nordens största leverantör av modell- och ritningsrelaterad IT
- Kunskap kring processerna design, konstruktion och produktion är nyckeln till allt vi gör
- Lösningarna bygger på produkter från Autodesk i kombination med egenutvecklade produkter och lösningar
- Exempel på kunder är Ericsson, Sweco, National Oilwell, Varco, Ramböll, Vital Eiendom och Vägverket
- Efterfrågan drivs av
 - Ökat designfokus
 - Nya produkter måste tas fram
 - Industrialisering av byggprocessen



Addnode
IT Solutions –
enabling your
business to
grow

www.addnode.com

Affärsområde Design Management

(MSEK)	Q2 2009	Q2 2008	Jan-juni 2009	Jan-juni 2008
Nettoomsättning	80,8	97,6	178,8	185,9
EBITA	4,3	8,0	13,0	15,6
<i>EBITA-marginal</i>	5,3%	8,2%	7,3%	8,4%
Medelantal anställda	132	132	133	131

”Nordens ledande leverantör av lösningar för modell- och ritningsrelaterad IT”

- Stabil utveckling i svår marknad
 - Licensintäkterna är lägre, medan intäkterna från support- och underhållsavtal och konsulttjänster är fortsatt stabila
 - Positiv påverkan från offentliga anslag till bygg- och anläggningsprojekt. Efterfrågan från de exportinriktade kunderna inom tillverkande industri har dock varit svag. Offshore-industrin i Norge har haft en stabil utveckling
 - Satsning på nya erbjudanden och egna kompletterande produkter har varit positiv, framförallt inom bygg- och fastighetssektorn

Addnode
IT Solutions –
enabling your
business to
grow

www.addnode.com

Affärsområde Product Lifecycle Management

- Europaledande PLM-leverantör
- Lösningarna bygger på programvaror från Dassault Systemes och på egna komponenter
- Stark position i Sverige och Finland
- Exempel på kunder är General Electric, Metso, Skanska Sony Ericsson, Ericsson, Scania och Nokia Siemens
- Efterfrågan drivs av
 - Minskad utvecklingstid för nya produkter
 - Förbättrad lönsamhet under hela produktlivscykeln
 - Myndighetskrav
 - Globalisering



Addnode
IT Solutions –
enabling your
business to
grow

www.addnode.com

Affärsområde Product Lifecycle Management

(MSEK)	Q2 2009	Q2 2008	Jan-juni 2009	Jan-juni 2008
Nettoomsättning	69,7	73,5	146,3	143,3
EBITA	0,8	12,4	7,2	20,2
<i>EBITA-marginal</i>	<i>1,1%</i>	<i>16,9%</i>	<i>4,9%</i>	<i>14,1%</i>
Medelantal anställda	174	148	174	145

”Nordens och en av Europas ledande leverantörer av PLM-system”

- Nyförsäljning påverkad av konjunkturläget
 - Beslutscyklerna vid nya projekt har förlängts och kunderna prioriterar snabba kostnadsbesparande projekt snarare än större offensiva satsningar
 - Åtgärder har vidtagits för att anpassa erbjudande och organisation till rådande efterfrågan

Addnode
IT Solutions –
enabling your
business to
grow

www.addnode.com

Affärsområde Process Management

- Ledande inom ärendehanteringssystem och säkerhetslösningar
- Egen produktplattform, iipaxTM
- Stark position i Sverige inom offentlig sektor
- Exempel på kunder är Rikspolisstyrelsen, FMV, Försäkringskassan, Nutek och Skatteverket
- Efterfrågan drivs av
 - Automatisering av manuell ärendehantering
 - Effektivisering av offentlig sektor
 - Krav på att kombinera offentlighetsprincipen och informationssäkerhet
 - Ökad Internettrafik




Addnode
IT Solutions –
enabling your
business to
grow

www.addnode.com

Affärsområde Process Management

(MSEK)	Q2 2009	Q2 2008	Jan-juni 2009	Jan-juni 2008
Nettoomsättning	30,4	30,5	58,8	59,3
EBITA	7,5	7,4	13,6	14,1
<i>EBITA-marginal</i>	24,7%	24,3%	23,1%	23,8%
Medelantal anställda	74	70	74	70

”Stark position inom offentlig sektor som leverantör av ärendehanteringssystem”

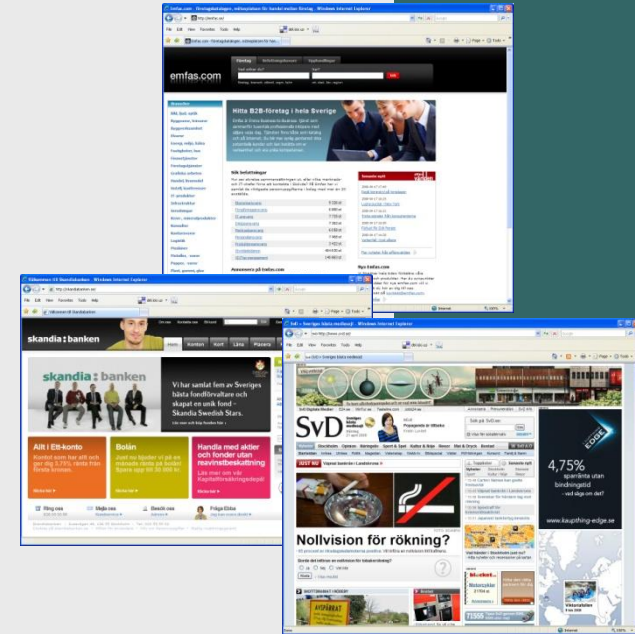
- God orderingång och efterfrågan
 - Hög beläggningsgrad för konsulterna och en god licensförsäljning.
 - Flera nya kunder som till exempel Kammarkollegiet, Naturvårdsverket och Stockholms stadsarkiv
 - Publicerade order på nya projekt/system till ett värde av 28 MSEK under första halvåret

Addnode
IT Solutions –
enabling your
business to
grow

www.addnode.com

Affärsområde Content Management

- Ledande plattformsoberoende leverantör av moderna affärstillämpningar baserade på webbt teknologi
 - Publika webbplatser, intranätlösningar, e-handel och beslutsstöd
 - Skräddarsydda affärsapplikationer
- Exempel på kunder är DinDel, SVT, Svensk Byggtjänst, Bisnode Informatics, Eniro, Viking Line, Nordnet, SvD, Skandiabanken och Familjebostäder.
- Stark position i Sverige
- Efterfrågan drivs av
 - Kundernas vilja att utveckla sina processer och affärer via den digitala kanalen
 - Möjligheten att åskådliggöra information med geografiskt läge
 - Ökad Internettrafik



Addnode
IT Solutions –
enabling your
business to
grow

www.addnode.com

Affärsområde Content Management

(MSEK)	Q2 2009	Q2 2008	Jan-juni 2009	Jan-juni 2008
Nettoomsättning	69,3	65,0	144,2	131,8
EBITA	2,2	8,7	5,2	19,1
<i>EBITA-marginal</i>	3,2%	13,4%	3,6%	14,5%
Medelantal anställda	272	193	283	193

”En av Sveriges ledande leverantörer av Content Management lösningar”

- Försäljningen av främst webbaserade lösningar påverkad av konjunkturläget
 - Åtgärder har vidtagits för att anpassa organisationen
 - Integrationen av Strand Interconnect är genomförd.
- GIS-erbjudandet och IT-lösningarna för automatiserade kundkontakter har haft en fortsatt god utveckling med bibehållen lönsamhet

Addnode
IT Solutions –
enabling your
business to
grow

www.addnode.com

Kassaflödet

(MSEK)	Q2 2009	Q2 2008	Jan-juni 2009	Jan-juni 2009
Den löpande verksamheten	14,7	33,4	36,9	64,2
Netto finansiella poster	0,3	2,0	0,7	2,9
Betald skatt mm	-4,1	0,8	-23,3	-7,1
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapitalet	10,9	36,2	14,3	60,0
Summa förändring av rörelsekapitalet	6,6	-28,6	31,2	-19,3
Kassaflöde från den löpande verksamheten	17,5	7,6	45,5	40,7
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-19,5	-39,4	-21,7	-57,2
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-36,0	-30,8	-36,5	-52,3
Förändring av likvida medel	-38,0	-62,6	-12,7	-68,8
Likvida medel vid periodens början	129,0	103,8	101,5	110,5
Kursdifferens likvida medel	-0,8	0,4	1,4	-0,1
Likvida medel vid periodens slut	90,2	41,6	90,2	41,6

Addnode
IT Solutions –
enabling your
business to
grow

www.addnode.com

Obelånad balansräkning ger trygghet, frihet och möjligheter

(MSEK)	30 juni 2009	30 juni 2008	31 dec 2008
Immateriella tillgångar	456	392	461
Materiella anl.tillg.	24	27	29
Finansiella anl.tillg.	66	74	63
Varulager	1	1	1
Kortfristiga fordringar	270	301	317
Likvida medel	90	42	102
TILLGÅNGAR	907	837	973
Eget kapital	575	501	588
Långfristiga skulder	28	37	32
Kortfristiga skulder	304	299	353
EGET KAPITAL OCH SKULDER	907	837	973
Nettokassa, MSEK	89	65	101
Soliditet	65%	61%	62%
Skuldsättningsgrad, ggr	0,05	0,06	0,05

- 89 MSEK i nettokassa + 100 MSEK i kreditlimit

Addnode
IT Solutions –
enabling your
business to
grow

www.addnode.com

VD-agenda

- Tillväxt – expandera organiskt och via förvärv
- Lönsamhet – skapa bättre uthållig lönsamhet
- Tydlighet – tydliggöra våra affärer
- Kommunicera – och sälja Addnode till
 - Investorer, kunder, anställda och övriga intressenter
- Ägande - skapa ett ägarvänligt Addnode



Addnode
IT Solutions –
enabling your
business to
grow

www.addnode.com

Framtidsutsikter

- Konjunkturavmattningen har påverkat IT-branschen i sin helhet och även Addnode. Vi följer utvecklingen kontinuerligt och anpassar våra erbjudanden och bemanning till rådande marknadssituation. Långsiktigt är bedömningen att de områden där Addnode är verksamt har en god underliggande potential. Policyn att inte lämna någon prognos kvarstår.
- **Vid föregående delårsrapport lämnade styrelsen följande framtidsutsikt:**
 - Konjunkturavmattningen har påverkat IT-branschen i sin helhet och Addnode, men styrelsen ser med tillförsikt fram mot 2009. Vi följer utvecklingen kontinuerligt och anpassar våra erbjudanden och bemanning till rådande marknadssituation. Policyn att inte lämna någon prognos kvarstår.

Frågor?

CEO

Staffan Hanstorp

staffan.hanstorp@addnode.com

+46 733 77 24 30

Investor relations och M&A

Johan Andersson

johan.andersson@addnode.com

+46 704 20 58 31

Addnode
IT Solutions –
enabling your
business to
grow

www.addnode.com

