

BOKSLUTSKOMMUNIKÉ

1 JANUARI – 31 DECEMBER 2023

SAMMANFATTNING AV DET FJÄRDE KVARTALET, OKTOBER–DECEMBER 2023

- Nettoomsättningen ökade med 16 procent till 2 078 (1 786) MSEK, varav -1 procent organiskt. Den valutajusterade organiska tillväxten uppgick till -2 procent.
- EBITA minskade till 196 (200) MSEK och EBITA-marginalen uppgick till 9,4 (11,2) procent. EBITA har belastats med omstruktureringkostnader på -5 (-) MSEK. EBITA justerat för omstruktureringkostnader uppgick till 201 (200) och justerad EBITA-marginal uppgick till 9,7 (11,2) procent.
- Rörelseresultatet minskade till 135 (149) MSEK och rörelsemarginalen uppgick till 6,5 (8,3) procent.
- Periodens resultat uppgick till 106 (103) MSEK.
- Resultat per aktie uppgick till 0,80 (0,77) SEK.
- Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 228 (261) MSEK.
- Etablering av verksamhet inom digitala lösningar för skogsbranschen i eget bolag, Icebound.
- Vår partner Autodesk offentliggjorde en förändrad transaktionsmodell.
- Styrelsen föreslår en utdelning om 1,00 (1,00) SEK per aktie.

SAMMANFATTNING AV VÄSENTLIGA HÄNDELSE EFTER PERIODENS UTGÅNG

- Samgående av systerbolagen Sokigo och S-GROUP Solutions.
- Förvärv av Efficture till det nyligen etablerade bolaget Icebound.
- Förvärv av Jetas Quality Systems.

16%

Tillväxt nettoomsättning
Q4 2023 jämfört med Q4 2022

9,7%

Justerad EBITA-marginal
Q4 2023

70%

Andel återkommande
intäkter Q4 2023

NYCKELTAL

	Q4 2023	Q4 2022	Helår 2023	Helår 2022
Nettoomsättning, MSEK	2 078	1 786	7 412	6 225
EBITA, MSEK	196 ²⁾	200	640 ²⁾	728 ¹⁾
EBITA-marginal, %	9,4 ²⁾	11,2	8,6 ²⁾	11,7 ¹⁾
Rörelseresultat, MSEK	135 ²⁾	149	410 ²⁾	527 ¹⁾
Rörelsemarginal, %	6,5 ²⁾	8,3	5,5 ²⁾	8,5 ¹⁾
Periodens resultat, MSEK	106 ²⁾	103	279 ²⁾	382 ¹⁾
Resultat per aktie, SEK	0,80 ²⁾	0,77	2,09 ²⁾	2,86 ¹⁾
Kassaflöde från den löpande verksamheten, MSEK	228	261	485	714
Avkastning på sysselsatt kapital ³⁾	13,8	19,6	13,8	19,6
Avkastning på eget kapital ³⁾	13,5	20,7	13,5	20,7
Soliditet, %	29	32	29	32
Skuldsättningsgrad, %	47	34	47	34

¹⁾ I resultatet 2022 ingick en realisationsvinst om 24 MSEK hänförlig till försäljning av kontorsfastighet.

²⁾ EBITA har belastats med omstruktureringkostnader på 5 (-) MSEK i fjärde kvartalet och 20 (-) MSEK i 12-månadersperioden.

³⁾ Nyckeltalen har justerats till avkastning på årsbasis.

För mer information, vänligen kontakta:

Johan Andersson, Vd och koncernchef, johan.andersson@addnodegroup.com +46 (0) 70 420 58 31

Kristina Elfström Mackintosh, CFO, kristina.mackintosh@addnodegroup.com +46 (0) 70 633 89 90

»Under 2023 har vi fortsatt investera i nya bolag, programvaror och medarbetare. Dessutom har vi genomfört effektiviseringar och sammanslagningar av verksamheter för att stärka vår position. Styrkan i våra bolag, deras förmåga att agera snabbt i en föränderlig värld och Addnode Groups goda finansiella ställning ger ett bra utgångsläge för ett fortsatt uthålligt värdeskapande.«



TILLVÄXT SAMT STABILT RESULTAT OCH KASSAFLÖDE

HELÅRET 2023

Under 2023 har vi fortsatt investera i nya bolag, programvaror och medarbetare. Dessutom har vi genomfört effektiviseringar och sammanslagningar av verksamheter för att stärka vår position. Addnode Group har blivit ett mer globalt bolag och förvärvet av Team D3 innebar att USA blev den största marknaden sett till nettoomsättning. Nettoomsättningen ökade med 19 procent till 7 412 (6 225) MSEK, varav 0 procent valutajusterat organiskt och EBITA-marginalen uppgick till 8,6 procent (11,7).

FJÄRDE KVARTALET 2023

Addnode Group avslutar året med tillväxt samt stabilt resultat och kassaflöde. Nettoomsättningen ökade med 16 procent, varav den organiska tillväxten var -1 procent, den organisk valutajusterade var -2 procent. EBITA uppgick till 196 (200) MSEK. Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 228 (261) MSEK.

Division Product Lifecycle Management tillväxt uppgick till 10 procent, varav organisk valutajusterad tillväxt uppgick till 4 procent. Omstruktureringsprogrammet som initierades under våren har gett avsedd effekt och EBITA-marginalen har stärkts.

Division Process Management hade en organisk valutajusterad tillväxt på 3 procent och har förbättrat EBITA-marginalen. Efterfrågan från kommuner och myndigheter har varit stabil och divisionens goda kundrelationer har gett merförsäljning och utvidgning av befintliga uppdrag.

Division Design Managements tillväxt uppgick till 24 procent, medan organisk valutajusterad tillväxt var -6 procent. Efterfrågan i Europa har varit stabil medan efterfrågan från bygg- och fastighetsmarknaden i USA har varit fortsatt svag i kvartalet. För att möta den svagare efterfrågan har personalneddragningar genomförts i Symetri USA vilket gett effekt. Förvärvet av Team D3 har bidragit positivt till resultatet. Antalet kunder och årsvärdet för den underliggande avtalsbasen, som ligger till grund för framtida avtalsförnyelser, fortsätter att öka.

NY TRANSAKTIONSMODELL GER VÄSENTLIGT HÖGRE MARGINALER 2025

Koncernbolaget Symetris största partner Autodesk avser att övergå från dagens återförsäljarmodell till en agentmodell. Vårt bolag Symetri kommer alltjämt vara den som tillsammans med kunden identifierar vilken lösning som passar kunden bäst och förblir den part som lämnar offert, implementerar lösningen och ger support. Symetri kommer fortsatt att fakturera sina egna programvaror och tillhörande tjänster. Förändringarna tydliggör styrkan i Symetris tjänsteerbjudande och breda portfölj av egen-

utvecklade kompletterande produkter. Redan idag kommer hälften av Symetris bruttovinst från egna tjänster och produkter.

Den nya transaktionsmodellen kommer att införas gradvis och förväntas vara fullt genomförd i slutet av 2025. Autodesk kommer att fakturera sin programvara direkt till kund och lämna provision till oss för det arbete vi utför. Därmed kommer nettoomsättning och kostnad såld vara att minska avsevärt, men bruttoresultatet förväntas vara oförändrat. Detta innebär att EBITA-marginalen (%) kommer att öka. Kassaflödet förväntas bli oförändrat jämfört med nuvarande återförsäljarmodell.

OBRUTEN DIGITAL SAMHÄLLSBYGGNADSPROCESS

För att erbjuda svenska kommuner ännu bättre förutsättningar för hållbar samhällsbyggnad och en obruten digital samhällsbyggnadsprocess har vi i division Process Management slagit samman bolagen Sokigo och S-GROUP Solutions. Det nya bolaget Sokigo består av 300 medarbetare med god kunskap om kommunal verksamhet, en bred produktportfölj och samarbeten med partners som ESRI. Erbjudandet kring digitala lösningar för skogsbranschen och basindustrin har överförs från Sokigo till det nya bolaget Icebound.

FÖRVÄRV

Förvärv är en viktig del av Addnode Groups tillväxtstrategi. Under 2023 har tre bolag förvärvats som tillfört 607 MSEK till årets nettoomsättning.

I det första kvartalet 2024 har två mindre förvärv genomförts. Efficture stärker Icebounds produktportfölj mot skogsindustrin. Jetas programvaror för kollektivtrafik och fastighetsskötsel stärker verksamheten mot offentlig sektor. Vår pipeline med förvärvskandidater är fortsatt välfylld inom samtliga divisioner och vi avser att fortsätta växa genom noga utvalda förvärv.

UTSIKTER

Konjunkturläget präglas fortsatt av osäkerhet och en viss återhållsamhet från kunderna. Styrkan i våra bolag, deras förmåga att agera snabbt i en föränderlig värld och Addnode Groups goda finansiella ställning ger ett bra utgångsläge för ett fortsatt uthålligt värdeskapande.

Avslutningsvis vill jag tacka alla engagerade medarbetare för deras insatser under 2023.

Johan Andersson

Vd och koncernchef

OM ADDNODE GROUP

STRATEGI

Addnode Group förvärvar, driver och utvecklar kunskapsledande bolag som digitaliserar samhället. Vi skapar uthållig värdetillväxt över tid genom att kontinuerligt förvärva nya bolag och aktivt stödja våra dotterbolag för att driva organisk vinsttillväxt.

TRE DIVISIONER

Addnode Groups dotterbolag är organiserade i tre divisioner: Design Management, Product Lifecycle Management och Process Management. Den decentraliserade styrmodellen innebär att affärskritiska beslut fattas nära kund och marknad.

FINANSIELLA MÅL

- Årlig nettoomsättningstillväxt ska uppgå till minst 10 procent.
- Rörelsemarginalen före av- och nedskrivningar av immateriella tillgångar (EBITA-marginal) ska uppgå till minst 10 procent.
- 30–50 procent av koncernens resultat efter skatt ska delas ut till aktieägarna, förutsatt att likviditet och finansiell ställning är tillräcklig för att driva och utveckla verksamheten.

MARKNADSPPOSITION

Addnode Group består av ett 20-tal bolag verksamma i 19 länder och fyra världsdelar. Antalet medarbetare uppgår till cirka 2 700.

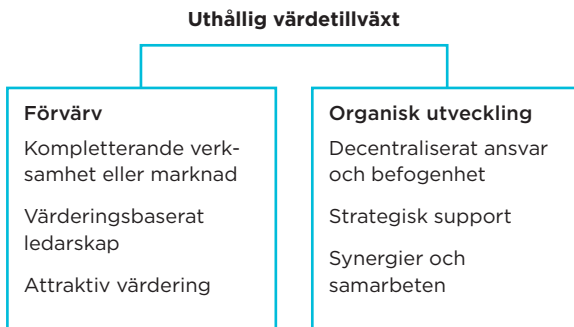
Koncernen har en marknadsledande position i Europa och USA som leverantör av programvaror och tjänster för design, konstruktion och tillverkning. I Europa har koncernen även en stark marknadsposition inom digitala lösningar för produktdatainformation, projektsamarbeten och fastighetsförvaltning. Inom svensk offentlig förvaltning är Addnode Group en ledande leverantör av dokument- och ärendehanteringssystem.

HÅLLBARHETSAGENDA

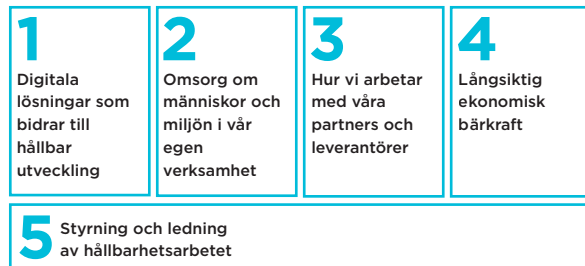
De digitala lösningar vi utvecklar i nära samarbete med våra kunder bidrar till ett mer hållbart samhälle. Våra lösningar används till hållbar och resurseffektiv design och produktlivscykelhantering, simuleringar som är till nytta för miljö och hälsa, samt för ökad delaktighet och dialog med medborgare.

Addnode Groups hållbarhetsagenda definierar fem fokusområden som utgör grunden för koncernens gemensamma hållbarhetsengagemang. För varje fokusområde har vi definierat nyckeltal som följs upp och redovisas årligen i Addnode Groups årsredovisning.

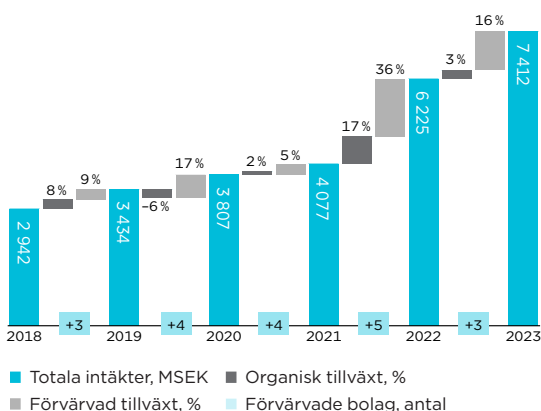
STRATEGI FÖR LÖNSAM OCH HÅLLBAR TILLVÄXT



HÅLLBARHETSAGENDA MED FEM FOKUSOMRÅDEN



ORGANISK OCH FÖRVÄRVAD TILLVÄXT 2018-2023



FN:S GLOBALA UTVECKLINGSMÅL

MED TYDLIGAST KOPPLING TILL ADDNODE GROUPS HÅLLBARHETSAGENDA:



DIGITALA LÖSNINGAR SOM BIDRAR TILL HÅLLBAR UTVECKLING

3D-MODELLER OCH DIGITALA RITNINGAR ÖVER HISTORISKA BYGGNADER

SWG, i division Design Management, har i ett uppdrag för Nordiska museet i Stockholm digitaliserat ritningar och gjort digitala 3D-modeller över museets fastigheter och anläggningar.

Efter branden i Notre Dame 2019 insåg Nordiska museet värdet av väl dokumenterad och uppdaterad byggnadsinformation. Nordiska museet hade inte heller tillräckligt med interna resurser för att hantera sitt fysiska ritningsarkiv och saknade verktyg för att enkelt kunna söka, läsa, mäta och kommentera på ritningarna av sina historiska anläggningar. Därtill behövde Nordiska museet digitala dokument för att underlätta reparationer och underhåll som säkerställer att byggnaderna behåller sin historiska profil.

SWG stöttade Nordiska museet genom att göra en 3D-laserskanning av byggnaderna, som därefter överför-

des till kompletta digitala 3D-modeller och digitala ritningar. SWG:s insatser har även bidragit till att Nordiska museet nu har bättre kvalitet på sin byggnadsdata och det digitala formatet möjliggör också att all byggnadsinforma-

tion lätt kan uppdateras på ett och samma ställe. Fördelarna med den digitaliserade byggnadsinformationen är också att den underlättar för reparatörer då de bättre kan planera underhåll i förväg och därmed begränsa både resor och kostnader.



VIRTUELL TVILLING AV FORDON FÖR SISTA-MILEN LEVERANSER

TECHNIA, i division Product Lifecycle Management, har hjälpt tyska startup-bolaget Mocci med en virtuell tvilling av sin Smart Pedal Vehicle (SPV) för sista milen-leveranser av varor i urbana miljöer. Moccis SPV är optimerad för kommersiella och koldioxidneutrala leveranser i städer.

Moccis ingenjörer var i behov av ett verktyg för att skapa en 3D-modell som också kunde simulera komponenterna i modellen och skapa instruktioner för tillverkningen. För att vara konkurrenskraftiga behövde Mocci också verktyg som kunde bidra till bättre internt samarbete, snabbare produktutveckling, högre kvalitet och bättre uppfyllelse av hållbarhetsmål.

TECHNIA bistod Mocci med att skapa en virtuell tvilling av sin SPV. Genom att använda 3DEXPERIENCE som samarbetsplattform blev det enklare att dela data mellan användare. TECHNIA stöttade även Mocci med att imple-

mentera CATIA som CAD-programvara för att simulera och designa SPV-modellen.

Den virtuella tvillingen gör det möjligt att optimera design- och tillverkningsprocessen, vilket leder till mindre material- och energianvändning. Simuleringen av tillverkningsprocessen gör det också möjligt att hitta förbättringsmöjligheter, vilket innebär ytterligare potential att minska klimatpåverkan.



DIGITALT SIGNALSYSTEM MODERNISERAR JÄRNVÄG

Decisive, i division Process Management, har stöttat det norska infrastrukturbolaget Bane NOR, som ansvarar för Norges järnvägar, med att implementera det nya digitala signalsystemet European Rail Traffic Management System. Det är Norges hitintills största offentliga digitaliseringsinitiativ. Från att ha hanterats mekaniskt och manuellt blir järnvägen nu i större utsträckning högteknologisk och digital.

Uppdraget för Bane NOR omfattade initialt implementeringen av det nya digitala signalsystemet. Därefter ledde Decisive även utvecklingen av nya affärsprocesser för uppföljning och kvalitetssäkring av systemet. Nya affärsprocesser behövdes för att säkerställa att omfattande lagkrav för järnvägsverksamhet uppfylldes, samt även för att generera den information som krävdes för att avgöra om systemet var tillräckligt säkert för att tas i bruk.

Bane NOR har genom investeringen i det nya digitala

signalsystemet bidragit till att stärka järnvägens konkurrenskraft som logistiklösning. När fler personer reser med tåg och fler varor fraktas på räls bidrar det till att reducera koldioxidutsläpp och öka energieffektivitet.

Enligt en rapport från European Environment Agency är personresor med tåg det mest miljövänliga transportmedlet i Europa och det näst mest miljövänliga transportmedlet för varufrakt.

Fotograf: Tyge Møller Christiansen, Bane NOR.



VÄSENTLIGA HÄNDELSER

UNDER DET FJÄRDE KVARTALET 2023

Etablering av Icebound

Icebound etablerades som eget bolag under kvartalet. Verksamheten, som tidigare var en del av Sokigo, fokuserar på att skapa en marknadsledande aktör inom digitala lösningar för skogsbranschen och andra basindustrier.

Ny transaktionsmodell i division Design Management

Under kvartalet meddelade division Design Managements största partner Autodesk att man avser att lansera förändringar avseende transaktionsmodellen under de kommande två åren. Den nya transaktionsmodellen innebär att Symetri ansvarar för relationen med kunden och lämnar offerten, såsom idag, men att själva transaktionen sker direkt mellan Autodesk och kund.

Den nya transaktionsmodellen innebär att både nettoomsättning och kostnad såld vara kommer att minska avsevärt, medan bruttovinst och EBITA förväntas förbli oförändrade. Detta kommer resultera i betydligt högre brutto- och rörelsemarginal då nettoomsättningen minskar för Symetri och Addnode Group. Kassaflödet förväntas bli oförändrat jämfört med nuvarande återförsäljarmodell.

EFTER PERIODENS UTGÅNG

Samgående av bolag inom hållbar samhällsbyggnad

Efter periodens utgång gick bolagen Sokigo och S-GROUP Solutions, inom division Process Management, samman under namnet Sokigo. Samgåendet innebär att Sokigo erbjuder svenska kommuner en obruten digital samhällsbyggnadsprocess och bättre förutsättningar för hållbar samhällsbyggnad.

Förvärv av Efficture

I januari 2024 förvärvades programvarubolaget Efficture, ett kompletteringsförvärv till Icebound som levererar digitala lösningar till skogsbranschen och andra basindustrier.

Förvärv av Jetas Quality Systems

I januari 2024 tecknade Addnode Group avtal om att förvärva samtliga aktier i Jetas Quality Systems. Bolaget levererar ärendehanteringssystem för felanmälan och arbetsorderhantering inom kollektivtrafik och fastighetskötsel och har samarbetat med koncernbolaget Forsler & Stjerna under flera år.

Förslag till utdelning

Styrelsen förslår årsstämman 2024 att besluta om utdelning om 1,00 (1,00) SEK per aktie avseende räkenskapsåret 2023.

FINANSIELL KALENDER



KONCERNENS NETTOOMSÄTTNING, RESULTAT OCH KASSAFLÖDE

FJÄRDE KVARTALET, OKTOBER-DECEMBER 2023

Addnode Group möter starka jämförelsesiffror från föregående år som var det starkaste kvartalet i bolagets historia, både avseende nettoomsättning och EBITA. Nettoomsättningen ökade till 2 078 (1 786) MSEK, en tillväxt om 16 procent. Förvärv bidrog med 17 procent, den organiska tillväxten uppgick till -1 procent medan den valutajusterade organiska tillväxten uppgick till -2 procent.

Division Design Management redovisade högre nettoomsättning hänförligt till förvärv. Den organiska tillväxten var negativ på grund av lägre försäljning av Autodeskkavtal till följd av en försvagad byggkonjunktur och längre säljcykler. Team D3 utvecklades positivt under kvartalet.

Divisionen Product Lifecycle Management redovisade en valutajusterad organisk tillväxt om 4 procent. Efterfrågan på PLM-system och tillhörande tjänster var fortsatt stabil i Storbritannien, USA och Tyskland, medan försäljningen var svagare i Norden.

Division Process Management redovisade en valutajusterad organisk tillväxt om 3 procent. Efterfrågan var fortsatt god, men en viss återhållsamhet från kommuner och myndigheter noterades vad gäller nya investeringar.

Licensintäkterna uppgick till 97 (106) MSEK, återkommande intäkter ökade till 1 458 (1 209) MSEK, tjänstintäkterna ökade till 500 (448) MSEK och övriga intäkter uppgick till 23 (23) MSEK. Andelen återkommande intäkter ökade och uppgick till 70 (68) procent.

EBITA uppgick till 196 (200) MSEK och EBITA-marginalen uppgick till 9,4 (11,2) procent. Såsom tidigare kommunicerats har omstruktureringsåtgärder genomförts inom division Product Lifecycle Management i syfte att anpassa organisation och kostnadsstruktur. Kostnader för omstruktureringsprogrammet ingår med 5 MSEK i fjärde kvartalet. EBITA justerat för omstruktureringskostnader uppgick till 201 (200) MSEK och justerad EBITA-marginal uppgick till 9,7 (11,2) procent. Finansnettot uppgick till 0 (-10) MSEK. Finansnettot är påverkat av omvärdering av

villkorade köpeskillingar om 16 (5) MSEK. Periodens resultat ökade till 106 (103) MSEK. Resultat per aktie ökade och uppgick till 0,80 (0,77) SEK.

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 228 (261) MSEK.

JANUARI-DECEMBER 2023

Nettoomsättningen ökade till 7 412 (6 225) MSEK, en tillväxt med 19 procent, varav 3 procent organiskt. Den valutajusterade organiska tillväxten uppgick till 0 procent. Den valutajusterade organiska tillväxten var hög under årets första kvartal, 19 procent, tack vare god efterfrågan inom samtliga verksamhetsområden och i de flesta geografier. Tillväxten drevs särskilt av stark efterfrågan på Design Managements Autodesklösningar inom AEC-segmentet i Storbritannien. I de efterföljande kvartalen noterade division Design Management svagare efterfrågan från kunder inom byggindustrin, längre säljcykler och lägre volym av treårsavtal, vilket innebar att koncernen redovisade negativ valutajusterad organisk tillväxt om -3 procent i andra kvartalet, -9 procent i tredje kvartalet 2023 och -2 procent i fjärde kvartalet.

EBITA uppgick till 640 (728) MSEK och EBITA-marginalen uppgick till 8,6 (11,7) procent. I EBITA ingick omstruktureringskostnader på 20 MSEK i division Product Lifecycle Management. EBITA har belastats med förvärvskostnader om 14 (13) MSEK. Föregående år ingick realisationsvinst om 24 MSEK från försäljning av en fastighet. EBITA justerat för omstruktureringskostnader innevarande år och realisationsvinst från fastighetsförsäljning 2022, uppgick till 660 (704) MSEK och justerad EBITA-marginal till 8,9 (11,3) procent.

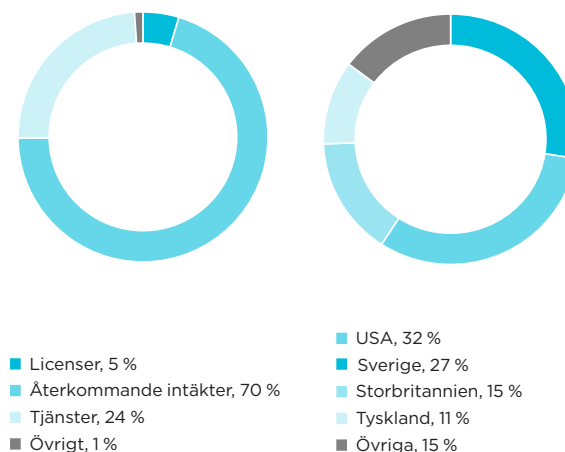
Finansnettot uppgick till -48 (-32) MSEK, vilket främst var relaterat till ökade räntenivåer på en högre lånevolym. Redovisad skatt för periodens resultat uppgick till -83 (-113) MSEK. Periodens resultat uppgick till 279 (382) MSEK. Resultat per aktie minskade till 2,09 (2,86) SEK.

INTÄKTSFÖRDELNING, Q4 2019-2023, MSEK



INTÄKTSFÖRDELNING Q4 2023

(Geografi bestäms av dotterbolagens hemvist)



UTVECKLING PER DIVISION

NETTOOMSÄTTNING OCH EBITA, Q4

MSEK	Nettoomsättning			EBITA		
	2023 Q4	2022 Q4	Förändr. %	2023 Q4	2022 Q4	Förändr. %
Design Management	1 246	1 004	24	98	111	-12
Product Lifecycle Management	499	455	10	54 ¹⁾	44	23
Process Management	346	335	3	67	60	12
Eliminering/Centrala kostnader	-13	-8		-23	-15	
Addnode Group	2 078	1 786	16	196²⁾	200	-2

1) EBITA har belastats med omstrukturingskostnader på 5 (-) MSEK.

2) EBITA för Addnode Group justerat för omstrukturingskostnader uppgick till 201 (200) och justerad EBITA-marginal uppgick till 9,7 (11,2) procent.

NETTOOMSÄTTNING OCH EBITA, 2023

MSEK	Nettoomsättning			EBITA		
	Helår 2023	Helår 2022	Förändr. %	Helår 2023	Helår 2022	Förändr. %
Design Management	4 292	3 494	23	334	398	-16
Product Lifecycle Management	1 884	1 580	19	143 ³⁾	158	-9
Process Management	1 281	1 182	8	244	226	8
Eliminering/Centrala kostnader	-45	-31		-81	-54 ¹⁾	
Addnode Group	7 412	6 225	19	640⁴⁾	728²⁾	-12

1) I beloppet ingår realisationsvinst från avyttring av en kontorsfastighet i Storbritannien om 24 MSEK samt förvärvskostnader om -14 MSEK.

2) EBITA justerat för realisationsvinst vid avyttring av kontorsfastighet om 24 MSEK uppgick till 704 MSEK, vilket motsvarade en justerad EBITA-marginal på 11,3 procent.

3) EBITA har belastats med omstrukturingskostnader på 20 (-) MSEK

4) EBITA justerat för omstrukturingskostnader om 20 MSEK uppgick till 660 MSEK, vilket motsvarar en justerad EBITA-marginal på 8,9%.

NETTOOMSÄTTNING¹⁾ Q4 2023



¹⁾ Före elimineringar

■ Design Management 60 %
■ Product Lifecycle Management 24 %
■ Process Management 16 %

EBITA¹⁾ Q4 2023



¹⁾ Före elimineringar/centrala kostnader

■ Design Management 45 %
■ Product Lifecycle Management 25 %
■ Process Management 30 %

DIVISION DESIGN MANAGEMENT

Design Management är en ledande global leverantör av digitala lösningar och tjänster för design, BIM och produktdata till arkitekter och ingenjörer inom bygg- och tillverkningsindustrin. Divisionen har också ett starkt digitalt erbjudande för projektsamarbeten och fastighetsförvaltning i Norden och Storbritannien.

KVARTALSUTVECKLING

I fjärde kvartalet ökade nettoomsättningen till 1 246 MSEK (1 004), en tillväxt om 24 procent. Den organiska tillväxten uppgick till -5 procent. Justerat för valutaeffekter uppgick den organiska tillväxten till -6 procent. EBITA minskade till 98 (111) MSEK och EBITA-marginalen sjönk till 7,9 (11,1) procent.

Divisionens verksamhet inom digitala lösningar för design, BIM och produktdata som bedrivs inom bolaget Symetri, började under andra kvartalet 2023 notera en svagare efterfrågan på Autodesk's lösningar främst från kunder inom byggindustrin och särskilt i USA. Denna utveckling har fortsatt året ut och bedöms bero på det osäkra konjunkturläget men också på omställningen för kunderna i samband med Autodesk's förändring av betalningsmodellen för treårsavtal som infördes i mars 2023.

Jämfört med andra och tredje kvartalet 2023 är Symetris försäljning bättre men jämfört med motsvarande period föregående år är det fortsatt längre säljcykler och betydligt lägre försäljning av treårsavtal, både vad gäller nyförsäljning och förnyad volym. Jämförelsetalen är dock höga då försäljningen av treårsavtal var rekordstark under 2022, främst drivet av efterfrågan i USA och Storbritannien. Kostnadsreduceringen i den amerikanska verksamheten, som aviserades i tredje kvartalet 2023, har gett effekt. Verksamheten i Team D3, som förvärvades i juli 2023, har bidragit positivt till resultatet.

Den europeiska verksamheten visar en stabil volym under kvartalet och försäljningen ligger i linje med föregående år.

Service Works Global, som levererar digitala lösningar för fastighetsförvaltning och Tribia, som tillhandahåller samarbetsportaler till bygg- och infrastruktursektorn, visade stabil tillväxt drivet av förvärvet av SWG Nordic Housing AB (fd. FAST2 Affärssystem).

FÖRVÄRV

I januari 2023 kompletterade Service Works Global verksamheten med FAST2 Affärssystem som är en av Sveriges ledande leverantörer av affärssystem för teknisk och ekonomisk förvaltning i fastighetsbolag.

I juni 2023 tecknades avtal om att förvärva samtliga aktier i D3 Technical Services LLC (Team D3) i USA. Förvärvet slutfördes i början av juli 2023 och bolaget är nu en del av Symetri. Vid förvärvet hade Team D3 en nettoomsättning på 120 MUSD (cirka 1 300 MSEK) på årsbasis och 200 anställda. Team D3 är platinumpartner till Autodesk och är specialiserat inom tillverkningsindustrin, AEC-segmentet och processindustrin. Bolaget är främst verksamt i mellersta USA.

MARKNAD

Verksamheten i divisionen bedrivs i bolagen Symetri (inklusive Team D3), Service Works Global och Tribia. Kundernas vilja att investera i digitala lösningar drivs av urbaniseringen och behovet att bygga och förvalta effektivt och hållbart. Även tillsynsmyndigheter efterfrågar användning av digitala arbetssätt baserade på BIM (Building Information Modeling).

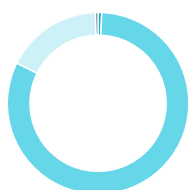
TILLVÄXT I NETTOOMSÄTTNING Q4 2023 JÄMFÖRT MED Q4 2022

+24%

EBITA Q4 2023 JÄMFÖRT MED Q4 2022

-12%

NETTOOMSÄTTNING Q4 2023, PER INTÄKTSSLAG



- Licenser, 1 %
- Återkommande intäkter, 82 %
- Tjänster, 17 %
- Övrigt, 0 %

NYCKELTAL

MSEK	Q4 2023	Q4 2022	Förändr. %
Nettoomsättning	1 246	1 004	24
EBITA	98	111	-12
EBITA-marginal, %	7,9	11,1	
Rörelseresultat	68	89	-24
Rörelsemarginal, %	5,5	8,9	
Medelantal anställda	1 098	857	28

DIVISION

PRODUCT LIFECYCLE MANAGEMENT

Product Lifecycle Management är en global leverantör av lösningar för att digitalisera en produkts eller anläggnings hela livscykel – från idé, design, simulering och konstruktion till försäljning, eftermarknad och återvinning. För våra kunder innebär detta ledtidsförkortningar, stärkt innovation samt ökad effektivitet och spårbarhet.

KVARTALSUTVECKLING

I fjärde kvartalet ökade nettoomsättningen till 499 (455) MSEK, en tillväxt om 10 procent. Den organiska tillväxten uppgick till 8 procent och valutajusterad till 4 procent. Marknadsförutsättningarna i Storbritannien, Tyskland, och USA var stabila under kvartalet, medan försäljningen i Norden och Benelux var svagare. Den organiska tillväxten förklaras bland annat av ett par större licensaffärer avseende PLM-system i Storbritannien och Tyskland. Kunderna fortsätter att efterfråga tidsbegränsad hyra av licenser, i stället för som tidigare köp av licenser med evig nyttjanderätt.

Såsom tidigare kommunicerats har omstruktureringsåtgärder genomförts inom division Product Lifecycle Management i syfte att anpassa organisation och kostnadsstruktur. Omstruktureringskostnaderna för genomförandet uppskattas till totalt 20 MSEK, varav 10 MSEK redovisades i andra kvartalet 2023, 5 MSEK i tredje kvartalet och 5 MSEK i fjärde kvartalet 2023. Besparingar från programmet har successivt börjat realiseras och får full effekt under 2024.

EBITA uppgick till 54 (44) MSEK och EBITA-marginalen ökade till 10,8 (9,7) procent. EBITA justerad för omstruktureringskostnader ökade till 59 (44) MSEK, vilket motsvarar en justerad EBITA-marginal på 11,8 (9,7) procent.

FÖRVÄRV

Under årets första kvartal kompletterade divisionen sitt erbjudande inom digitala tvillingar genom förvärvet av Key Performance med verksamhet i USA och Sverige. Bolaget har fortsatt att utvecklas väl under fjärde kvartalet.

MARKNAD

Verksamheten i divisionen bedrivs genom bolaget TECHNIA som är en av Europas största leverantörer av PLM-programvara och relaterade konsulttjänster. Kundernas investeringsvilja drivs av behovet av att utveckla och designa produkter, underhålla produktinformation under en hel livscykel och att efterfölja myndighetskrav.

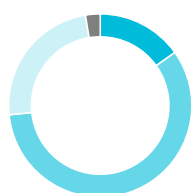
TILLVÄXT I NETTOOMSÄTTNING Q4 2023
JÄMFÖRT MED Q4 2022

+10%

EBITA Q4 2023
JÄMFÖRT MED Q4 2022

+23%

NETTOOMSÄTTNING Q4 2023, PER INTÄKTSSLAG



- Licenser, 15 %
- Återkommande intäkter, 58 %
- Tjänster, 24 %
- Övrigt, 3 %

NYCKELTAL

MSEK	Q4 2023	Q4 2022	Förändr. %
Nettoomsättning	499	455	10
EBITA	54	44	23
EBITA-marginal, %	10,8	9,7	
Rörelseresultat	37	29	28
Rörelsemarginal, %	7,4	6,4	
Medelantal anställda	728	712	2

DIVISION PROCESS MANAGEMENT

Process Management är en ledande leverantör av digitala lösningar till offentlig sektor i Sverige. Lösningarna bidrar till smidigare ärendehantering, förenklad administration och kvalitetssäkrade processer i kontakten mellan myndigheter och medborgare.

KVARTALSUTVECKLING

I fjärde kvartalet 2023 ökade nettoomsättningen till 346 (335) MSEK, en tillväxt om 3 procent. Den organiska valutajusterade tillväxten uppgick till 3 procent. Kommuner och myndigheter visade fortsatt en viss återhållsamhet vad gäller nya investeringar. Antalet upphandlingar var färre än föregående år men divisionens goda och väl etablerade relationer till många kunder inom offentlig sektor ger ofta möjlighet till återkommande försäljning eller utvidgning av befintliga uppdrag. Efterfrågan på divisionens erbjudande för kundunika verksamhetssystem var fortsatt god under kvartalet. Divisionen fortsätter att investera i vidareutveckling av kunderbjudanden.

Divisionens verksamheter är väl positionerade vid upphandlingar inom offentlig sektor tack vare attraktiva digitala lösningar, gedigen erfarenhet och goda referenser.

Under kvartalet etablerades verksamheten Icebound i eget bolag. Verksamheten, som tidigare låg inom Sokigo, fokuserar på att skapa en marknadsledande aktör inom digitala lösningar för skogsbranschen och andra basindustrier.

Efter utgången av fjärde kvartalet har Sokigo och S-GROUP Solutions gått samman under namnet Sokigo. Samgåendet innebär att Sokigo erbjuder svenska kommuner en obruten digital samhällsbyggnadsprocess och bättre förutsättningar för hållbar samhällsbyggnad.

EBITA ökade till 67 (60) MSEK och EBITA-marginalen ökade till 19,4 (17,9) procent.

FÖRVÄRV

I januari 2024 förvärvades Efficture av det nyligen etablerade bolaget Icebound. Efficture har egenutvecklade programvaror för skogs- och virkeshantering. Med förvärvet stärker Icebound sitt erbjudande och marknadsposition som aktör inom digitala lösningar för skogsbranschen och andra basindustrier.

I januari 2024 tecknade Addnode Group avtal om att förvärva samtliga aktier i Jetas Quality Systems. Bolaget levererar ärendehanteringssystem för felanmälan och arbetsorderhantering inom kollektivtrafik och fastighetsskötsel och har samarbetat med koncernbolaget Forsler & Stjerna under flera år.

MARKNAD

Divisionen är en ledande leverantör av programvaror och digitala lösningar till offentlig sektor. Divisionen har verksamhet i Sverige och Norge. Kundernas investeringsvilja drivs av automatisering, förenklad administration och effektivare kommunikation med medborgarna. Allt fler myndigheter och kommuner efterfrågar en långsiktig partner i sitt arbete med att utveckla en innovativ och rätts-säker verksamhet.

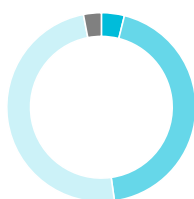
TILLVÄXT I NETTOOMSÄTTNING Q4 2023 JÄMFÖRT MED Q4 2022

+3%

EBITA Q4 2023 JÄMFÖRT MED Q4 2022

+12%

NETTOOMSÄTTNING Q4 2023, PER INTÄKTSSLAG



- Licenser, 4 %
- Återkommande intäkter, 45 %
- Tjänster, 48 %
- Övrigt, 3 %

NYCKELTAL

	Q4 2023	Q4 2022	Förändr. %
MSEK			
Nettoomsättning	346	335	3
EBITA	67	60	12
EBITA-marginal, %	19,4	17,9	
Rörelseresultat	53	45	18
Rörelsemarginal, %	15,3	13,4	
Medelantal anställda	712	673	6

UPPLYSNINGAR OM FÖRVÄRV

FÖRVÄRV GENOMFÖRDA UNDER 2023

Under perioden januari-december 2023 förvärvade Addnode Group samtliga aktier i tre verksamheter; FAST2 Affärssystem AB (numera SWG Nordic Housing AB), Key Performance LLC samt D3 Technical Services LLC (Team D3). Under denna period bidrog förvärven till nettoomsättningen med 607 MSEK medan påverkan på EBITA var 14 MSEK. Om förvärven hade genomförts per den 1 januari 2023 hade koncernens nettoomsättning under januari-december 2023 uppgått till cirka 7 879 MSEK och EBITA till cirka 657 MSEK. I pro forma beräkningen har hänsyn tagits till IFRS anpassningar. Kostnader för att genomföra förvärven ingick i koncernens övriga externa kostnader med -14 (-13) MSEK och var framförallt hänförliga till förvärvet av Team D3. Föregående år avsåg transaktionskostnaderna främst förvärvet av Microdesk.

FAST2, som förvärvades i januari 2023, är en av Sveriges ledande leverantörer av affärssystem för teknisk och ekonomisk förvaltning i fastighetsbolag. Bolagets system används bland annat av de största allmännyttiga bostadsbolagen i Sverige. Bolaget har ett 50-tal anställda och en nettoomsättning på cirka 80 MSEK. FAST2 är en del av Service Works Global och konsolideras från och med januari 2023 i division Design Management.

Key Performance, som förvärvades i mars 2023, är partner till Dassault Systèmes och specialiserat inom modellbaserad design. Key Performance har verksamhet i USA och Sverige och en nettoomsättning på cirka 25 MSEK. Verksamheten konsolideras från och med mars 2023 som en del av TECHNIA i division Product Lifecycle Management.

I juli 2023 slutfördes förvärvet av Team D3. Bolaget är platinumpartner till Autodesk och är specialiserat inom tillverkningsindustrin, AEC-segmentet och processindustrin. Bolaget är främst verksamt i mellersta USA. Team D3 omsatte cirka 120 MUSD (cirka 1 300 MSEK) på årsbasis och hade 200 anställda vid förvärvstidpunkten. Köpeskillingen för samtliga aktier kan maximalt uppgå till cirka 59 MUSD, varav 31 MUSD är fast och upp till 28 MUSD är beroende av framtida finansiella resultat. Bolaget konsolideras från och med juli 2023 i division Design Management.

GENOMFÖRDA FÖRVÄRV EFTER PERIODENS UTGÅNG

I januari 2024 förvärvade Icebound, som etablerades under fjärde kvartalet, bolaget Efficture. Efficture har egenutvecklade programvaror för skogs- och virkeshantering.

I januari 2024 tecknade Addnode Group avtal om att förvärva samtliga aktier Jetas Quality Systems. Bolaget levererar ärendehanteringssystem för felanmälan och arbetsorderhantering inom kollektivavtal och fastighetskötsel och har samarbetat med koncernbolaget Forsler & Stjerna under flera år.

Förvärvsanalyser (MSEK)

I samband med förvärven har nedanstående förvärvsanalyser upprättats. Beräkningarna är preliminära.

FÖRVÄRVSANALYS TEAM D3 (MSEK)

Förvärvade bolags netto tillgångar vid förvärvstidpunkten	Redovisat värde i bolagen	Verkligt värde justering	Verkligt värde i koncernen
Immateriella anläggningstillgångar		288	288
Övriga anläggningstillgångar	1		1
Omsättningstillgångar	119		119
Likvida medel	60		60
Övriga skulder	-162		-162
Netto identifierbara tillgångar/skulder¹⁾	18	288	306
Goodwill			304
Beräknad köpeskillning¹⁾			610

¹⁾ I förvärvet av TEAM D3 finns beräknade diskonterade långfristiga skuldförda villkorade köpeskillningar om 22 MUSD som kan komma att utbetalas under 2026 samt en diskonterad långfristig icke räntebärande skuld om 3 MUSD.

FÖRVÄRVSANALYS FAST2 SAMT KEY PERFORMANCE (MSEK)

Förvärvade bolags netto tillgångar vid förvärvstidpunkten	Redovisat värde i bolagen	Verkligt värde justering	Verkligt värde i koncernen
Immateriella anläggningstillgångar	9	30	39
Övriga anläggningstillgångar	2		2
Omsättningstillgångar	43		43
Likvida medel	5		5
Övriga skulder	-42	-6	-48
Netto identifierbara tillgångar/skulder¹⁾	17	24	41
Goodwill			35
Beräknad köpeskillning¹⁾			76

¹⁾ I förvärvet av FAST2 kan långfristiga villkorade köpeskillningar komma att utgå med maximalt 25 MSEK, varav 7,5 MSEK är skuldförda. I förvärvet av Key Performance finns en kortfristig icke räntebärande skuld om 0,15 MUSD skuldförd.

KONCERNENS BALANSRÄKNINGAR OCH KASSAFLÖDE

LIKVIDITET OCH FINANSIELL STÄLLNING

Koncernens likvida medel uppgick till 667 (600) MSEK per 31 december 2023.

I juni 2023 ingick Addnode Group avtal om att utöka befintlig kreditram med ett lån (s.k. term loan) på 1 000 MSEK med Nordea och SEB. Lånet kan utnyttjas för refinansiering av existerande lån i olika valutor och övrig rörelsefinansiering. Det nya lånet löper på 3 år med möjlighet till förlängning om 1+1 år. Huvuddelen av de lån som var dragna på den revolverande kreditfaciliteten överfördes till det nya lånet, vilket skapade tillgängligt utrymme inom den revolverande kreditfaciliteten.

I juni 2023 utnyttjade Addnode Group även möjligheten att förlänga den revolverande kreditfaciliteten på 1 600 MSEK med 1 år till juni 2026 med i övrigt oförändrade villkor.

I juni 2023 tecknade Addnode Group avtal att förvärva Team D3 i USA. Förvärvet slutfördes första arbetsdagen i juli 2023. Den initiala köpeskillingen finansierades med lån. Den revolverande kreditfaciliteten om 1 600 MSEK var utnyttjad med 434 (878) MSEK per 31 december 2023, vilket innebar att tillgängligt kreditutrymme uppgick till 1 166 (722) MSEK. Hela den utnyttjade delen av kreditramen klassificeras under långfristiga skulder.

Räntebärande skulder utöver den utnyttjade delen av kreditfaciliteterna om 1 372 (878) MSEK avsåg leasingkontrakt om 297 (191) MSEK. Inga räntebärande skulder avseende genomförda förvärv förelåg. Koncernens räntebärande skulder uppgick därmed till totalt 1 669 (1 069) MSEK och koncernens nettoskuld uppgick till 999 (463) MSEK. Soliditeten var 29 (32) procent.

Ej räntebärande skulder avseende genomförda förvärv uppgick till 56 (68) MSEK och beräknade villkorade köpeskillingar för genomförda företagsförvärv uppgick till 481 (361) MSEK. För förvärv genomförda 2022 eller tidigare ingår avsättningar och skulder i koncernens balansräkning om totalt 287 MSEK.

KASSAFLÖDE

Kassaflödet från den löpande verksamheten för perioden januari-december 2023 minskade till 485 (714) MSEK. Det lägre kassaflödet var främst hänförligt till det lägre rörelseresultatet och förändringar i rörelsekapitalet. I kassaflödet från investeringsverksamheten ingår utbetalningar för egenutvecklade programvaror med 152 (106) MSEK. Investeringar i dotterföretag och rörelser innebar ett negativt kassaflöde om 464 (421) MSEK, varav 46 MSEK avsåg reglering av revers och 59 MSEK avsåg reglering av tilläggsköpeskillning till säljarna av aktierna i Microdesk. I kassaflödet från investeringsverksamheten ingick föregående år erhållen likvid vid försäljning av en kontorsfastighet i Storbritannien. I finansieringsverksamheten ingick upptagande av lån för finansiering av initial köpeskillning för förvärvet av Team D3 samt tilläggsköpeskillning avseende Microdesk. Amortering av banklån om 49 (153) MSEK, leasingsskuld om 101 (93) MSEK, utbetalning av aktieutdelning om 133 (100) MSEK och återköp av egna aktier 14 (23) MSEK påverkade också finansieringsverksamheten.

INVESTERINGAR

Investeringar i immateriella och materiella anläggningstillgångar har skett med 373 (230) MSEK, varav 152 (106) MSEK avsåg egenutvecklade programvaror.

GOODWILL OCH ÖVRIGA IMMATERIELLA TILLGÅNGAR

Koncernens redovisade värde på goodwill uppgick den 31 december 2023 till 2 977 (2 681) MSEK. Övriga immateriella tillgångar uppgick till 972 (728) MSEK och avser huvudsakligen kundavtal, varumärken samt programvaror.

UPPSKJUTNA SKATTEFORDRINGAR

Uppskjutna skattefordringar uppgick den 31 december 2023 till 34 (18) MSEK, varav 7 (8) MSEK avser skattemässiga underskottsavdrag. Den 31 december 2023 uppgick koncernens samlade underskottsavdrag till cirka 65 (75) MSEK.

EGET KAPITAL

Eget kapital uppgick den 31 december 2023 till 2 116 (2 005) MSEK, vilket motsvarar 15,87 (15,02) SEK per utestående aktie.

AKTIEKAPITAL OCH INCITAMENTSPROGRAM

Aktiekapitalet uppgick vid periodens slut till 404 MSEK. Kvotvärdet per aktie uppgick till 3,00 SEK. Fördelningen på aktieslag var följande per 31 december 2023:

Aktieslag	Antal utestående aktier
A-aktier	3 948 696
B-aktier	130 579 536
Återköpta B-aktier	-1 210 000
Totalt	133 318 232

I juni 2023 beslutade styrelsen att återköpa 180 000 B-aktier enligt mandat från årsstämman 2023. Återköpen genomfördes under tredje kvartalet 2023. Addnode Group ABs innehav av egna aktier per den 31 december 2023 uppgick till 1 210 000 aktier av serie B, vilket motsvarade 0,9 % av antalet aktier och 0,7 % av antalet röster.

Efter beslut av Addnode Groups årsstämma 2023 lanserades ytterligare ett långsiktigt incitamentsprogram för chefer och ledande befattningshavare. I juni 2023 utställdes 201 000 köpoptioner avseende lika många B-aktier till ett 40-tal deltagare. Den marknadsvärderade köpoptionspremien på 19,45 SEK gav en total köpeskillning om cirka 4 MSEK. Optionerna kan lösas in mot B-aktier under perioden 25 oktober 2026 till 10 juni 2027 under vissa i avtalet angivna perioder.

Per 31 december 2023 fanns tre utestående köpoptionsprogram enligt nedan:

Optionsprogram	Antal utestående optioner	Motsvarar antal aktier	Lösenkurs
LTIP 2021	195 800 ¹⁾	783 200	93,73
LTIP 2022	56 950 ¹⁾	227 800	115,80
LTIP 2023	201 000	201 000	157,50
Totalt	453 750	1 212 000	

¹⁾ En option berättigar till köp av fyra B-aktier. För ytterligare information gällande optionsprogram, se årsredovisning 2022 not 4 på sidan 92.

ÖVRIGA UPPLYSNINGAR

MEDARBETARE

Medelantalet anställda i koncernen ökade till 2 455 (2 137). Den 31 december 2023 uppgick antalet anställda till 2 654 (2 370 per 2022-12-31). Ökningen kommer i allt väsentligt från förvärvade verksamheter.

TRANSAKTIONER MED NÄRSTÄENDE

Under perioden januari-december 2023 har styrelsens ordförande, Staffan Hanstorp, via bolag fakturerat moderbolaget arvode för konsulttjänster med 2 (2) MSEK för arbete med förvärvsmöjligheter, finansieringsfrågor och andra strategiska frågor.

SÄSONGSMÄSSIGA VARIATIONER

Det fjärde kvartalet har historiskt sett haft högst intäkter och EBITA, men i takt med att andelen återkommande intäkter ökar jämnas de säsongsmässiga variationerna ut.

MODERBOLAGET

Nettoomsättningen för perioden januari-december 2023 uppgick till 33 (26) MSEK, vilket främst avsåg fakturering till dotterföretag för lokalhyra och utförda tjänster. Resultatet efter finansiella poster uppgick till 205 (282) MSEK inklusive utdelningar från dotterföretag med 174 (149) MSEK, erhållna koncernbidrag med 207 (269) MSEK samt nedskrivningar av aktier i dotterföretag med -33 (-47) MSEK. Likvida medel uppgick den 31 december 2023 till 404 (350) MSEK. Investeringar avseende aktier i dotterföretag uppgick till 63 (191) MSEK. Inga väsentliga investeringar har skett i immateriella eller materiella anläggningstillgångar.

REDOVISNINGSPRINCIPER

Allmänt

Denna delårsrapport har upprättats i enlighet med IAS 34 Delårsrapportering. Koncernredovisningen har upprättats enligt International Financial Reporting Standards, IFRS, såsom de har antagits av EU, och den svenska årsredovisningslagen. Moderbolagets redovisning har upprättats enligt årsredovisningslagen och rekommendationen RFR 2 Redovisning för juridiska personer. Ändringar och tolkningar av befintliga standarder, vilka har trätt i kraft 2023, har inte haft någon inverkan på koncernens finansiella ställning eller finansiella rapporter. Redovisningsprinciperna och beräkningsmetoderna är oförändrade jämfört med beskrivningen i årsredovisningen för 2022.

Uppskjuten skattefordran

Uppskjuten skattefordran, hänförlig till underskottsavdrag, redovisas som tillgång i den utsträckning det är sannolikt att underskottsavdragen kan avräknas mot överskott vid framtida beskattning.

Uppllysningar om finansiella instrument

Bedömda tilläggsköpeskillningar vid förvärven av Team D3 och Microdesk har diskonterats. Värderingen av finansiella tillgångar och skulder visar att det inte är någon väsentlig skillnad mellan redovisat och verkligt värde. Den 31 december 2023 hade koncernen inga utestående valutaterminkontrakt.

Optionsprogram

Koncernens incitamentsprogram möjliggör för ledande

befattningshavare att via investering i köpoptioner förvärva B-aktier i företaget. Erhållen köpoptionspremie, värderad till marknadsvärde vid förvärvstillfället, redovisas i eget kapital som transaktion med ägare.

VÄSENTLIGA RISKER OCH OSÄKERHETSFAKTORER

Addnode Groups väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer finns beskrivna i årsredovisningen för 2022 på sidorna 28-30 och 35, under avsnittet "Risker och osäkerhetsfaktorer" på sidorna 69-70 samt i not 36 och not 37 på sidorna 109-112.

Koncernens verksamhet är diversifierad vad gäller erbjudanden, kundsegment och geografi, vilket i sig innebär en riskspridning. Detta har visat sig vara en styrka i tider av utmaningar, som t ex under covid-19-pandemin.

FRAMTIDSUTSIKTER

Styrelsen har inte förändrat sin bedömning av de långsiktiga framtidsutsikterna jämfört med föregående kvartal. I delårsrapporten för tredje kvartalet 2023 lämnade styrelsen följande framtidsutsikter: Långsiktigt är bedömningen att de områden där Addnode Group är verksam har en god underliggande potential. Addnode Groups tillväxtstrategi är att växa organiskt och genom förvärv av nya verksamheter för att tillföra nya kompletterande erbjudanden och ytterligare kompetens.

Rysslands invasion av Ukraina har fått effekt på världsekonomin bland annat genom ökade olje- och energipriser, ökade räntenivåer och oro på världens börser. Krigsutbrottet på Gazaremsan, som följde på Hamas terrorattack mot Israel, har också bidragit till ökad oro. Då det inte är möjligt att förutse varaktigheten eller omfattningen av dessa oroligheter och dess inverkan på världsekonomin och det allmänna säkerhetsläget, noterar styrelsen att det finns en risk att Addnode Group kan komma att påverkas finansiellt under 2024.

Beslutet att inte lämna någon prognos kvarstår.

FÖRSLAG TILL UTDELNING

Styrelsen föreslår årsstämman att besluta om en utdelning med 1,00 (1,00) SEK per aktie för räkenskapsåret 2023, vilket motsvarar en total utdelning på 133 (133) MSEK. Bedömningen är att bolaget efter föreslagen utdelning kommer att ha tillräckliga medel för att kunna nå de finansiella målen. Som avstämningsdag för utdelning föreslås den 10 maj 2024. Beslutet om årsstämman enligt förslaget beräknas utdelningen komma att utsändas den 15 maj 2024.

ÅRSSTÄMMA 2024

Ordinarie årsstämma kommer att äga rum den 7 maj 2024.

ÅRSREDOVISNING

Årsredovisningen för 2023 kommer att offentliggöras och finnas tillgänglig på www.addnodegroup.com under den första veckan i april 2024.

Stockholm den 2 februari 2024

Styrelsen

Denna bokslutskommuniké har inte varit föremål för revisorernas granskning.

KONCERNENS FINANSIELLA RAPPORTER

RESULTATRÄKNINGAR FÖR KONCERNEN

MSEK	2023 okt-dec	2022 okt-dec	2023 Helår	2022 Helår
Nettoomsättning	2 078	1 786	7 412	6 225
Inköp av varor och tjänster	-1 067	-884	-3 709	-2 991
Övriga externa kostnader	-149	-116	-536	-416
Personalkostnader	-679	-589	-2 559	-2 114
Aktiverat arbete för egen räkning	44	31	152	106
Avskrivning och nedskrivning av				
- materiella anläggningstillgångar	-31	-28	-120	-106
- immateriella anläggningstillgångar	-61	-51	-230	-201
Resultat vid försäljning av fastighet/verksamhet	-	-	-	24
Rörelseresultat	135	149	410	527
Finansiella intäkter	16	0	46	11
Finansiella kostnader	-32	-15	-110	-48
Omvärdering av villkorade köpeskillingar	16	5	16	5
Resultat före skatt	135	139	362	495
Aktuell skatt	-51	-19	-117	-116
Uppskjuten skatt	22	-17	34	3
Periodens resultat	106	103	279	382
<i>Hänförligt till:</i>				
Moderbolagets aktieägare	106	103	279	382
Aktieinformation				
Resultat per aktie före och efter utspädning, SEK	0,80	0,77	2,09	2,86
Genomsnittligt antal utestående aktier:				
Före utspädning	133 318 232	133 498 232	133 433 183	133 633 040
Efter utspädning	133 318 232	133 512 644	133 454 966	133 644 956

RAPPORT ÖVER TOTALRESULTAT FÖR KONCERNEN

MSEK	2023 okt-dec	2022 okt-dec	2023 Helår	2022 Helår
Periodens resultat	106	103	279	382
<i>Övrigt totalresultat, poster som inte kommer att omklassificeras till resultaträkningen:</i>				
Aktuariella vinster och förluster på pensionsförpliktelser	0	4	0	4
<i>Övrigt totalresultat, poster som kan omklassificeras till resultaträkningen:</i>				
Valutakursdifferenser vid omräkning av utlandsverksamheter	-70	20	-16	83
Säkring av nettoinvesteringar i utlandsverksamheter	24	-12	-9	-37
Summa periodens övriga totalresultat netto efter skatt	-46	12	-25	50
Totalresultat för perioden	60	115	254	432
<i>Hänförligt till:</i>				
Moderbolagets aktieägare	60	115	254	432

BALANSRÄKNINGAR FÖR KONCERNEN

MSEK	2023 31 dec	2022 31 dec
Tillgångar		
Goodwill	2 977	2 681
Övriga immateriella anläggningstillgångar	972	728
Materiella anläggningstillgångar	346	229
Finansiella anläggningstillgångar	73	53
Summa anläggningstillgångar	4 368	3 691
Varulager	1	2
Kortfristiga fordringar	2 161	1 906
Likvida medel	667	600
Summa omsättningstillgångar	2 829	2 508
Summa tillgångar	7 197	6 199
Eget kapital och skulder		
Eget kapital	2 116	2 005
Långfristiga skulder	2 212	1 398
Kortfristiga skulder	2 869	2 796
Summa eget kapital och skulder	7 197	6 199
Räntebärande fordringar uppgår till	3	6
Räntebärande skulder uppgår till	1 669	1 069
Ställda säkerheter	9	15
Eventualförpliktelser	55	23

EGET KAPITAL OCH ANTAL AKTIER

Specifikation av förändring i eget kapital, MSEK	2023 okt-dec	2022 okt-dec	2023 Helår	2022 Helår
Eget kapital vid periodens början	2 056	1 890	2 005	1 693
Utdelning	-	-	-133	-100
Utställda köpoptioner	-	-	4	3
Återköp av egna aktier	-	-	-14	-23
Totalresultat för perioden	60	115	254	432
Eget kapital vid periodens slut	2 116	2 005	2 116	2 005
Eget kapital hänförligt till:				
Moderbolagets aktieägare	2 116	2 005	2 116	2 005
Antal utestående aktier vid periodens början	133 318 232	133 498 232	133 498 232	133 728 232
Återköp av egna aktier	-	-	-180 000	-230 000
Antal utestående aktier vid periodens slut	133 318 232	133 498 232	133 318 232	133 498 232

Addnode Group hade ett innehav om 1 210 000 (1 030 000) egna B-aktier per 31 december 2023.

KASSAFLÖDESANALYSER FÖR KONCERNEN

MSEK	2023 okt-dec	2022 okt-dec	2023 Helår	2022 Helår
Den löpande verksamheten				
Rörelseresultat	135	149	410	527
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet	97	84	361	294
Summa	232	233	771	821
Finansiella poster	-23	-9	-63	-27
Betald skatt	-48	-36	-135	-117
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital	161	188	573	677
Förändring av rörelsekapitalet	67	73	-88	37
Kassaflöde från den löpande verksamheten	228	261	485	714
Investeringsverksamheten				
Förvärv resp. försäljning av immateriella och materiella anläggningstillgångar	-63	-39	-202	-64
Förvärv av finansiella anläggningstillgångar	-	-	-6	-5
Förvärv av dotterföretag och rörelser	-	-6	-529	-513
Likvida medel i förvärvade dotterföretag	1	-	65	92
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-62	-45	-672	-490
Finansieringsverksamheten				
Utbetald utdelning	-	-	-133	-100
Utställda köpoptioner	-	-	4	3
Återköp av egna aktier	-	-	-14	-23
Upptagna lån	-	-	569	304
Amortering av skulder	-24	-164	-150	-247
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-24	-164	276	-63
Förändring av likvida medel	142	52	89	161
Likvida medel vid periodens början	565	554	600	406
Kursdifferens likvida medel	-40	-6	-22	33
Likvida medel vid periodens slut	667	600	667	600

MODERBOLAGETS FINANSIELLA RAPPORTER

RESULTATRÄKNINGAR FÖR MODERBOLAGET

MSEK	2023 okt-dec	2022 okt-dec	2023 Helår	2022 Helår
Nettoomsättning	10	8	33	26
Rörelsens kostnader	-30	-25	-106	-86
Rörelseresultat	-20	-17	-73	-60
Resultat från andelar i koncernföretag	179	324	348	372
Övriga finansiella intäkter	12	3	42	10
Finansiella kostnader	-33	-21	-112	-40
Resultat efter finansiella poster	138	289	205	282
Förändring av periodiseringsfond	1	-38	1	-38
Resultat före skatt	139	251	206	244
Skatt	-13	-29	-13	-29
Periodens resultat	126	222	193	215

BALANSRÄKNINGAR FÖR MODERBOLAGET

MSEK	2023 31 dec	2022 31 dec
Tillgångar		
Materiella anläggningstillgångar	9	-
Finansiella anläggningstillgångar	2 949	2 942
Kortfristiga fordringar	85	38
Likvida medel	404	350
Summa tillgångar	3 447	3 330
Eget kapital och skulder		
Eget kapital	1 481	1 432
Obeskattade reserver	162	163
Avsättningar	58	90
Långfristiga skulder	670	646
Kortfristiga skulder	1 076	999
Summa eget kapital och skulder	3 447	3 330

RÖRELSESEGMENT

Nedan redovisas uppgifter avseende helår.

INTÄKTER OCH RESULTAT												
MSEK	Design		PLM		Process		Centralt		Eliminering		Addnode Group	
	2023	2022	2023	2022	2023	2022	2023	2022	2023	2022	2023	2022
Intäkter												
Externa kunder	4 286	3 489	1 858	1 564	1 268	1 172	-	-	-	-	7 412	6 225
Transaktioner mellan segment	6	5	26	16	13	10	20	14	-65	-45	0	0
Summa intäkter	4 292	3 494	1 884	1 580	1 281	1 182	20	14	-65	-45	7 412	6 225
EBITA	334	398	143	158	244	226	-81	-54	-	-	640	728
EBITA-marginal, %	7,8	11,4	7,6	10,0	19,0	19,1	-	-	-	-	8,6	11,7
Rörelseresultat	226	315	77	97	188	168	-81	-53	-	-	410	527
Rörelsemarginal, %	5,3	9,0	4,1	6,1	14,7	14,2	-	-	-	-	5,5	8,5
Totalt operativt kapital	1 836	1 264	757	763	877	871	37	3	-	-	3 507	2 901
Medelantal anställda	1 016	793	740	687	686	648	13	9	-	-	2 455	2 137

INTÄKTERNAS FÖRDELNING												
MSEK	Design		PLM		Process		Centralt		Eliminering		Addnode Group	
	2023	2022	2023	2022	2023	2022	2023	2022	2023	2022	2023	2022
Licenser	61	65	261	182	48	47	-	-	-2	0	368	294
Återkommande intäkter	3 469	2 849	1 127	945	579	538	-	-	-2	-1	5 173	4 331
Tjänster	719	542	461	428	611	565	-	-	-18	-16	1 773	1 519
Övrigt	43	38	35	25	43	32	20	14	-43	-28	98	81
Summa intäkter	4 292	3 494	1 884	1 580	1 281	1 182	20	14	-65	-45	7 412	6 225

Addnode Group bedriver verksamhet genom tre divisioner; Design Management, Product Lifecycle Management och Process Management. Koncernens decentraliserade styrmodell innebär att affärskritiska beslut fattas nära kund och marknad. Bolagen utvecklar verksamheten i enlighet med strategier, riktlinjer och koncerngemensamma värderingar. Divisionerna utgör de rörelsesegment, enligt vilka Addnode Group följer verksamhetens resultat och utveckling. Det har inte skett någon förändring i segmentsindelningen sedan den senast avgivna årsredovisningen.

Skillnaden mellan summan av segmentens rörelseresultat och koncernens resultat före skatt avser finansiella intäkter 46 (11) MSEK och finansiella kostnader -110 (-48) MSEK samt omvärdering av villkorade köpeskillningar 16 (5) MSEK.

Genomförda förvärv under året har inneburit att det operativa kapitalet i segmenten har ökat jämfört med uppgifterna i årsredovisningen 2022; Design Management med 584 MSEK och PLM med 13 MSEK. Det operativa kapitalet definieras som summan av goodwill samt övriga immateriella anläggningstillgångar, materiella anläggningstillgångar, finansiella anläggningstillgångar, kundfordringar och övriga rörelsetillgångar minus leverantörsskulder och övriga rörelseskulder.

NYCKELTAL - KVARTALSVIS

MSEK	2023				2022			
	Q4	Q3	Q2	Q1	Q4	Q3	Q2	Q1
Nettoomsättning, MSEK	2 078	1 808	1 554	1 972	1 786	1 624	1 489	1 326
<i>Design Management</i>	1 246	1 055	778	1 213	1 004	977	806	707
<i>Product Lifecycle Management</i>	499	484	468	433	455	393	394	338
<i>Process Management</i>	346	280	320	335	335	262	297	288
EBITA, MSEK	196 ¹⁾	132 ²⁾	110 ³⁾	202	200	194	154	180 ⁴⁾
<i>Design Management</i>	98	57	48	131	111	118	80	89
<i>Product Lifecycle Management</i>	54 ¹⁾	43 ²⁾	20 ³⁾	26	44	45	35	34
<i>Process Management</i>	67	53	60	64	60	50	56	60
EBITA-marginal, %	9,4 ¹⁾	7,3 ²⁾	7,1 ³⁾	10,2	11,2	11,9	10,3	13,6 ⁴⁾
<i>Design Management</i>	7,9	5,4	6,2	10,8	11,1	12,1	9,9	12,6
<i>Product Lifecycle Management</i>	10,8 ¹⁾	8,9 ²⁾	4,3 ³⁾	6,0	9,7	11,5	8,9	10,1
<i>Process Management</i>	19,4	18,9	18,8	19,1	17,9	19,1	18,9	20,8
Medelantal anställda	2 552	2 553	2 364	2 334	2 252	2 201	2 167	1 929
<i>Design Management</i>	1 098	1 115	933	916	857	840	837	646
<i>Product Lifecycle Management</i>	728	734	744	736	712	691	685	646
<i>Process Management</i>	712	690	675	671	673	661	637	628
Kassaflöde från den löpande verksamheten, MSEK	228	-139	127	269	261	89	122	242
Nettoomsättningsförändring, %	16	11	4	49	60	75	49	28
Rörelsemarginal, %	6,5	3,9	3,6	7,6	8,3	8,8	6,8	10,1
Avkastning på sysselsatt kapital, % ⁵⁾	13,8	13,4	15,4	18,0	19,6	18,1	15,4	13,9
Avkastning på eget kapital, % ⁵⁾	13,5	14,0	17,9	19,4	20,7	20,2	17,9	16,1
Soliditet, %	29	31	32	35	32	34	32	34
Eget kapital, MSEK	2 116	2 056	2 060	2 099	2 005	1 890	1 793	1 812
Nettoskuld, MSEK	999	1 103	488	381	463	659	601	481
Skuldsättningsgrad, %	47	54	24	18	23	35	34	27
Investeringar i inventarier, MSEK	14	8	10	7	8	5	6	7

¹⁾ EBITA har belastats med omstrukturingskostnader på 5 (-) MSEK. EBITA för Addnode Group justerat för omstrukturingskostnader uppgick till 201 (200), vilket motsvarar en justerad EBITA-marginal på 9,7 (11,2) procent.

²⁾ EBITA har belastats med omstrukturingskostnader på 5 (-) MSEK. EBITA för Addnode Group justerat för omstrukturingskostnader uppgick till 137 (194), vilket motsvarar en justerad EBITA-marginal på 7,6 (11,9) procent.

³⁾ EBITA har belastats med omstrukturingskostnader på 10 (-) MSEK. EBITA för Addnode Group justerat för omstrukturingskostnader uppgick till 120 (154), vilket motsvarar en justerad EBITA-marginal på 7,7 (10,3) procent.

⁴⁾ I resultatet ingick en realisationsvinst från avyttring av en kontorsfastighet i Storbritannien om 24 MSEK. EBITA justerat för denna realisationsvinst uppgick till 156 MSEK, vilket motsvarar en justerad EBITA-marginal på 11,8 procent.

⁵⁾ Nyckeltalen har justerats till avkastning på årsbasis.

AKTIEDATA ¹⁾

	2023				2022			
	Q4	Q3	Q2	Q1	Q4	Q3	Q2	Q1
Genomsnittligt antal utestående aktier före och efter utspädning, miljoner	133,3	133,4	133,5	133,5	133,5	133,6	133,7	133,7
Totalt antal utestående aktier, miljoner	133,3	133,3	133,5	133,5	133,5	133,5	133,7	133,7
Resultat per aktie, före och efter utspädning, SEK	0,80	0,26	0,25	0,78	0,77	0,77	0,52	0,79 ²⁾
Kassaflöde från den löpande verksamheten, per aktie, SEK	1,71	-1,04	0,95	2,02	1,96	0,67	0,91	1,81
Eget kapital per aktie, SEK	15,87	15,42	15,43	15,72	15,02	14,16	13,41	13,55
Börskurs per bokslutsdatum, SEK	85,30	66,75	83,50	124,70	98,40	77,45	83,40	96,38
Börskurs/Eget kapital	5,37	4,33	5,41	7,93	6,55	5,47	6,22	7,11

¹⁾ Med anledning av aktiespliten 4:1, som genomfördes i maj 2022, har historiska nyckeltal som baseras på antal aktier räknats om.

²⁾ I resultatet ingick en realisationsvinst från avyttring av en kontorsfastighet i Storbritannien om 24 MSEK.

ALTERNATIVA NYCKELTAL ANVÄNDNING OCH AVSTÄMNING

Riktlinjer för upplysningar om alternativa nyckeltal för företag med värdepapper noterade på en reglerad marknad inom EU har getts ut av Europeiska värdepappers- och marknadsmyndigheten (ESMA) och ska tillämpas på alternativa nyckeltal i offentliggjord obligatorisk information. Med alternativa nyckeltal avses finansiella mått över historisk eller framtida resultatutveckling, finansiell ställning, finansiellt resultat eller kassaflöden som inte definieras eller anges i tillämpliga regler för finansiell rapportering. I bokslutskommunikén används vissa nyckeltal, som inte är definierade i IFRS, för att ge investerare, analytiker och andra intressenter tydlig och relevant information om företagets verksamhet och dess utveckling. Användningen av dessa nyckeltal och en avstämning mot de finansiella rapporterna beskrivs nedan.

Definitioner anges på sidan 21.

EBITA

EBITA är ett mått som koncernen betraktar som relevant för investerare, analytiker och andra intressenter som vill förstå resultatgenereringen före investeringar i immateriella anläggningstillgångar. Nyckeltalet är ett uttryck för rörelseresultatet före av- och nedskrivningar av immateriella anläggningstillgångar.

NETTOSKULD

Koncernen anser att nyckeltalet är relevant för läsare av de finansiella rapporterna som ett komplement för att bedöma möjlighet till utdelning, att genomföra strategiska investeringar samt att bedöma koncernens möjligheter att leva upp till finansiella åtaganden. Nyckeltalet är ett uttryck för hur stor den finansiella belåningen är i bolaget i absoluta tal efter avdrag för likvida medel.

AVSTÄMNING AV EBITA

	2023 okt-dec	2022 okt-dec	2023 Helår	2022 Helår
Rörelseresultat	135	149	410	527
Avskrivning och nedskrivning av immateriella anläggningstillgångar	61	51	230	201
EBITA	196	200	640	728

AVSTÄMNING AV NETTOSKULD

	2023 31 dec	2022 31 dec
Långfristiga skulder	2 212	1 398
Kortfristiga skulder	2 869	2 796
Ej räntebärande lång- och kortfristiga skulder	-3 412	-3 125
Summa räntebärande skulder	1 669	1 069
Likvida medel	-667	-600
Andra räntebärande fordringar	-3	-6
Nettoskuld (+)/-fordran (-)	999	463

DEFINITIONER

Avkastning på eget kapital

Resultat efter skatt i procent av genomsnittligt eget kapital. Beräknas på 12-månaders rullande resultat samt genomsnittet av in- och utgående eget kapital.

Avkastning på sysselsatt kapital

Resultat före skatt med återläggning av finansiella kostnader i procent av genomsnittligt sysselsatt kapital. Beräknas på 12-månaders rullande resultat samt genomsnittet av in- och utgående sysselsatt kapital.

Börskurs/Eget kapital

Börskursen i förhållande till det egna kapitalet per aktie.

EBITA

Resultat före avskrivningar och nedskrivningar av immateriella tillgångar.

EBITA-marginal

EBITA i procent av nettoomsättningen.

Eget kapital

Redovisat eget kapital plus obeskattade reserver efter avdrag för uppskjuten skatt till aktuell skattesats.

Eget kapital per aktie

Eget kapital/totalt antal utestående aktier.

Kassaflöde per aktie

Kassaflöde från den löpande verksamheten/genomsnittligt antal utestående aktier.

Medelantal anställda

Genomsnittligt antal heltidsarbetande under perioden.

Nettoskuld

Räntebärande skulder minskat med likvida medel och andra räntebärande fordringar. En negativ nettoskuld innebär enligt denna definition att likvida medel och andra räntebärande finansiella tillgångar överskrider räntebärande skulder.

Organisk tillväxt

Förändring av nettoomsättning exklusive förvärvade enheter under den senaste 12-månaders perioden.

Resultat per aktie

Resultat efter skatt/genomsnittligt antal utestående aktier.

Rörelsemarginal

Rörelseresultat i procent av nettoomsättningen.

Skuldsättningsgrad

Nettoskuld i förhållande till eget kapital (inklusive eget kapital hänförligt till innehav utan bestämmande inflytande).

Soliditet

Eget kapital (inklusive eget kapital hänförligt till innehav utan bestämmande inflytande) i procent av balansomslutningen.

Sysselsatt kapital

Balansomslutning minskad med icke räntebärande skulder och icke räntebärande avsättningar inklusive uppskjutna skatteskulder.

Valutajusterad organisk tillväxt

Förändring av nettoomsättning, omräknad med föregående års valutakurs, exklusive förvärvade enheter under den senaste 12-månaders perioden.

Återkommande intäkter

Intäkter av årligen återkommande karaktär, såsom intäkter från support- och underhållsavtal samt intäkter för programvaruabonnemangs- och hyresavtal samt SaaS-lösningar.

ADDNODE GROUP

DIVISION DESIGN MANAGEMENT

SERVICE WORKS GLOBAL

ADDNODE GROUP

SYMETRI

ADDNODE GROUP

TEAM D3

ADDNODE GROUP

TRIBIA

ADDNODE GROUP

DIVISION PROCESS MANAGEMENT

ADTOLLO

ADDNODE GROUP

ARKIVA

ADDNODE GROUP

CANELLA

ADDNODE GROUP

DECERNO

ADDNODE GROUP

DECISIVE

ADDNODE GROUP

FORSLER STJERNA

ADDNODE GROUP

IDA INFRONT

ADDNODE GROUP

DIVISION PRODUCT LIFECYCLE MANAGEMENT

TECHNIA

ADDNODE GROUP

ICEBOUND

ADDNODE GROUP

INTRAPHONE

ADDNODE GROUP

NETPUBLICATOR

ADDNODE GROUP

SOKIGO

ADDNODE GROUP

STAMFORD

ADDNODE GROUP

VOICE PROVIDER

ADDNODE GROUP

ADDNODE GROUP AB (publ)
Norra Stationsgatan 93A, SE-113 64 Stockholm

Organisationsnummer: 556291-3185
+46 (0)8 630 70 70
info@addnodegroup.com
www.addnodegroup.com