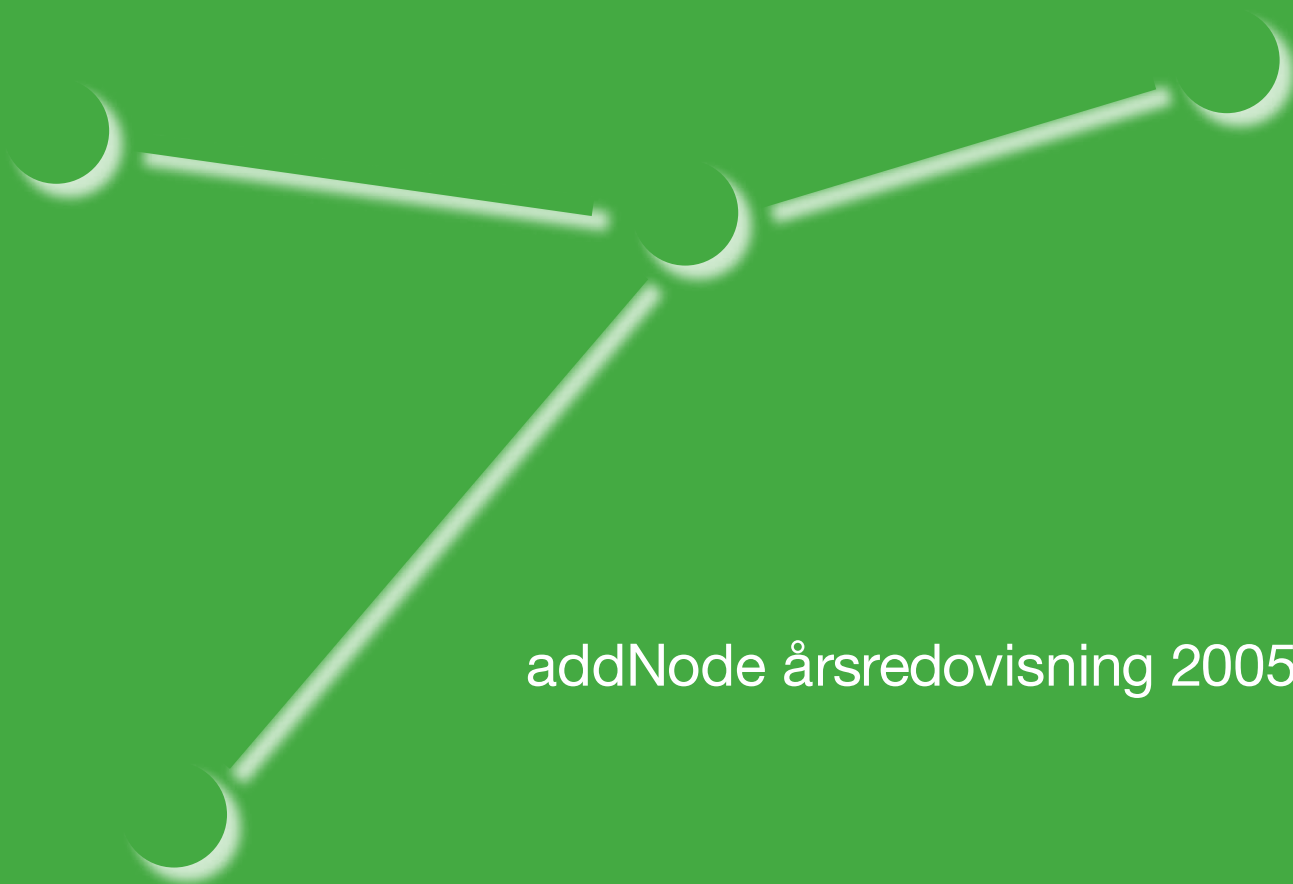




addNode årsredovisning 2005

Innehåll

En nordisk IT-koncern	3
Verksamheten i AddNode	4
VD har ordet	6
Affärsområde Financial	8
Affärsområde Industrial	10
Affärsområde Media	12
Affärsområde Technology	14
Årets förvärv 2005	16
Årsredovisning 2005	18
Förvaltningsberättelse	18
Finansiella rapporter för koncernen	22
Finansiella rapporter för moderbolaget	25
Tilläggsupplysningar och noter	27
Revisionsberättelse	47
Finansiell översikt	48
Definitioner	49
Aktiekapital och ägarförhållanden	50
Styrelse och revisorer	52
Ledningen	53
Adresser	54

1 mars 2003

Teknik i Media och
Cartesia förvärvas

1 augusti 2003

Mogul förvärvas

1 mars 2004

Knowledge Partner
förvärvas

1 juni 2005

Aloc Bonnier avyttras

30 november 2005

CAD-Q förvärvas

18 juni 2003

Aktie åternoteras på
Stockholmsbörsens O-lista

1 december 2004

Technia, SIX och Aloc Bonnier
förvärvas

30 september 2005

Prosilia förvärvas

30 december 2005

Dataföreningen
Kompetens förvärvas

En nordisk IT-koncern

- AddNode är en IT-koncern som erbjuder bransch- och teknologispecifika IT-lösningar som effektiviserar och utvecklar kundernas affärsmöjligheter.
- AddNode prioriterar lönsamhet och långsiktighet framför marknadsandelar och volym.
- AddNode sprider riskerna genom att verka inom olika branscher och teknologier i Norden.
- Under 2006 är målet att fortsätta växa, både på organisk väg och via förvärv, och samtidigt öka lönsamheten och kassaflödet.

ÅRET SOM GICK

Nettoomsättning och resultat

Koncernens nettoomsättning uppgick till 579,9 (322,1) MSEK. Resultat efter skatt uppgick till 44,5 (17,9) MSEK varav 18,5 (0,0) MSEK avsåg realisationsvinst vid försäljning av dotterbolag. Resultat före avskrivningar och nedskrivningar av immateriella tillgångar uppgick till 60,5 (18,7) MSEK. Resultat per aktie efter skatt uppgick till 2,44 (1,94) SEK. Genom de förvärv som genomfördes under året beräknas nettoomsättning pro forma för helåret 2005 till 837 MSEK och resultat efter skatt pro forma för helåret till 51 MSEK.

Kassaflöde

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 58,6 (18,7) MSEK.

Medarbetare

Medelantal anställda i koncernen uppgick under året till 414 (280). Per den 31 december uppgick antalet anställda i koncernen till 484 (466).

FRAMTIDSUTSIKTER

År 2005 kännetecknades av en ökad efterfrågan på IT-lösningar och den tidigare pressade prisbilden för IT-konsulttjänster har stabiliserats. Styrelsens bedömning att IT-investeringarna förväntas fortsätta öka under 2006 kvarstår, men AddNode väljer att inte lämna någon prognos. Den långsiktiga bedömningen är att investeringar inom IT fortsätter att växa snabbare än de totala investeringarna inom industri- och tjänstesektorn.

AddNodes strategi är att även under 2006 växa både organiskt och genom förvärv inom utvalda branscher och teknologier för att bredda koncernens verksamhet, öka lönsamheten samt sprida riskerna.

AddNodes finansiella mål är att under en konjunkturcykel uppnå en rörelsemarginal om 7–10 procent före avskrivningar och nedskrivningar av immateriella tillgångar.

AKTIEÄGARINFORMATION

Årsstämma

Årsstämma i AddNode AB hålls onsdagen den 26 april 2006 kl. 13.00 i AddNodes lokaler på Hudiksvallsgatan 4 i Stockholm. Aktieägare som önskar delta ska vara införda i den av VPC förda aktieboken senast den 20 april 2006.

Anmälan görs senast fredagen den 21 april 2006 klockan 15.00 per brev, telefon, fax eller e-post till AddNode AB, Hudiksvallsgatan 4, 113 30 Stockholm, telefon 08-506 66 221, fax 08-506 66 225, e-post lena.ottesen@addnode.com. Aktieägare som låtit förvaltarregistrera sina aktier ska senast torsdagen den 20 april 2006 tillfälligt ha registrerat aktierna i eget namn för att utöva rösträtt på stämman.

Utdelning

Styrelsen har beslutat föreslå årsstämman att ingen utdelning lämnas.

EKONOMISK KALENDER

Årsstämma	26 april 2006
Delårsrapport kvartal 1	26 april 2006
Delårsrapport kvartal 2	11 augusti 2006
Delårsrapport kvartal 3	26 oktober 2006
Bokslutskommuniké 2006	februari 2007
Årsredovisning 2006	april 2007

IT-lösningar med affärsnytta

AddNode är en nordisk IT-koncern med 19 operativa bolag som verkar inom fyra affärsområden; Financial, Industrial, Media och Technology.

AFFÄRSIDÉ

AddNodes affärsidé är att erbjuda bransch- och teknologispecifika IT-lösningar och tjänster som effektiviserar och utvecklar kundernas affärer. Varje levererad lösning ska tillföra tydliga och kontinuerliga kundvärden som minskad administration, reducerade kostnader och nya affärsmöjligheter.

MÅL

Övergripande mål

Att med god lönsamhet ytterligare stärka positionen som en nordisk IT-koncern med inriktning på utvalda branscher och teknologier.

Att vart och ett av dotterbolagen skall vara ett av de ledande och mest lönsamma inom respektive marknadssegment i Norden.

Finansiellt mål

AddNodes finansiella mål är att under en konjunkturcykel uppnå en rörelsemarginal om 7–10 procent före avskrivningar och nedskrivningar av immateriella tillgångar.

STRATEGI

AddNode är en nordisk IT-aktör som verkar inom utvalda branscher och teknologier i syfte att uppnå god riskspridning och en långsiktig finansiell uthållighet.

Det är AddNodes bedömning att en kontrollerad tillväxt utifrån ett fokus på lönsamhet skapar stabilitet och på sikt bästa värdeutveckling för aktieägarna.

Förvärvsstrategi

AddNode tar aktiv del i konsolideringen av den nordiska IT-branschen. AddNode prioriterar förvärv som genererar lönsamhet och positiva kassaflöden framför en snabb expansion.

Verksamheten fokuseras till ett begränsat antal branscher och teknologier som bedöms ha god tillväxtpotential på den nordiska marknaden.

Strategi på affärsområdesnivå

På affärsområdesnivå prioriteras lönsamhet och långsiktighet framför marknadsandelar och volym. Varje affärsområde ansvarar för att

fortsatt aktivt verka inom den utvalda branschens eller teknologins marknadssegment genom konsolidering och affärsutveckling.

Dotterbolagen erbjuder IT-baserade tjänster och lösningar. Dels i form av systemkonsulting och försäljning av produkter, både egenutvecklade och från världsledande leverantörer. Dels som drift av kundernas IT-lösningar inklusive utveckling, support, förvaltning och utbildning.

Varje dotterbolag ansvarar för att vidmakthålla och stärka det egna varumärket och profilen mot egna kundsegment. Härigenom skapas en tillfredställande storlek på affärerna och en riskspridning även på affärsområdesnivå.

Organisation

AddNodes dotterbolag arbetar inom fyra affärsområden som fokuserar på olika kundsegment och teknologier.

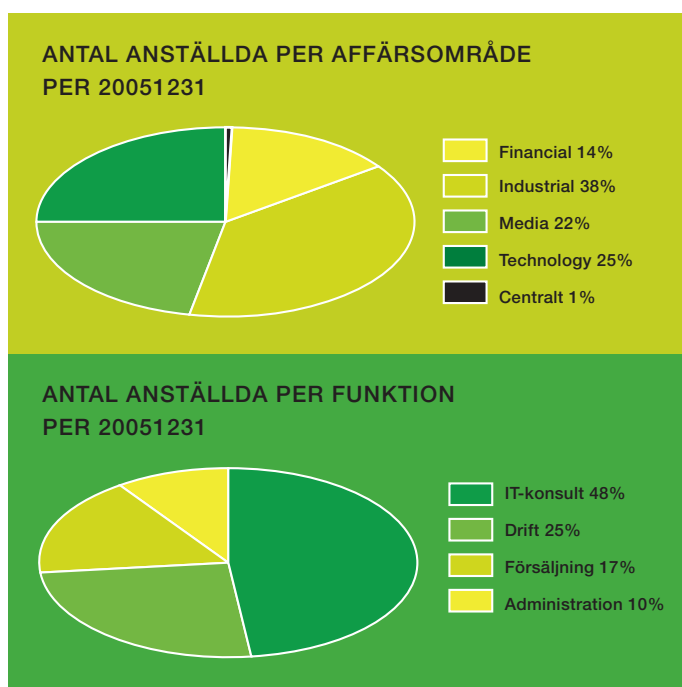
- Affärsområde Financial erbjuder IT-lösningar för den professionella finansiella marknaden.
- Affärsområde Industrial erbjuder IT-lösningar för design, produktutveckling och förvaltning till industri-, bygg- och fastighetsbranscherna.
- Affärsområde Media erbjuder IT-relaterade tjänster, drift och utbildning för medie- och IT-branscherna.
- Affärsområde Technology erbjuder IT-konsulting inom olika teknologier för utveckling av kommunikationslösningar via Internet, telekom och geografiska informationssystem.

AddNodes dotterbolag arbetar självständigt under egna varumärken och verksamheten präglas av korta beslutsvägar, platta organisationer och öppenhet. Varje enskilt bolag har en stark ledning där verksamheten styrs och utvecklas.

Moderbolaget svarar för koncernens övergripande frågor, som finansmarknadskommunikation, ekonomisk rapportering och kontroll, finansiering och företagsförvärv.

LEDNING

VD och koncernchef Bo Strandberg ansvarar för att den koncerngemensamma strategiska planeringen genomförs, fastställda operativa mål uppnås samt ekonomisk uppföljning och kontroll. Koncernchefens



främsta uppgift är att bistå affärsområdena i utvecklingen av verksamheten, både organiskt och genom kompletterande förvärv, samt fortsätta etablera nya affärsområden.

Under koncernchefen finns en affärsledning som ansvarar för förankring och genomförande av koncerngemensamma beslut samt operativ samordning i de enskilda bolagen.

Affärsledningen består av koncernledningen och affärsområdescheferna:

- Johan Rost, affärsområdeschef Financial samt VD SIX.
- Staffan Hanstorp, affärsområdeschef Industrial samt VD Technia.
- Mats Åkesson, affärsområdeschef Media samt VD Teknik i Media.
- Urban Näsman, affärsområdeschef Technology samt VD Mogul.

MEDARBETARE

Under året har antalet medarbetare bara ökat marginellt. Genom förvärv har 120 nya medarbetare tillkommit vilket både breddat och fördjupat koncernens kompetens. Antalet medarbetare minskade med cirka 65 personer vid försäljning av dotterbolag samt att neddragningar av personal har genomförts för att anpassa verksamheten inom framförallt affärsområde Media. Antalet anställda vid årets utgång uppgick till 484 i jämförelse med 466 den 31 december 2004.

Medelantalet anställda har dock ökat väsentligt mellan 2004 och 2005, från 280 till 414. De förvärvade bolagen tillför medarbetare med en ny kunskapsbas inom framförallt IT-lösningar för industri- och byggbranschen, systemutveckling till offentlig förvaltning samt IT-relaterade utbildningar.

AddNode är ett innovativt företag vars framgångar bygger på medarbetarnas engagemang, kunskap och erfarenhet. Därför strävar koncernen efter att skapa en miljö som främjar kreativitet, eget ansvar och personlig utveckling.

Medarbetarna erbjuds krävande uppdrag och utmaningar och ges möjlighet att arbeta i tekniskt avancerade miljöer. AddNode ser därför att faktorer som tidigare arbetslivserfarenhet, kvalificerad utbildning och god branschkunskap är lika viktiga.

Koncernen har idag en god spridning i åldrar, bakgrund och utbildning. Medelåldern är 37 år. De största grupperna av medarbetare utgörs av IT-konsulter med 48 procent och drifttekniker med 25 procent.

Fokusering på ökade säljinsatser under året har medfört en ökning av antalet säljare som nu uppgår till 17 procent och 10 procent utgörs av administrativ personal.

AddNode har i likhet med många andra IT-bolag en ojämn fördelning mellan män och kvinnor. Vid utgången av 2005 var fördelningen 20 procent kvinnor och 80 procent män. Koncernen strävar kontinuerligt efter en balans mellan manligt och kvinnligt så att kompetens, erfarenhet och värderingar på bästa sätt stärker koncernens konkurrenskraft.

Kompetens

AddNodes framtida utveckling är i högsta grad beroende av förmågan att rekrytera, behålla och utveckla kvalificerade medarbetare med rätt kompetens och erfarenhet. Det är därför av stor vikt att medarbetarna trivs och utvecklas både yrkesmässigt och personligt inom koncernen.

Att kontinuerligt utveckla kompetensen är en gemensam uppgift och sker genom olika typer av utbildning och nätverk för erfarenhetsutbyten.

Lönsamhet och kvalitet

AddNodes mål är att vid alla tillfällen leverera tjänster och produkter av hög kvalitet som möter och överträffar kundernas förväntningar och ställda krav. Detta uppnås genom att implementera en stark entreprenörsanda i kombination med effektiva arbetsprocesser och fokus på kundens nytta och rörelsens resultat. Bolagen strävar efter att skapa en positiv atmosfär och en stimulerande arbetsmiljö då det finns ett samband mellan god stämning, kvalitet och lönsamhet.

En nordisk IT-koncern som omsätter mer än 800 miljoner

På tre år har AddNode vuxit från ingenting till en omsättning på årsbasis som överstiger 800 MSEK. Det började 2003 med förvärvet av två mindre, men i sina nischer mycket kvalificerade IT-bolag, Teknik i Media och Cartesia. Därefter har vi fortsatt förvärva bolag med starka varumärken mot sina respektive kundsegment. Idag har koncernen uppnått en storlek, lönsamhet och bredd som bland annat avspeglar sig i ett allt större intresse för AddNodes aktie. Koncernen omfattar fyra affärsområden med 19 aktiva dotterbolag och kunderna finns i de flesta branscher från offentlig sektor till högteknologisk industri.

Arbetet att bygga en nordisk IT-koncern fortsätter med oförminskad styrka. Vårt mål är att vid utgången av 2007 nå en miljard kronor i omsättning. AddNode har en organisk tillväxt i nivå med marknaden och dessutom räknar vi med att även i år genomföra förvärv. Avsikten är att i första hand komplettera befintliga affärsområden med ny kompetens och fler kunder men vi är även öppna för större förvärv som kan bilda självständiga affärsområden. AddNode har idag en stark kassa och ett stabilt kassaflöde varför kompletterande förvärv i första hand kommer att ske som kontantaffärer. Det ger bästa värde till våra ägare.

Under 2000-talet har den svenska IT-marknaden genomgått betydande förändringar. De riktigt stora projekten är väsentligt färre än på 1990-talet. Idag utvecklas näringslivets och offentliga sektorns processer och IT-stöd oftast i väl definierade mindre steg. För oss innebär det en god beläggning och relativt korta projekt med låg affärsrisk.

IT-konjunkturen kännetecknas i dag av balans mellan tillgång och efterfrågan och prisnivån har stabiliserats på en acceptabel nivå. Trycket från långkostnadsländer medför dock att vi knappast kan förvänta oss större prisökningar från dagens nivå. Därför kommer vi även fortsättningsvis att lägga stor vikt vid en god kostnadskontroll och effektiva processer i koncernen för att ytterligare stärka lönsamheten.

Den positiva utvecklingen under 2005 märktes särskilt inom affärsområde Industrial. Technias försäljning drivs av industrins behov av att effektivisera utvecklingen för att så snabbt och effektivt som möjligt få ut nya högkvalitativa produkter på marknaden. För att klara detta krävs system inom PLM (Product Lifecycle Management). Detta är ett tillväxtområde där vi har fördelen att det i Norden finns ett antal stora och framgångsrika industrier. Många av dessa är också AddNodes kunder.

Inom bygg- och fastighetsbranschen är trenden att knyta ihop tidigare isolerade IT-lösningar till en digitaliserad byggprocess från idéskiss till förvaltning av det färdiga huset. Våra konsulter inom CAD-Q skapar idag sådana lösningar till våra kunder. Även detta är ett tillväxtområde.

Affärsområde Technology gjorde en återhämtning under året och avslutade med ett starkt fjärde kvartal. Prosilia, som köptes under hösten, breddar kundbasen mot offentliga sektorn och stärker affärsområdets kompetens inom systemutveckling.

Affärsområde Financial lanserade i november SIX Edge, en mycket lättanvänd lösning för finansinformation som väntas stärka affärsområdets position på den professionella aktiemarknaden i Norden. Affärsområde Media kraftsamlar för att öka säljinsatserna under 2006 och har dessutom utökat utbildningsverksamheten genom förvärvet av Dataföreningen Kompetens.

Tillväxt är viktigt för att skapa en bredd och en riskspridning så att organisationen står rustad mot svängningar i marknaden. Lönsamhet och långsiktighet har dock alltid haft högre prioritet än marknadsandelar i vår tillväxtstrategi. Det bidrar till att skapa trovärdighet på aktiemarknaden vilket syns i en höjd aktiekurs och en väsentligt ökad omsättning i aktien. Det är också nödvändigt för att AddNode även i fortsättningen ska kunna ta aktiv del i omstruktureringen av den nordiska IT-branschen.



Bo Strandberg, VD och koncernchef

”Arbetet att bygga en nordisk
IT-koncern fortsätter
med oförminskad styrka.

Tillväxt är viktigt
för att skapa en bredd
och en riskspridning
så att organisationen står
rustad mot svängningar
i marknaden.”





VERKSAMHETEN I ADDNODE

Affärsområde Financial

Affärsområdet är ledande aktör i Norden på IT-lösningar för realtidsdistribution av finansinformation och verkar på hela den nordiska marknaden. I affärsområdet ingår SIX i Sverige, Norge och Danmark.

ÅRET I KORTHET

Nettoomsättningen för helåret 2005 uppgick till 170,2 MSEK och resultat före avskrivningar av immateriella tillgångar till 30,5 MSEK, varav 18,5 MSEK avser en realisationsvinst. Antalet anställda uppgick i slutet av året till cirka 70 personer.

Stigande börser under 2005 har lett till en ökad efterfrågan på information från de nordiska finansmarknaderna vilket medfört en ökad försäljning av SIX realtids tjänster. Under året har SIX lanserat SIX Edge, en ny realtidsprodukt för den professionella aktiemarknaden. I juni renodlades verksamheten i affärsområdet genom försäljning av dotterbolagen Aloc Bonnier i Danmark och Norge. Detta medförde både en positiv resultat effekt och frigjorde resurser som ger ökade möjligheter till fortsatt tillväxt.

SIX stora satsning på utveckling av den nya realtidsprodukten SIX Edge förväntas medföra en ökad merförsäljning till befintliga kunder och innebär också ökade möjligheter att nå en bredare kundgrupp inom den finansiella marknaden.

KUNDER OCH KUNDNYTTA

Affärsområdets kunder är professionella aktörer på finansmarknaden i Norden. SIX har en stark marknadsposition med ett unikt tjänsteutbud för hela finanssektorn. SIX förpackar informationen effektivt för att motsvara många olika målgrupps behov, från professionella mäklare till en aktieintresserad allmänhet.

De finansiella IT-lösningarna erbjuds både som färdiga produkter som anpassas av användaren eller som skräddarsydda informations-tjänster som SIX utvecklar, driftar och underhåller.

Den nya realtidsprodukten SIX Edge ger professionella finansaktörer snabb och kostnadseffektiv tillgång till information som påverkar de finansiella marknaderna, till exempel nyheter och kurser i realtid, analyser, bolagsinformation, prognoser, nyckeltal och historik.

Produkten kännetecknas av ett djupt och brett informationsinnehåll, hög användbarhet, avancerade analysfunktioner och enkelt handhavande. SIX Edge beräknas att bättre svara mot marknadens förväntningar vad gäller funktion och information och kommer under

slutet av 2007 att helt ersätta befintliga terminalprodukter. SIX har utvecklat ett antal anpassade finans- och ekonomiwebbplatser där användaren ges en översiktlig bild av nyheter, kurser och analyser av finansmarknaden. Ett exempel är DN Börs som lanserades under året och är en av Sveriges mest besökta webbplatser. SIX har utvecklat, implementerat system och servrar och ger support på den nya webb-tjänsten.

Finansmarknadens krav på rätt information i rätt tid är höga och SIX erbjuder i alla sina lösningar ett informationsövertag för sekund-snabba beslut.

Bland större kunder finns SEB, Enskilda Securities, Förenings-Sparbanken, Carnegie, Handelsbanken, Danske Bank, Nordea, OMX, H&Q, DNB NOR, Nordnet och Avanza.

MARKNADSUTVECKLING

Den nordiska finansmarknaden är under tillväxt och intresset för aktier och finansiell handel förväntas fortsätta öka under 2006. Kostnads-medvetenheten i finansbranschen är dock fortfarande stor och marknaden internationaliseras successivt. Det innebär en ökad konkurrens som dock kan gynna aktörer med en god kännedom om och en förankring på de lokala marknaderna.

Affärsområdet fortsätter arbetet med att stärka ställningen som den ledande nordiska aktören och har genom SIX Edge utökat tjänsteutbudet till att omfatta hela den nordiska finansmarknaden. Avsikten är att under 2006 och framåt fortsätta ta marknadsandelar i Sverige, Norge, Danmark och Finland. Bland konkurrenter till affärsområde Financial kan nämnas Ecovision, Reuters och Infront.

En tydlig trend är att stora aktörer som banker och finansbolag allt oftare upphandlar helhetsåtaganden kring finansinformation. Affärsområdet har tecknat ett antal avtal om helhetsåtaganden som innefattar både utveckling, serverdrift och support av finansiella tjänster som till exempel internetbanker, nätmäklartjänster och ekonomiwebbplatser.

Samtidigt fortsätter satsningen på att förse realtidsmarknaden med de bästa verktygen.



OPERATIVA BOLAG

SIX

SIX erbjuder realtidsdistribuerad aktie-, ränte- och valutakursinformation samt nyheter till främst professionella aktörer på den nordiska finansmarknaden. Distributionen sker via ett centralsystem för realtidsdistribution till egenutvecklade PC-klienter, till kundernas intranät och till webbapplikationer som tidningars aktie-, fond-, ränte- och valutasidor på Internet.

SIX levererar även anpassade IR-tjänster till noterade bolag som vill presentera aktuell kursinformation, bolagsnyheter och nyckeltal på de egna hemsidorna. SIX i Danmark är också marknadsledande i Norden på digitala leveranser av tryckfärdiga aktielistor till svenska, danska och norska tidningar.

SIX verkar i Sverige, Norge och Danmark och har cirka 70 medarbetare.

”Finansmarknadens krav på rätt information i rätt tid är höga och SIX erbjuder i alla sina lösningar ett informationsövertag för sekundsabba beslut.”

Johan Rost, Affärsområdeschef Financial





VERKSAMHETEN I ADDNODE

Affärsområde Industrial

Affärsområdet Industrial är ledande i Norden på IT-lösningar för design, produktutveckling och processer för tillverkande industri, bygg- och fastighetsbranschen. Affärsområdet består av dotterbolagen Technia och CAD-Quality.

ÅRET I KORTHET

Affärsrådets nettoomsättning för helåret 2005 uppgick till cirka 160 MSEK och resultatet före avskrivning av immateriella tillgångar uppgick till cirka 22 MSEK. Den 30 november 2005 förvärvades CAD-Quality i Sverige och Norge ("CAD-Q"), ett industriellt IT-företag som erbjuder anpassade system för design, konstruktion och förvaltning inom industri-, bygg- och fastighetsbranschen.

Förvärvet av CAD-Q bolagen förstärker affärsområdet Industrial där dotterbolaget Technia framgångsrikt varit verksamt sedan december 2004. Antalet anställda uppgick i slutet av året till cirka 190 personer.

Under 2005 märktes en ökad efterfrågan på IT-tjänster till industri- och tjänsteföretag. Affärsrådets goda resultat grundas till stor del på hög beläggningsgrad för konsulter inom PLM-området (Product Lifecycle Management).

Technia har under året fokuserat sin verksamhet på fem segment inom nordisk industri; Hightech & Electronics, Machinery, Automotive och Lifesciences. Det har medfört en bättre kundförståelse och ökad kundnytta vilket i sin tur har skapat merförsäljning. Nya avtal har tecknats inom framförallt segmenten HighTech & Electronics och Lifesciences.

Förvärvet av CAD-Q gör affärsområdet till Nordens ledande leverantör av system och tjänster för industriell produktdesign och produktutveckling. Tillsammans skapar bolagen ett utökat tjänsteutbud som täcker hela produktutvecklingskedjan från design och konstruktion till produktion och dokumentation. Den utökade kundbasen och geografiska spridningen förväntas också påverka resultatet positivt innevarande år. Gemensamma satsningar på försäljning genomförs fortlöpande.

KUNDER OCH KUNDNYTTA

Affärsrådets framgångsfaktorer är dels en stark produktportfölj men främst en systematisk uppbyggnad av spetskompetens kring kundernas verksamheter. Detta innebär att affärsområdet även kan bistå kunderna i att utveckla mer effektiva processer och organisationer.

Industrisektorns internationalisering medför en alltmer splittrad produktionskedja med fler externa leverantörer. Detta kräver IT-system som kortar ledtider, säkerställer kvalitet och effektiviserar arbetsprocesser. Affärsområdet erbjuder PDM/PLM-lösningar som

organiseras och dokumenteras processer och produktionsinformation på nya kostnadseffektiva sätt.

Inom byggindustrin och fastighetsförvaltning är arkitekternas ritningar utgångspunkten för både effektivare produktion och underhåll. Affärsområdet har lång erfarenhet av att leverera produkter och tjänster som skapar och nyttjar digitala modeller och ritningar, som gör kunderna mer effektiva och frigör tid för kvalificerat ingenjörsarbete. Lösningarna bygger på produkter från världsledande Autodesk. I takt med att kunderna kräver allt mer avancerade lösningar ökar även andelen anpassningar och egenutvecklade system.

Kunderna finns inom flera sektorer där kraven på processer och IT-system för produktutveckling är framgångsfaktorer. Det största segmentet är Hightech & Electronics där dominerande kunder är Nokia och SonyEricsson. Inom segmenten Machinery och Automotive finns kunder som Scania, Sandvik, ÅF och Volvo. Lifesciences största kunder är GE Healthcare och Mölnlycke Health Care. Inom bygg- och fastighetssektorn är Sweco, WSP och ABB Fastighet några av kunderna.

MARKNADSUTVECKLING

Snabb och effektiv produktutveckling är i fokus då nya produkter står för större del av försäljningen. Industrins globalisering medför att större andel av produkterna tillverkas och utvecklas av utomstående leverantörer. Detta ställer helt nya krav på arbetssätt och kraftfulla IT-stöd för industrin som kortar ledtider, säkerställer kvalitet och effektiviserar arbetsprocesser.

Både Technia och CAD-Q har en bra nordisk marknadsposition och är erkänt trovärdiga partners. Förutsättningarna för en fortsatt expansion är därför mycket goda, främst inom de industrisegment där bolagens produktutbud och kompetens kompletterar varandra. Tillsammans är bolagen den största återförsäljaren av IT-stöd för processer inom produktutveckling till industrin.

Bland konkurrenterna inom PLM kan nämnas UGS, SAP, PTC och IBM. Bland CAD-Q:s konkurrenter kan nämnas MP Engineering, PTC och Solidengineer. Industrins investeringar i IT-system har ökat under året och AddNode bedömer att dessa fortsätter att växa snabbare än de totala investeringarna inom industri- och tjänstesektorn.



OPERATIVA BOLAG

Technia

Technia är den ledande leverantören i Norden av PLM-lösningar (Product Lifecycle Management) som skapar och hanterar produktinformation under en produkts hela livscykel. En PLM-lösning hjälper företaget att hantera produktinformation under alla faser i en produkts livscykel; från utveckling, design, tillverkning och försäljning till underhåll och support.

Technias tjänster omfattar allt från genomgång av affärsprocesser, förberedelse av organisationen, införande av system, driftsättning, utbildning, underhåll och support.

Technia har ca 90 medarbetare och är strategisk partner till fler än 200 nordiska industriföretag.

CAD-Q

CAD-Q levererar modell- och ritningsrelaterad IT och arbetar med implementering av programvaror, utbildning, support och IT-stöd av CAD-relaterade system. Lösningarna bygger på CAD-Q:s djupa praktiska kunskap om konstruktörers behov av IT-stöd och långa branscherfarenhet. Kunderna finns inom tillverkande industri, bygg och anläggning samt fastighetsförvaltning.

CAD-Q har cirka 100 medarbetare som verkar på ett 15-tal orter i Sverige och Norge.



”Snabb och effektiv produktutveckling i ett alltmer teknikdrivet samhälle ställer helt nya krav på arbetssätt och kraftfulla IT-stöd för industrin som kortar ledtider, säkerställer kvalitet och effektiviserar arbetsprocesser.”

Staffan Hanstorp, Affärsområdeschef Industrial



VERKSAMHETEN I ADDNODE

Affärsområde Media

Affärsområdet erbjuder anpassade IT-tjänster, lösningar och utbildningar för den nordiska IT- och mediesektorn. Affärsområdets operativa bolag är Dataföreningen Kompetens, Datacenter Stockholm, Knowledge Partner och Teknik i Media.

ÅRET I KORTHET

Nettoomsättningen för helåret 2005 uppgick till 132,1 MSEK. Resultat före avskrivningar och nedskrivning av immateriella tillgångar uppgick till 5,2 MSEK. Antalet anställda uppgick i slutet av året till 105.

Affärsområdet började året mycket starkt med god försäljning av konsulttjänster i samband med installation av nya upplagesystem och överlämnandet av driftavtal på Dagens Nyheter.

I april löpte det heltäckande driftavtalet med Dagens Nyheter ut och verksamheten anpassades efter de nya förutsättningarna. Kostnader för omstruktureringar, neddragning av personal och nya lokaler har haft en negativ påverkan på resultatet för 2005.

Under året har fokus varit på stora insatser i försäljningsarbetet och att forma affärsområdets tjänsteutbud. Verksamheterna har omorganiserats i olika kompetenscentrum för att öka kvalitet och utbud på specifika områden som till exempel drift, support, konsultation inom medieproduktionsflöden, applikationsförvaltning etc.

I slutet av året förvärvades Dataföreningen i Sveriges utbildningsbolag Dataföreningen Kompetens för att skapa en ännu starkare aktör inom IT-utbildning. Dataföreningen Kompetens erbjuder kompetensutveckling genom IT-relaterade utbildningar och konferenser och kompletterar Knowledge Partners verksamhet i Malmö och Kalmar.

KUNDER OCH KUNDNYTTA

Mediebranschens aktörers förmåga att kommunicera och producera kostnadseffektivt genom sina IT-system blir en alltmer avgörande konkurrensfaktor. Affärsområdet Medias styrka är därför den djupa tekniska kompetensen i kombination med en gedigen erfarenhet inom mediebranschen. Affärsområdet levererar både mindre kundanpassade lösningar samt större helhetslösningar för drift av hela IT-avdelningar.

Produktions- och affärskritiska system återfinns i hela mediebranschen varför kraven på kostnadseffektivitet och hög tillgänglighet är en väsentlig del i tjänsteutbudet. Nordiska dagstidningar är en mycket viktig kundgrupp och affärsområdet kan genom sin samlade kompetens erbjuda ett unikt partnerskap för IT-tjänster.

Merparten av affärsområdets verksamhet omfattar drift, underhåll och support av hårdvara, system och infrastruktur till mediebolag. Några av affärsområdets kunder är Berlingske Tidene, Sydsvenskan, Dagens Industri, Dagens Nyheter och Forma Publishing Group.

I takt med att IT-branschen växer ökar även efterfrågan på hög kompetens och därmed också på kunskapsutvecklande kurser, seminarier och utbildningar. Dataföreningen Kompetens erbjuder IT-utbildningar och kurser av spjutspetskaraktär. Knowledge Partner utbildar inom IT på både eftergymnasial och yrkesrelaterad nivå. Kunderna återfinns i både privat och offentlig sektor, varav några kunder är SEB, Astra Zeneca, Skatteverket och Schenker.

MARKNADSUTVECKLING

Företagen i mediebranschen väver i allt större utsträckning samman affärs- och IT-utvecklingen i syfte att öka konkurrenskraften. Kraven på tillgänglighet, säkerhet och flexibilitet i IT-systemen ökar och därmed också kraven på rätt kompetens och erfarenhet. Många aktörer väljer idag att fokusera på sin kärnverksamhet och låter en IT-partner upprätthålla den kompetens och driftsmiljö som krävs. Affärsområde Media är en sådan IT-partner.

I takt med att marknaden efterfrågar högre och djupare kompetens inom specifika områden ökar efterfrågan på IT-relaterad utbildning. Affärsområdets utbud av kurser, seminarier och utbildningar erbjuder spjutspetskompetens inom komplexa områden som IT-arkitektur, integration, säkerhet och projektledning. Tiden har också blivit en kritisk faktor i utbildning. Trenden är därför att fler utbildningar delas upp i moduler som man själv komponerar ihop till en certifiering eller annan examen.

Affärsområdet fokuserar nu på ökade försäljningsinsatser för att bibehålla och stärka positionen på den svenska marknaden samt strävar efter en utökning av verksamheten i ett nordiskt perspektiv. Konkurrensen för tjänster inom drift, support och underhåll av IT-tjänster är hög och pris är ofta en avgörande faktor. Lönsamhet i drifttjänster skapas genom att leverera hög säkerhet och tillgänglighet i storskaliga miljöer. Bland konkurrenter till affärsområde Media inom drift kan nämnas WM-data, TietoEnator och Q-branch. Utbildningsbolag som erbjuder IT-kurser är också många till antalet men där ligger konkurrensen framförallt inom utbud, specialistkompetens och förmåga att anpassa efter trender och behov. Bland konkurrenterna finns till exempel Lernia och AcadeMedia.



OPERATIVA BOLAG

Datacenter Stockholm

Driftbolaget Datacenter Stockholm bildades i april 2005 när Teknik i Media bröt ut sin driftavdelning i Stockholm. Datacenter Stockholm erbjuder tjänster inom drift, förvaltning och underhåll av IT-system. Tjänsterna anpassas efter kundens krav med fokus på hög säkerhet och tillgänglighet samt en säker och kostnadseffektiv IT-miljö.

Datacenter Stockholm har cirka 25 medarbetare och verkar i Stockholm.

Dataföreningen Kompetens

Dataföreningen Kompetens erbjuder kompetensutveckling genom IT-relaterade utbildningar och konferenser och varje år utbildas uppåt 2000 IT-proffs i dess regi. Dataföreningen Kompetens har vuxit till sin nuvarande position inom ramen för Dataföreningen i Sverige, en oberoende intresseorganisation för verksamma inom IT-området med 26 000 medlemmar över hela landet.

Dataföreningen Kompetens har cirka 5 medarbetare och ett tiotal konsulter och verkar i Stockholm.

Knowledge Partner

Knowledge Partner erbjuder utbildning och användarstöd inom IT. Utbildning erbjuds både som anpassade företagsutbildningar, eftergymnasial utbildning och öppna kurser. Kvalificerade yrkesutbildningar är en eftergymnasial längre utbildning där man utbildas med spetskompetens inom ämnesområden som efterfrågas i dagens yrkesliv. Varje utbildning är skapad för att tillgodose marknadens behov. Kursutbudet skapas av en kombination i lång erfarenhet av pedagogik, teknisk kompetens och IT-branschens trender.

Knowledge Partner har idag cirka 15 medarbetare och verkar i Malmö, Stockholm och Kalmar.

Teknik i Media

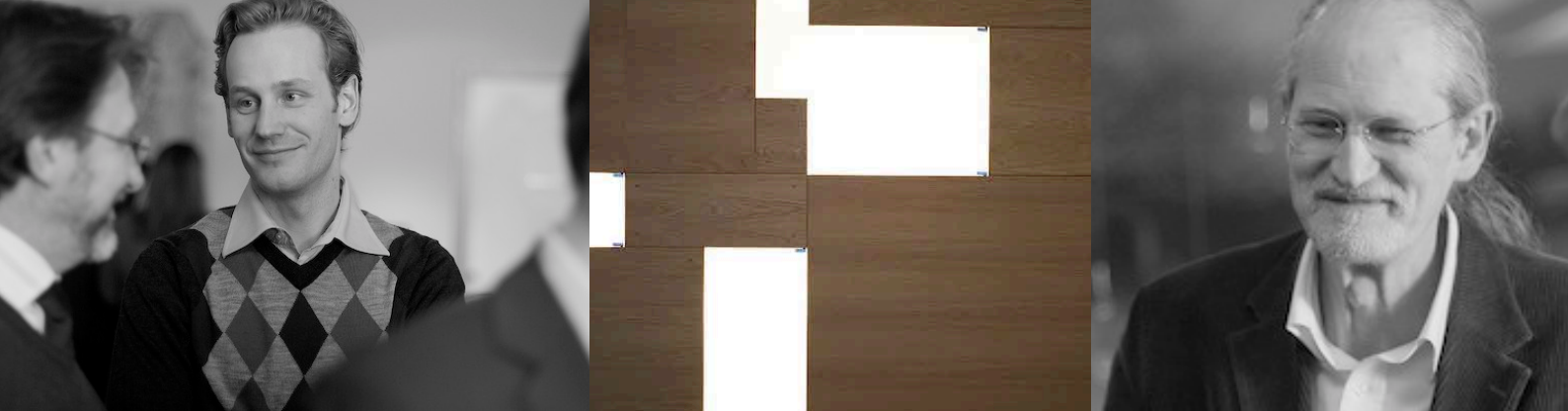
Teknik i Media erbjuder IT-relaterade tjänster och lösningar för nordiska medieproducerande företag. Bolaget verkar framförallt inom dagstidningsbranschen och har en unik expertkompetens inom grafisk produktion och levererar IT-tjänster med höga krav på tillgänglighet, kvalitet och säkerhet.

Teknik i Media har cirka 55 medarbetare och verkar i Malmö, Helsingborg, Stockholm och Umeå.



”Företagen i mediebranschen väver samman affärs- och IT-utvecklingen i syfte att öka konkurrenskraften. Kraven på tillgänglighet och flexibilitet i IT-systemen ökar och då även kraven på rätt kompetens och erfarenhet. Fler och fler låter en IT-partner bidra med den kompetens och driftsmiljö som krävs. Vi är en sådan IT-partner.”

Mats Åkesson, Affärsområdeschef Media



VERKSAMHETEN I ADDNODE

Affärsområde Technology

Affärsområdet erbjuder IT-baserade lösningar för informationshantering via Internet och telekom. Bolagen har djup kompetens inom systemutveckling, webbpublicering, geografisk informations- och positioneringsteknologi, logistik och telekommunikation för att utveckla lösningar som skapar affärsnytta. Affärsområdets operativa bolag är Cartesia, Linewise, Mogul och Prosilia.

ÅRET I KORTHET

Nettoomsättningen för helåret 2005 uppgick till 117,6 MSEK och rörelseresultat före avskrivningar av immateriella tillgångar uppgick till 13,9 MSEK. Antalet anställda uppgick i slutet av året till cirka 120 personer. Under hela året har efterfrågan på IT-baserade konsulttjänster ökat och prisbilden stabiliserats i jämförelse med föregående år.

Under hösten förvärvades utvecklingsbolaget Prosilia som erbjuder konsulttjänster och spetskompetens inom utveckling av stora system för logistik, underhåll och kollektiva försäkringar.

Ett stort antal webbapplikationer har lanserats. Cartesia tog fram Nacka Kommuns nya webbtjänst som via digitala kartor ger kommuninvånarna information om vägunderhåll i realtid. Mogul var med och utvecklade skandia.se, där bankens alla tjänster går att hantera i en ny internetjänst och den tidigare prisbelönda användbarheten ytterligare har förbättrats.

KUNDER OCH KUNDNYTTA

Affärsområdet erbjuder konsulttjänster och utvecklar kundspecifika IT-lösningar som präglas av hög användbarhet och affärsfokusering och baseras på standardiserade teknologier. Bolagen utvecklar innovativa och kostnadseffektiva lösningar som hjälper kunderna att ta vara på den digitala kanalens fulla affärspotential.

En djup kompetens inom systemintegration, webbpublicering, design, geografisk informations- och positioneringsteknologi (GIS/GPS) och telekommunikation skapar förutsättningar för att leverera lösningar av hög kvalitet.

Rätt kompetens i samband med god branschfarenhet skapar möjligheter att utöka affärsnyttan med hjälp av rätt teknik och anpassade system.

Bland kunderna märks D&B, Eniro, Skandiabanken, FöreningsSparbanken, Lindex, ICC Ltd, Tidningsretur, Tele 2, SAAB, Såg i Syd, Weda Skog, Song Networks, FMV, AFA, Seelig samt ett åttiotall kommuner.

MARKNADSUTVECKLING

En ökad efterfrågan och en allt stabilare prisbild på IT-tjänster kännetecknar det gångna året. Affärsområdet noterar en ökad investeringsvilja både hos befintliga och nya kunder, vilket indikerar att den totala marknaden för IT-tjänster fortsätter växa under innevarande år.

Konkurrensen är fortfarande hård och kostnadsmedvetenheten hos kunden hög. Affärsområdet möter marknadens behov genom att satsa på fördjupning och utveckling av sin specialistkompetens och branschkunskap.

Affärsområdets konkurrenter är olika för varje dotterbolag. När det gäller informationslösningar är Moguls specialistkompetens inom design, användbarhet och standardiserade lösningar viktiga konkurrensfaktorer. Dessa spelar en viktig roll i förhållandet till konkurrenter som till exempel Know IT och Modul 1.

Aktörer inom GIS-området som Metria och Sweco Position konkurrerar med Cartesia. Olika mindre leverantörer av talsvarslösningar konkurrerar med Linewise. Prosilia samarbetar med WM-data för att möta konkurrensen inom logistikområdet i Försvarsmakten från bland annat SAAB AerotechTelub och HiQ.

Det ökade utnyttjandet av Internet för att söka information om varor och tjänster ställer ytterligare utökade krav på företagets exponering och marknadsföring.

Djup kompetens kring sökmotorer för optimal och snabb åtkomlighet av information, kommunikativa webbtjänster och effektiva internetapplikationer ses som ett fortsatt tillväxtområde. Lösningar baserade på avancerad GIS- och GPS-teknik för att effektivisera planering och analys är ett annat långsiktigt tillväxtområde, speciellt när denna teknik kopplas till mobil distribution. Affärsområdet fortsätter också satsningen på att stärka sin roll som operatörsberoende leverantör av talsvarstjänster inom de fasta och mobila näten.



OPERATIVA BOLAG

Cartesia

Cartesia tillhandahåller IT-lösningar och tjänster baserade på geografisk informations- och positioneringsteknologi. Bolaget har en samlad kompetens inom avancerad kommunikations-, GPS-, GIS- och databasteknik samt trådlös distribution av dynamiska kartor till handhållna datorer och telefoner. Cartesias viktigaste marknad finns framförallt inom den offentliga sektorn, skogsindustrin samt väg- och transportsektorn.

Cartesia har cirka 40 medarbetare och finns i Lycksele, Gävle och Stockholm.

Mogul

Mogul är ett specialiserat konsultbolag som med innovativt nyttjande av teknik skapar lösningar som tar vara på den digitala kanalens fulla affärspotential. Mogul har en stark position på marknaden för webbtjänster och avancerade applikationer med hög användbarhet samt optimerad sökteknik.

Kunderna finns spridda inom flera branscher och är stora som små företag med specifika behov av Moguls IT- och branschkunskap.

Mogul har cirka 55 medarbetare och finns i Stockholm och Malmö.

Linewise

Linewise gör det möjligt att förmedla varor, tjänster och information med hjälp av telekommunikation. Huvuddelen av bolagets verksamhet ligger inom tjänster för telekommunikation, där kunderna hyr resurser i bolagets produktionsmiljö för att skapa egna talsvars- och webbtjänster.

Linewise har 12 medarbetare och finns i Stockholm och Uppsala.

Prosilia

Prosilia är ett IT-konsultbolag som erbjuder spetskompetens inom systemutveckling av logistik-, underhålls- och kollektiva försäkrings-system. Bolaget arbetar med utvecklingsverktyg och databaser från Progress samt med programspråket Java för att skapa avancerade logistiksystem. Prosilia har en stark kundbas inom framförallt stora myndigheter och organisationer.

Prosilia har 13 medarbetare och finns i Stockholm och Karlstad.

”Vi utvecklar innovativa och kostnads-
effektiva lösningar som hjälper
kunderna att ta vara på den digitala
kanalens fulla affärspotential.”

Urban Näsman, Affärsområdeschef Technology





Årets förvärv 2005

AddNode har under året genomfört tre betydande förvärv. De har alla bidragit med ökad kompetens, geografisk spridning och nya kundgrupper. AddNode fortsätter bygga en nordisk IT-koncern med oförminskad styrka.

CAD-Q

Knappast någon konstruktör sitter idag med pennan i handen och ritar hus, broar, bilar, maskiner, kaffebryggare eller ens mekaniska leksaker. Konstruktionsritningar görs sedan länge i kraftfulla CAD-program (Computer Aided Design). Därav företagsnamnet CAD-Q där Q står för kvalitet. Bolaget är ledande leverantör i Norden av produkter och tjänster för att skapa och utnyttja digitala modeller och ritningar.

CAD-Q bildades 1989 och har 110 medarbetare vid 15 kontor i Sverige och Norge. Tusentals kunder finns inom bygg och anläggning, fastighetsförvaltning samt tillverkande industri och mekanik. Bland kunderna finns en lång rad av Sveriges och Norges ledande företag.

Idag är CAD-program endast den första länken i en kedja av digitala verktyg. Inom verkstadsindustrin används ritningarna som underlag för att styra robotar och verkstadsmaskiner i tillverkningen. Därefter används de under produkternas hela livslängd för bland annat vidareutveckling och service. Inom byggindustrin och fastighetsförvaltning är arkitekternas ritningar utgångspunkten för både effektivare byggproduktion och förvaltning.

CAD-Q säljer en lång rad produkter som utnyttjar ritningarna på olika sätt. Det gör kunderna mer effektiva och frigör tid för kvalificerat ingenjörsarbete. Många produkter kommer från världsledande Autodesk men i takt med att kunderna kräver allt mer avancerade lösningar ökar andelen anpassningar och egenutvecklade system.

Bolagets nettoomsättning har vuxit med 50 procent på två år till 238 MSEK 2005 och rörelseresultatet gick under samma tid från ett litet minus till 9 MSEK. Av intäkterna svarar programvarulicenser för hälften och konsulting hälften. Andelen konsulting väntas öka i takt med att kunderna upptäcker att CAD-Q inte bara erbjuder marknadsledande verktyg, utan också ett djupt kunnande kring effektivisering av processer. "Byggbranschen har delvis ett ålderdomligt sätt att arbeta.

Kostnaderna är höga och antalet kostnadsdrivande fel är också högt. De stora byggbolagen går nu i spetsen för att kvalitetssäkra processerna i byggbranschen och tar därmed efter den tillverkande industrin. Eftersom vi har kunder i alla led kan vi bistå i delar av detta arbete med att sänka branschens kostnader", säger Rolf Kjaernsli, VD.

Samtidigt betonar han att CAD-Q aldrig kommer att konkurrera med sina kunder inom konsulting. Byggkonsulter är idag den största kundgruppen inom segmentet bygg och CAD-Q ska vara konsulternas bästa partner.

Det kundsegment som växer snabbast är fastighetsförvaltning, cirka 30 procent årligen. Ett digitalt ritningsarkiv ger sekundsnabb information om alla fastighetstillgångar. Det är användbart i många sammanhang som i drift och underhåll, vid försäljningar och ombyggnader. Örebrobostäder utnyttjar exempelvis sitt digitala arkiv för att lägga ut bostadsritningar på Internet när en lägenhet blir ledig.

Fastighetsförvaltning väntas fortsätta växa. Samtidigt arbetar nu Rolf Kjaernsli på att förstärka erbjudandet till byggindustrin. Ett exempel är att CAD-Q går in i projekt tillsammans med småhustillverkare för att optimera tillverkningen av prefabricerade hus. En annan intressant marknad är att erbjuda större byggbolag motsvarande tjänster. Den svenska byggbranschen är satt under press och vill kunna erbjuda byggen på kortare tid, med mindre fel och till lägre kostnader. CAD-Q har verktygen för att klara denna utmaning.

PROSILIA

Nordic Battlegroup, lägg det på minnet. Det är under detta namn som det svenska försvaret kommer att göra sig känt i omvärlden. Sverige har ansvar för en av de snabbinsatsstyrkor som sätts upp av EU-länderna. Den ska stå fullt klar 1 januari 2008 och kunna svara för fredsbevarande insatser runt om i världen. Nordic Battlegroup består av 1 500 soldater från Sverige, Finland, Norge och Estland.

Snabbhet är ofta nyckeln till framgång i en fredsinsats. Om det exempelvis utbryter en kris i ett afrikanskt land ska en styrka kunna vara redo att flyga iväg inom tio dagar, fullt utrustad med uniformer som fungerar i hettan, medicin mot tropiska sjukdomar och så vidare. Totalt kan det röra sig om 800–1 000 containrar fullpackade med materiel.

Att på endast tio dagar samla ihop, packa och transportera personal och denna mängd utrustning är inte möjligt utan ett mycket



kraftfullt IT-stöd. Logistik- och underhållssystemet som ska klara detta benämns Lift och utvecklas på uppdrag av FMV av WM-data och Prosilia, dotterbolag i AddNode från hösten 2006. Mannen bakom Lift är Ingvar Åström, Prosilias VD. Systemet används sedan tidigare för att stödja svenska trupper i Kosovo, Liberia och Afghanistan. Det används också som stöd för service och underhåll på komplicerade maskiner som stridsvagn Leopard och på sikt även för flottans "smygfartyg" i Visbyklassen. Avsikten är att Lift ska användas på alla håll i försvaret med undantag för flygande materiel, alltså själva flygplanen.

Prosilia bildades 1988 av Ingvar Åström och tre medarbetare, varav två fortfarande finns kvar i företaget. Affärsidén är att vara ett konsultföretag för IT-systemutveckling med kompetens inom hela utvecklingskedjan från analys till installation och drift av färdiga system. Bolaget har 13 medarbetare och finns i Stockholm och Karlstad. I fjol omsatte Prosilia 16 MSEK med ett positivt resultat.

Kunderna är i första hand större företag och myndigheter. Vid sidan av Försvaret är AFA Försäkring en annan kund där Prosilia medverkat i utveckling av system för kollektiva försäkringar inom LO- och PTK-området.

En tredje betydande kund är Seelig, Nordens största distributör av böcker och länken mellan bokhandeln och svenska och utländska bokförlag sedan 1848. Seelig driver ett system för tredjepartslogistik som Prosilia utvecklat. Det benämns XPLD och används främst som logistikstöd för nätbokhandel. De största uppdragsgivarna där är Bokus och CDON. Det utvecklades ursprungligen för Posten och användes där som stöd för Postens tredjepartslogistik. Systemet är flexibelt och förenklar komplexa logistikflöden med många olika leverantörer, många kunder, mängder av både stora och små order och många transportörer och är därför unikt i sitt slag.

DATAFÖRENINGEN KOMPETENS

En stor del av Sveriges IT-elit går eller har gått på kurs hos Dataföreningen Kompetens. Varje år utbildas uppåt 2 000 personer och därmed är företaget en av de största aktörerna inom utbildningar för IT-proffs. Dataföreningen Kompetens omsatte i fjol 28 MSEK och med ett rörelseresultat om 1,4 MSEK är företaget också en av de mest lönsamma IT-utbildarna i Sverige. DF Kompetens har vuxit till

sin nuvarande position inom ramen för Dataföreningen, en oberoende intresseorganisation för verksamma inom IT-området med 26 000 medlemmar över hela landet. Det intima samarbetet fortsätter efter AddNodes förvärv av utbildningsbolaget. Enligt avtalet får verksamheten under fyra år behålla namnet Dataföreningen Kompetens.

"Dataföreningen är och förblir vår viktigaste partner", säger Dataföreningen Kompetens VD Marie Ställvik Sandberg.

Avsikten med förvärvet är att skapa en ännu starkare aktör inom IT-utbildning. Inom affärsområde Media finns sedan tidigare utbildningsföretaget Knowledge Partner med kontor i Malmö och Kalmar. De bägge bolagen kan tillsammans både nå en större geografisk spridning och ge ett bredare utbud av tjänster.

Utvecklingen inom IT går mycket fort. Därför handlar de flesta kurserna om att erbjuda spjutspetskompetens inom komplexa områden som IT-arkitektur, integration, säkerhet och projektledning. Samtidigt erbjuds kurser och konferenser inom aktuella områden som exempelvis fildelning.

En annorlunda satsning är ett samarbete med Veckans Affärer kring ett seminarium om affärssystem hösten 2006. En annan nyhet är ett seminarium kallat Hands-On-Security 2006, där säkerhetsexperterna live på scen visar hur man implementerar de senaste teknikerna, till exempel Windows Vista Security.

Det är inte bara tekniken som förändras. Tiden har blivit kritisk när det gäller utbildning. Många har inte tid att gå schemalagda kurser två dagar i veckan under en period.

Lösningen är modulutbildningar som gör det möjligt för personer med ont om tid att själva komponera ihop sina utbildningar.

Utvecklingen mot utbildningar i friare förpackningar kommer att fortsätta. En annan trend är ett tätare samarbete med de företag från vilka kursdeltagarna kommer. Dataföreningen Kompetens ligger därmed långt framme när det gäller att anpassa utbildningar till en ständigt föränderlig verklighet.

Årsredovisning 2005

Styrelsen och verkställande direktören för AddNode AB (publ), med säte i Stockholm och organisationsnummer 556291-3185, får härmed avge årsredovisning för verksamhetsåret 2005 för moderbolaget och koncernen. Årsredovisningen inklusive revisionsberättelsen omfattar sidorna 18–47. Resultatet av årets verksamhet samt moderbolagets och koncernens ställning framgår av förvaltningsberättelsen samt efterföljande resultat- och balansräkningar, kassaflödesanalyser, specifikationer av förändringar av eget kapital jämte tilläggsupplysningar och noter, vilket utgör den sammanhållna årsredovisningen.

Förvaltningsberättelse

VERKSAMHETSINRIKTNING

AddNode är en nordisk IT-koncern som erbjuder bransch- och teknologispecifika IT-lösningar och tjänster vilka effektiviserar och utvecklar kundernas affärer. Varje levererad lösning skall tillföra tydliga och kontinuerliga kundvärden som minskad administration, reducerade kostnader och nya affärsmöjligheter. Idag består koncernen av 19 operativa dotterbolag som verkar inom fyra affärsområden Financial, Industrial, Media och Technology.

Nuvarande koncern bildades i början av 2003. Den verksamhet som nu bedrivs i AddNode har dock drivits i enskilda bolag innan koncernen bildades. Mer information om AddNodes verksamhet finns på sidorna 3–17.

VÄSENTLIGA HÄNDELSER UNDER ÅRET

Avyttring av Aloc Bonnier

Den 1 juni avyttrades Aloc Bonnier i Danmark och Norge till Foreningen Bankernes EDB Central (BEC), vilket gav en realisationsvinst på 18 MSEK. De sålda bolagen omsatte under perioden januari – maj 2005 18 MSEK och resultatet före avskrivningar av immateriella tillgångar uppgick till –4 MSEK. Efter försäljningen ökade fokuseringen på realtidstjänster kring finansinformation inom affärsområde Financial.

Förvärv av IT-verksamheter till affärsområde Media

Den 1 september förvärvades ATEX IT-verksamheter i Norge och Danmark för att komplettera den svenska ATEX-verksamheten som sedan tidigare ingått i dotterbolaget Teknik i Media. De förvärvade verksamheterna har sju konsulter som ansvarar för underhåll, support och utbildning avseende ATEX-systemen hos bland annat Berlingske Tidende i Danmark och Stavanger Aftenblad i Norge. Detta har gett en nordisk etablering för affärsområde Media.

Förvärv av Prosilia

AddNode förvärvade IT-bolaget Prosilia Software AB i september och utökade konsultverksamheten inom affärsområde Technology. Prosilia

är ett IT-konsultbolag som fokuserar på spetskompetens inom utveckling och underhåll av system för logistik och kollektiva försäkringar. På helårsbasis uppgår nettoomsättningen till cirka 20 MSEK. AddNode betalade en fast kontant köpeskilling samt en tilläggsköpeskilling som kommer att utgå baserat på uppnått resultat under kommande tre år.

Förvärv av CAD-Q i Sverige och Norge

Den 30 november förvärvades CAD-Quality i Sverige AB och CAD-Quality AS i Norge ("CAD-Q"). De förvärvade bolagen är Nordens ledande leverantör av modell- och ritningsrelaterad IT och arbetar med implementering av programvaror, utbildning, support och IT-stöd av CAD-system till bygg-, fastighets- och industrisektorerna. CAD-Q grundades 1989, har cirka 110 medarbetare vid ett 15-tal kontor i Sverige och Norge och omsätter cirka 200 MSEK på årsbasis. CAD-Q:s verksamhet kompletterar AddNodes affärsområde Industrial med både en bred nordisk närvaro, en stor kundbas och fördjupad kompetens inom system för ritning, konstruktion och modellering.

Förvärvet finansierades genom en apportemission av 4 000 000 B-aktier i AddNode, vilket motsvarade en utspädning om cirka 19 procent av antalet aktier. En resultatbaserad tilläggsköpeskilling kan komma att utgå under förutsättning att CAD-Q bolagens genomsnittliga rörelseresultat efter avskrivningar (EBITA) för räkenskapsåren 2006 och 2007 uppgår till minst 10 MSEK. Tilläggsköpeskillingen skall uppgå till 4,5 gånger det belopp med vilket en sådan genomsnittlig EBITA överstiger 10 MSEK.

Förvärv av Dataföreningens utbildningsbolag

Den 30 december förvärvades Dataföreningen i Sveriges utbildningsbolag DF Kompetens AB. Dataföreningen Kompetens erbjuder kompetensutveckling genom IT-relaterade utbildningar och konferenser och kompletterar AddNodes befintliga utbildningsverksamhet. Avtalet omfattar ett långsiktigt samarbete med Dataföreningen, vilket ger framtida möjligheter till ett utökat tjänsteutbud och positiva resultat-effekter. På årsbasis uppgår omsättningen till cirka 30 MSEK. Den initiala köpeskillingen uppgick till cirka 5 MSEK och en tilläggsköpeskilling kommer att utgå baserat på verksamhetens redovisade täckningsbidrag under åren 2006–2009.

Ledningsförändringar

Bo Strandberg tillträdde som ny VD och koncernchef för AddNode AB den 1 oktober 2005. Han har arbetat som finansdirektör och ställföreträdande koncernchef sedan 2003. Bo har sedan 1990 och fram till att han tillträdde som VD för AddNode också varit CFO och vice VD för Bonnier Affärsinformation och har lång erfarenhet av koncernledningsarbete och företagsförvärv.

Lars Save, VD och koncernchef för AddNode till och med den 30 september 2005, kvarstår som styrelseledamot och representant för AddNodes största ägare Bisnode AB där han är VD och koncernchef.

Johan Rost tillträdde i mars 2005 som ny chef för AddNodes affärsområde Financial och VD för SIX AB och avgick därmed från AddNodes styrelse.

Marknadsutveckling under året

Affärsområde Financial

Under året lanserades SIX nya realtidsprodukt SIX Edge. Genom SIX Edge får användaren snabb och kostnadseffektiv tillgång till information som påverkar de finansiella marknaderna, till exempel kurser och nyheter i realtid, analyser, bolagsinformation, prognoser, nyckeltal och historik. SIX Edge beräknas att bättre svara mot marknadens förväntningar vad gäller funktion och information och kommer under slutet av 2007 att helt ersätta befintliga terminalprodukter. Under året har SIX även utvecklat och lanserat anpassade webbaserade finansinformationstjänster som till exempel DN Börs och Nordeas marknadsinformation för både internt och externt bruk.

Affärsområde Industrial

Affärsområdets verksamhet har kännetecknats av tillväxt under lönsamhet, både organisk och förvärvad. Technia har noterat en fortsatt ökad efterfrågan på affärsområdets produkter och tjänster och en hög beläggningsgrad för konsulter inom PLM-området (Product Lifecycle Management). I slutet av året förvärvades CAD-Q i Sverige och Norge som kompletterar affärsområdets tjänste- och produktutbud samt geografiska spridning.

Affärsområde Media

Under året har affärsområdet tappat ett stort driftavtal med Dagens Nyheter, vilket medfört att omorganisation, översyn av kostnader och neddragningar har genomförts för att anpassa verksamheten. Marknadens intresse för Medias drift- och underhållstjänster kvarstår, men säljcykeln kring dessa tjänster är lång. Affärsområdet satsar därför på affärsutvecklande åtgärder och kraftsamlar försäljningsorganisationen.

Under december tecknades avtal med Dataföreningen om förvärv av utbildningsbolaget Dataföreningen Kompetens AB som kompletterar den befintliga utbildningsverksamheten. Förvärvet förväntas ge framtida möjligheter till ett utökat tjänsteutbud och positiva resultat effekter.

Affärsområde Technology

Den del av affärsområdet som erbjuder IT konsulttjänster, Mogul och Prosilia, har påverkats positivt av den förbättrade marknaden för IT-tjänster genom en ökad efterfrågan och en mer stabiliserad prisbild. Linewise, som levererar automatiserade kundtjänstlösningar för telefoni och Internet, har under året levererat nya lösningar till bland annat Bredbandsbolaget, EuroPark, Husqvarna och Naturvårdsverket. Cartesia, som erbjuder IT-tjänster baserade på geografiska informationssystem, har under året tecknat avtal med ett antal kommuner. Lösningarna byggs på Cartesias egna produkt SOLEN och är anpassade till myndighetskrav på 24-timmarstjänster.

Twist

En före detta anställd har i december 2005 lämnat in en stämningssökning till Stockholms tingsrätt där han gör gällande att AddNode har en skyldighet att återköpa aktier från honom. AddNode har bestridit kravet och den legala processen kan förväntas sträcka sig över en avsevärd tid. Om påståendet skulle vara korrekt riskerar AddNode att behöva betala ut maximalt cirka 9 MSEK. Avsättning för beräknade processkostnader har belastat resultatet för fjärde kvartalet 2005 med 1 MSEK.

VÄSENTLIGA HÄNDELSE EFTER BALANSDAGEN

Överenskommelse om tilläggsköpeskilling

Vid förvärvet av bolagen inom affärsområde Financial per den 1 december 2004 avtalades att en resultatbaserad tilläggsköpeskilling skulle utgå med maximalt 45 MSEK. Detta belopp har sedan förvärvet redovisats som avsättning i AddNodes koncernbalansräkning. I februari 2006 har överenskommelse om slutlig köpeskilling träffats, vilken innebär att tilläggsköpeskillingen fastställts till 26 MSEK.

Beloppet har betalats i februari 2006. Skillnaden mellan den sedan tidigare redovisade avsättningen och den slutliga tilläggsköpeskillingen kommer att reducera goodwillbeloppet avseende företagen inom affärsområde Financial under 2006.

Tvångsinlösen för Mogul och Cartesia avslutad

Under våren 2004 påkallade AddNodes styrelse tvångsinlösen av minoritetsägarnas aktieinnehav i Mogul AB och Cartesia Informations-teknik AB, då ägarandelarna översteg 90 procent.

Tvångsinlösenprocessen har fortskridit sedan dess och en skiljenämnd har under början av 2006 avkunnat en dom, som vunnit laga kraft i slutet av mars 2006. AddNode har därefter betalat ut totalt 3,5 MSEK till minoritetsägarna av Mogul AB och Cartesia Informations-teknik AB, vilket täcker inlösenbeloppen jämte ränta. Tvångsinlösen innebär ingen resultat effekt för AddNode.

INFÖR 2006

Marknadsutveckling

Under 2006 förväntas IT-investeringarna fortsätta att öka med en stabiliserad prisbild. Den långsiktiga trenden är att investeringar inom IT växer snabbare än de totala investeringarna. Bakgrunden till en tro på god tillväxt inom IT är främst en hårdare internationell konkurrens som successivt ökar kraven på time-to-market, bättre kundrelationer och förbättrad kvalitet i förening med fortsatt krav på lägre kostnader. Detta kan bara uppnås genom en intelligent användning av modernt IT-stöd, vilket innebär ökade IT-investeringar.

AddNode har följaktligen ett tydligt fokus kring IT-lösningar som möjliggör besparingar och effektiviseringar och som samtidigt utvecklar kundernas affärsmöjligheter. En djup kompetens om kundernas verksamhet är därför ett grundkrav och det är bakgrunden till att affärsområdena även organiseras kring utvalda branscher och inte bara utifrån teknologier.

Framtida utveckling

Under 2006 är koncernens mål att fortsätta att växa både organiskt och genom förvärv och samtidigt öka lönsamheten. AddNodes långsiktiga finansiella mål är att under en konjunkturcykel uppnå en rörelsemarginal om 7–10 procent före avskrivningar och nedskrivningar av immateriella tillgångar. AddNode söker sig mot branscher och teknologier med breda kundbaser och med potential att växa snabbare än IT-branschen som helhet. AddNode avser även fortsättningsvis ta aktiv del i konsolideringen av den nordiska IT-branschen.

NETTOOMSÄTTNING OCH RESULTAT

Koncernens nettoomsättning uppgick till 580 (322) MSEK, vilket innebär en ökning med 80 procent jämfört med föregående år. Av nettoomsättningsförändringen svarade de under 2005 förvärvade enheterna för 27 MSEK och de verksamheter som förvärvades den 1 december 2004 för 273 MSEK. En ökad investeringsvilja i IT-projekt har noterats under det gångna året och prisnivån har stabiliserats.

Resultatet före avskrivningar och nedskrivningar av immateriella tillgångar uppgick till 60 (19) MSEK, varav 3 MSEK kommer från de under 2005 förvärvade bolagen. Resultatet har under året påverkats positivt av en realisationsvinst om 18 MSEK vid försäljning av dotterbolag. Resultat effekten från de sålda bolagen uppgår till 14 MSEK, då de avyttrade bolagen belastat koncernens resultat före avskrivningar av immateriella tillgångar med 4 MSEK under perioden januari–maj. Resultatet efter skatt uppgick till 44 (18) MSEK inklusive realisationsvinst.

LIKVIDITET, KASSAFLÖDE OCH FINANSIELL STÄLLNING

Koncernens likvida medel uppgick den 31 december 2005 till 151 (63) MSEK. Kassaflödet från den löpande verksamheten var under året positivt med 59 (19) MSEK och årets kassaflöde efter investerings- och finansieringsverksamheterna uppgick till 87 (23) MSEK.

Koncernens räntebärande skulder uppgick till 15 (35) MSEK. Under året har räntebärande skulder amorterats med totalt 45 MSEK samtidigt som räntebärande skulder avseende finansiell leasing tillkommit med 13 MSEK. Soliditeten uppgick vid årets utgång till 52 (48) procent.

INVESTERINGAR, FÖRETAGSFÖRVARV OCH AVYTTRINGAR

Investeringar i immateriella och materiella anläggningstillgångar har skett med 33 (7) MSEK, varav 9 (1) MSEK avser utveckling av programvaror. Av investeringarna i materiella anläggningstillgångar har 13 MSEK finansierats via leasing.

Under 2005 har AddNode förvärvat samtliga aktier i Proslia Software, CAD-Quality i Sverige och Norge samt Dataföreningens utbildningsbolag DF Kompetens. Ytterligare aktier har också förvärvats i CodeSense, vilket innebär att koncernens ägarandel uppgår till 51 procent. Totala köpeskillingar för de förvärvade bolagen uppgick till 143 MSEK, varav 92 MSEK finansierats genom en apportemission av 4 000 000 B-aktier och 20 MSEK har betalats kontant samt 31 MSEK avser beräknade tilläggsköpeskillingar, som ännu inte har betalats. I förvärvsanalyserna har förvärvsrelaterade immateriella tillgångar, i form av varumärken, kundavtal och samarbetsavtal, identifierats med ett värde på 27 MSEK. Koncernmässig goodwill uppgick till 102 MSEK.

Under andra kvartalet 2005 såldes Aloc Bonnier i Danmark och Norge, vilket gav en realisationsvinst på 18 MSEK. Försäljningen innebär att koncernens likvida medel ökade med 81 MSEK, varav 20 MSEK avsåg återbetalning av tidigare utlåning till de sålda företagen.

GOODWILL OCH ÖVRIGA IMMATERIELLA ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR

Koncernens redovisade värde på goodwill uppgick den 31 december 2005 till 267 (200) MSEK och avser till största delen förvärv under 2004 och 2005. Förvärvet av CAD-Q bolagen under fjärde kvartalet 2005 innebar att goodwill ökade med 93 MSEK och andra förvärvsrelaterade immateriella tillgångar ökade med 14 MSEK. Under andra kvartalet 2005 har nedskrivning av goodwill gjorts med 2 MSEK. Enligt genomförd nedskrivningsprövning per 2005-12-31 föreligger inget ytterligare nedskrivningsbehov.

AVSÄTTNINGAR

Avsättningarna, som i koncernbalansräkningen ingår i långfristiga respektive kortfristiga skulder, uppgick den 31 december 2005 till 84 MSEK. Beloppet avser huvudsakligen beräknade tilläggsköpeskillingar för genomförda förvärv 76 MSEK, och kvarvarande avsättningar för beslutade omstruktureringsåtgärder 4 MSEK. Under 2005 har nya avsättningar för omstruktureringsåtgärder redovisats med 3 MSEK och under samma period har 8 MSEK av avsättningarna tagits i anspråk för planerade och genomförda strukturåtgärder.

SKATTESITUATION

Totalt redovisad uppskjuten skattefordran uppgick den 31 december 2005 till 27 MSEK, varav 24 MSEK avser skattemässiga underskottsavdrag. Uppskjuten skattefordran hänförlig till underskottsavdrag redovisas som tillgång i den utsträckning det är sannolikt att underskottsavdragen kan avräknas mot överskott vid framtida beskattning. Den 31 december 2005 uppgick koncernens ansamlade underskottsavdrag till cirka 390 MSEK. I balansräkningen upptaget värde om 24 MSEK utgör endast en mindre del av det totala värdet av underskottsavdragen. Värdet i balansräkningen har fastställts med beaktande av hur mycket av underskottsavdragen som bedöms kunna utnyttjas under de närmaste åren.

UTVECKLING AV PROGRAMVAROR

Utveckling av och utbildning på IT-system har bedrivits inom samtliga affärsområden, men främst inom affärsområdet Financial. Under 2005 har utgifter på cirka 9 MSEK aktiverats avseende ett större utvecklingsprojekt. Därutöver har koncernföretagen bedrivit kundfinansierad utveckling samt en del mindre utvecklingsarbeten. Utgifterna för dessa utvecklingsarbeten har kostnadsförts i resultaträkningen.

RISKANALYS

Allmänt består affärsrisken i minskad efterfrågan, svårighet att behålla och rekrytera kompetenta medarbetare samt risker förknippade med aktuella uppdrag. I affärsområde Industrial finns väsentliga partner- och samarbetsavtal med programvaruleverantörerna MatrixOne och Autodesk. De är båda marknadsledande, globala företag inom respektive nisch och inget tyder på att de inte skulle vara konkurrenskraftiga leverantörer även fortsättningsvis.

Sannolikheten för kraftigt minskad efterfrågan inom alla fyra affärsområden i jämförelse med föregående år bedöms som låg liksom risken för oönskade personalförändringar i någon större omfattning.

MILJÖPÅVERKAN

Koncernen bedriver ingen tillståndspliktig verksamhet enligt gällande miljöbestämmelser.

VALUTAPÅVERKAN

AddNode bedriver sin huvudsakliga verksamhet i Sverige. Nettoomsättningen i Danmark, Finland och Norge utgör pro forma cirka en femtedel av koncernens totala nettoomsättning. Valutaexponeringen är begränsad, då intäkter och kostnader till mycket stor del uppkommer i samma valuta. Enligt koncernens valutapolicy skall den utländska verksamheten inte valutasäkras vid nuvarande riskexponering.

ÄGARFÖRHÅLLANDEN

AddNodes B-aktie är sedan 1999 noterad på Stockholmsbörsens O-lista. Per den 31 december 2005 var antalet aktieägare 5680 (5714).

Största aktieägare var per årsskiftet Bisnode AB med 24,3 (f g år 47,8) procent av rösterna och 17,0 (19,9) procent av kapitalet. I samband med förvärvet av CAD-Q i Sverige och Norge erhöll CAD-Quality Holding AB 4 000 000 B-aktier i AddNode och avsikten är att dessa aktier skall delas ut till CAD-Quality Holdings aktieägare under våren 2006. De tio största aktieägarna i AddNode innehar tillsammans cirka 14,5 miljoner aktier motsvarande 75,6 procent av rösterna och 68,5 procent av aktiekapitalet per den 31 december 2005.

OPTIONSPROGRAM

Det finns inga utfärdade optionsprogram i bolag ingående i koncernen.

MEDARBETARE

Medelantalet anställda i koncernen uppgick under 2005 till 414 (280) personer. Vid årets utgång uppgick antalet anställda i koncernen till 484 (466). Under året har cirka 120 nya medarbetare tillkommit genom förvärv av bolag, vilket ökat både koncernens bredd och djup av kompetens. Antalet medarbetare minskade med cirka 65 personer vid försäljningen av Aloc Bonnier i Danmark och Norge den 1 juni och neddragningar av personal har genomförts i affärsområde Media för att anpassa verksamheterna.

Genomsnittsåldern på koncernens medarbetare är 37 år. Fördelningen mellan könen är 80 procent män och 20 procent kvinnor. De största grupperna av medarbetare utgörs av IT-konsulter med 48 procent och drifttekniker med 25 procent. Fokusering på ökade säljinsatser under året har medfört en ökning av antalet säljare som nu uppgår till 17 procent och 10 procent utgörs av administrativ personal.

MODERBOLAGET

Moderbolagets verksamhet består av koncerngemensamma funktioner för övergripande frågor som finansmarknadskommunikation, ekonomisk rapportering och kontroll, finansiering och strategiska företagsförvärv.

Nettoomsättningen uppgick till 6 (6) MSEK, vilket huvudsakligen avser fakturering till dotterbolag för utförda tjänster. Resultatet efter finansiella poster uppgick till 29 (8) MSEK inklusive utdelning från dotterbolag med 38 (10) MSEK. Likvida medel uppgick den 31 december 2005 till 94 (51) MSEK. Inga väsentliga investeringar har skett i immateriella eller materiella anläggningstillgångar. Investeringar avseende aktier i dotterbolag samt aktier i andra företag har uppgått till 174 (138) MSEK, varav 92 (134) MSEK skett genom apportemission. Antalet anställda uppgick vid periodens slut till 4 personer. Moderbolagets egnakapital uppgår till 427 (296) MSEK. Under året har moderbolaget erhållit koncernbidrag med 11 MSEK och lämnat aktieägar-tillskott om 30 MSEK.

STYRELSENS ARBETE UNDER 2005

AddNodes styrelse består av sex ledamöter. Koncernchefen och andra befattningshavare i koncernen deltar i styrelsens sammanträden i föredragande funktioner där så bedöms som erforderligt. Styrelsen har under året genomfört nio protokollförda styrelsemöten. Ärenden som har hanterats är bland annat strategidiskussioner, investerings- och resultatbudget, resultatuppföljning, företagsförvärv, delårsrapporter och bokslutskommuniké.

Styrelsens arbetsordning innehåller regler och riktlinjer för arbetsfördelning mellan styrelsen och verkställande direktören och en instruktion avseende ekonomisk rapportering. Styrelsen har valt att fördela vissa specifika arbetsuppgifter och bevakningsområden.

De på styrelsen ankommande kontrollfrågorna hanteras av styrelsen i sin helhet. Bolagets revisorer lämnar årligen minst en rapport över granskningen till styrelsen. Härvid behandlas bland annat iakttagelser avseende internkontroll och redovisning.

Under 2005 har ersättning utgått till styrelsens ordförande med 106 (116) TSEK och till övriga fyra oberoende ledamöter har cirka 70 (75) TSEK utgått vardera. Ersättningen baseras på ett fast arvode plus ett rörligt arvode per besökt styrelsemöte. Ersättningen för år 2005 utbetalas efter årsstämman i april 2006. Styrelseledamoten Lars Save, VD och koncernchef fram till den 30 september 2005, har ej erhållit någon ersättning för styrelsearbetet under 2005.

KOMMITTÉER

I enlighet med beslut på årsstämman 2005 har de största aktieägarna utsett varsin representant att utgöra nomineringskommitté. Nomi-

neringskommittén har bestått av Staffan Johansson (ordförande), Jonas Gejer, Fredrik Åkerman representerande Bisnode AB, samt Per Hallerby, styrelsens ordförande. Nomineringskommittén har hållit två sammanträden och tagit del av VD:s analys av företagets utveckling samt av den utvärdering av styrelsens arbete som genomförts av styrelsen. Det har här konstaterats att styrelsen representerar en bred och för bolaget värdefull kompetens samt att styrelsearbetet under året har bedrivits på ett engagerat och konstruktivt sätt.

Per Hallerby, styrelsens ordförande, har under det gångna året utgjort ersättningskommitté med uppgift att fastställa ersättning till den verkställande direktören.

STYRELSENS BEMYNDIGANDE

För att finansiera eventuella företagsförvärv med egna aktier fick styrelsen vid årsstämman i april 2005 ett bemyndigande att, för tiden intill nästkommande årsstämma, fatta beslut om nyemission av aktier. Genom beslut med stöd av bemyndigandet skall aktiekapitalet kunna ökas med sammanlagt högst 30 MSEK genom utgivande av sammanlagt högst 2 500 000 nya aktier vid full teckning, full konvertering respektive fullt utövande av optionsrätter. Under året har inga aktier utgetts med stöd av bemyndigandet.

Årsstämman bemyndigade även styrelsen att under tiden fram till nästkommande årsstämma, vid ett eller flera tillfällen, fatta beslut om att förvärva högst så många egna B-aktier att bolaget efter förvärv innehar sammanlagt högst tio procent av totala antalet aktier i bolaget. Syftet med återköpet av egna aktier är i första hand att anpassa bolagets kapitalstruktur till bolagets kapitalbehov samt att i förekommande fall kunna överlåta aktier i samband med finansiering av företagsförvärv samt andra typer av strategiska investeringar. Under året har inga aktier förvärvats med stöd av bemyndigandet.

REDOVISNINGSPRINCIPER

Från och med räkenskapsåret 2005 upprättas koncernredovisningen i enlighet med internationella redovisningsstandarder IFRS sådana de antagits av EU, årsredovisningslagen och Redovisningsrådets rekommendation RR30. Detta är en följd av en EU-förordning som gäller för samtliga noterade bolag inom EU. Vid rapporteringen för 2005 har även jämförelsesiffror för 2004 omräknats i enlighet med IFRS. Se vidare not 1 nedan.

FÖRSLAG TILL VINSTDISPOSITION

Till årsstämmans förfogande står årets vinst, 30 952 039 SEK, och balanserade vinstmedel 51 865 224 SEK, tillsammans 82 817 263 SEK. Styrelsen föreslår att vinstmedlen överförs i ny räkning.

Resultaträkningar för koncernen

TSEK 1 JANUARI – 31 DECEMBER	NOT	2005	2004
Nettoomsättning	2, 3, 39	579 941	322 149
Övriga rörelseintäkter	35	18 462	
RÖRELSENS KOSTNADER			
Inköp av varor och tjänster	39	–144 530	–39 400
Övriga externa kostnader	6, 9	–97 644	–79 655
Personalkostnader	4, 5	–282 835	–175 082
Avskrivningar och nedskrivningar av immateriella och materiella anläggningstillgångar	16, 17	–23 981	–10 906
Rörelseresultat		49 413	17 106
Finansiella intäkter	10	2 108	1 886
Finansiella kostnader	11	–1 209	–962
Resultat före skatt		50 312	18 030
Skatt	12, 13	–5 846	–120
ÅRETS RESULTAT		44 466	17 910
Hänförligt till:			
Moderbolagets aktieägare		42 929	18 049
Minoritetsintresse		1 537	–139
AKTIEINFORMATION			
Resultat per aktie, SEK	15	2,44	1,94
Eget kapital per aktie, SEK		18,56	15,08
Antal aktier vid periodens slut, tusental		21 228	17 228
Genomsnittligt antal aktier, tusental		17 568	9 284

Det finns inga utestående options- eller konvertibelprogram som medför utspädning.

Balansräkningar för koncernen

TSEK PER 31 DECEMBER TILLGÅNGAR	NOT	2005	2004
Anläggningstillgångar			
Immateriella anläggningstillgångar	16	363 942	277 337
Materiella anläggningstillgångar	17, 18	24 396	23 461
Uppskjutna skattefordringar	13	26 830	37 719
Långfristiga värdepappersinnehav	21	1 418	772
Långfristiga fordringar	22	1 667	
Summa anläggningstillgångar		418 253	339 289
Omsättningstillgångar			
Varulager		3 712	4 850
Kundfordringar		154 624	104 720
Skattefordringar		5 567	6 003
Övriga fordringar		775	2 934
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	23	27 217	25 304
Likvida medel	36	151 444	63 456
Summa omsättningstillgångar		343 339	207 267
SUMMA TILLGÅNGAR		761 592	546 556
EGET KAPITAL OCH SKULDER	NOT	2005	2004
Eget kapital	25		
Aktiekapital	25	254 736	206 736
Övrigt tillskjutet kapital		88 965	45 365
Andra reserver		250	170
Balanserad vinst		50 063	7 518
Eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare		394 014	259 789
Minoritetsintresse		3 631	1 265
Summa eget kapital		397 645	261 054
Långfristiga skulder			
Långfristiga räntebärande skulder	27	9 195	2 849
Övriga långfristiga skulder		3 493	1 407
Uppskjutna skatteskulder	13	36 135	29 202
Avsättningar	26	36 953	49 050
Summa långfristiga skulder		85 776	82 508
Kortfristiga skulder			
Kortfristiga räntebärande skulder	27, 28	5 772	32 092
Leverantörsskulder		53 437	31 546
Skatteskulder		1 945	
Förskott från kunder		2 295	1 383
Övriga skulder		34 615	25 212
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	29	133 449	102 122
Avsättningar	26	46 658	10 639
Summa kortfristiga skulder		278 171	202 994
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER		761 592	546 556

Ställda säkerheter och eventalförpliktelser redovisas i not 30 respektive 31.

Kassaflödesanalyser för koncernen

TSEK 1 JANUARI – 31 DECEMBER DEN LÖPANDE VERKSAMHETEN	NOT	2005	2004
Rörelseresultat		49 413	17 106
Justering för poster som inte ingår i kassaflödet	32	–1 590	11 730
Summa		47 823	28 836
Erhållen ränta		2 098	1 886
Erlagd ränta		–1 199	–962
Betald inkomstskatt		2 309	2 177
KASSAFLÖDE FRÅN DEN LÖPANDE VERKSAMHETEN FÖRE FÖRÄNDRINGAR AV RÖRELSEKAPITAL		51 031	31 937
FÖRÄNDRINGAR AV RÖRELSEKAPITAL			
Minskning av varulager		1 366	453
Ökning av fordringar		–10 738	–28 377
Ökning av kortfristiga skulder		16 982	14 689
Summa förändringar i rörelsekapital		7 610	–13 235
KASSAFLÖDE FRÅN DEN LÖPANDE VERKSAMHETEN		58 641	18 702
INVESTERINGSVERKSAMHETEN			
Förvärv av			
immateriella anläggningstillgångar		–16 833	–250
materiella anläggningstillgångar	33	–3 890	–6 353
dotterföretag	34	13 905	61 736
inkrämsgoodwill			–3 000
finansiella anläggningstillgångar		–1 359	–2
Försäljning av dotterföretag	35	60 820	108
Försäljning av materiella anläggningstillgångar		449	420
Återbetalning av tidigare utlåning			
till sålda dotterföretag	35	19 889	
Återbetalning av andra fordringar		822	2 767
KASSAFLÖDE FRÅN INVESTERINGSVERKSAMHETEN		73 803	55 426
FINANSIERINGSVERKSAMHETEN			
Amortering av skulder		–45 148	–51 503
KASSAFLÖDE FRÅN FINANSIERINGSVERKSAMHETEN		–45 148	–51 503
Förändring av likvida medel		87 296	22 625
Likvida medel vid årets början		63 456	40 368
Kursdifferens likvida medel		692	463
LIKVIDA MEDEL VID ÅRETS SLUT	36	151 444	63 456

Förändringar i koncernens eget kapital

TSEK	HÄNFÖRLIGT TILL MODERBOLAGETS AKTIEÄGARE				MINORITETS- INTRESSE	SUMMA EGET KAPITAL
	AKTIE- KAPITAL	ÖVRIGT TILLSKJUTET KAPITAL	ANDRA RESERVER ¹⁾	BALANSERAD VINST		
Eget kapital 2004-01-01	104 736	13 065		–10 531	1 742	109 012
Nyemission vid företagsförvärv	102 000	32 300				134 300
Under året förvärvat minoritet					–338	–338
Valutakursdifferenser vid omräkning av utlandsverksamheter			170			170
Summa förändringar i eget kapital som inte redovisas i resultaträkningen	102 000	32 300	170		–338	134 132
Årets resultat				18 049	–139	17 910
Eget kapital 2004-12-31	206 736	45 365	170	7 518	1 265	261 054
Nyemission vid företagsförvärv	48 000	43 600				91 600
Förvärv av dotterbolag					445	445
Aktieägartillskott och koncernbidrag till ej helägt dotterbolag				–384	384	
Valutakursdifferenser vid omräkning av utlandsverksamheter			80			80
Summa förändringar i eget kapital som inte redovisas i resultaträkningen	48 000	43 600	80	–384	829	92 125
Årets resultat				42 929	1 537	44 466
Eget kapital 2005-12-31	254 736	88 965	250	50 063	3 631	397 645

¹⁾ Avser valutakursdifferenser vid omräkning av utlandsverksamheter.

Resultaträkningar för moderbolaget

TSEK 1 JANUARI – 31 DECEMBER	NOT	2005	2004
Nettoomsättning	39	5 540	5 627
RÖRELSENS KOSTNADER			
Övriga externa kostnader	39	–11 350	–4 093
Personalkostnader	4	–3 721	–3 825
Avskrivningar av materiella anläggningstillgångar	17	–5	
Rörelseresultat		–9 536	–2 291
RESULTAT FRÅN FINANSIELLA INVESTERINGAR			
Finansiella intäkter	10	40 353	10 497
Finansiella kostnader	11	–1 639	–3
Resultat före skatt		29 178	8 203
Skatt	12, 13	1 774	1 550
ÅRETS RESULTAT		30 952	9 753

Kassaflödesanalyser för moderbolaget

TSEK 1 JANUARI – 31 DECEMBER DEN LÖPANDE VERKSAMHETEN	NOT	2005	2004
Rörelseresultat		–9 536	–2 291
Justering för poster som inte ingår i kassaflödet	32	1 005	904
Summa		–8 531	–1 387
Erhållen ränta		2 353	496
Erlagd ränta		–1 639	–3
KASSAFLÖDE FRÅN DEN LÖPANDE VERKSAMHETEN FÖRE FÖRÄNDRINGAR AV RÖRELSEKAPITAL		–7 817	–894
FÖRÄNDRINGAR AV RÖRELSEKAPITAL			
Ökning av kortfristiga fordringar		–373	–510
Förändring av kortfristiga skulder		–106	932
Summa förändringar i rörelsekapital		–479	422
KASSAFLÖDE FRÅN DEN LÖPANDE VERKSAMHETEN		–8 296	–472
INVESTERINGSVERKSAMHETEN			
Förvärv av materiella anläggningstillgångar		–33	
Förvärv av och investeringar i andelar i koncernföretag		–50 263	–3 977
Förvärv av andra långfristiga värdepappersinnehav		–1 359	
Återbetalning av fordringar		757	2 273
KASSAFLÖDE FRÅN INVESTERINGSVERKSAMHETEN		–50 898	–1 704
FINANSIERINGSVERKSAMHETEN			
Förändring av koncerninterna fordringar och skulder		49 258	15 904
Erhållet koncernbidrag		15 100	
Erhållen utdelning		38 000	10 000
KASSAFLÖDE FRÅN FINANSIERINGSVERKSAMHETEN		102 358	25 904
Förändring av likvida medel		43 164	23 728
Likvida medel vid årets början		50 841	27 113
LIKVIDA MEDEL VID ÅRETS SLUT	24	94 005	50 841

Balansräkningar för moderbolaget

TSEK PER 31 DECEMBER TILLGÅNGAR	NOT	2005	2004
Anläggningstillgångar			
MATERIELLA ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR			
Inventarier och installationer	17	28	
Summa materiella anläggningstillgångar		28	
FINANSIELLA ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR			
Andelar i koncernföretag	19	421 265	248 174
Fordringar hos koncernföretag	20		5 000
Andra långfristiga värdepappersinnehav	21	1 359	
Uppskjutna skattefordringar	13	16 044	17 322
Andra långfristiga fordringar	22	2 528	
Summa finansiella anläggningstillgångar		441 196	270 496
Summa anläggningstillgångar		441 224	270 496
Omsättningstillgångar			
KORTFRISTIGA FORDRINGAR			
Kundfordringar		887	6
Fordringar hos koncernföretag	24	37 015	41 823
Skattefordringar		134	113
Övriga fordringar		187	2 043
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	23	712	142
Summa kortfristiga fordringar		38 935	44 127
Kassa och bank	24	94 005	50 841
Summa omsättningstillgångar		132 940	94 968
SUMMA TILLGÅNGAR		574 164	365 464
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital			
	25		
BUNDET EGET KAPITAL			
Aktiekapital	25	254 736	206 736
Överkursfond			45 365
Reservfond		88 965	
FRITT EGET KAPITAL			
Balanserad vinst		51 865	34 264
Årets resultat		30 952	9 753
Summa eget kapital		426 518	296 118
Avsättningar			
Övriga avsättningar	26	32 228	904
Summa avsättningar		32 228	904
Kortfristiga skulder			
Leverantörsskulder		471	1 417
Skulder till koncernföretag	24	109 148	65 498
Övriga skulder		2 574	162
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	29	3 225	1 365
Summa kortfristiga skulder		115 418	68 442
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER		574 164	365 464
Ställda säkerheter			
Spärrade bankmedel	30	400	Inga
Ansvarsförbindelser			
Kapitaltäckningsgaranti till förmån för dotterbolag	31	3 100	1 500

Förändringar i moderbolagets eget kapital

TSEK	AKTIE- KAPITAL	ÖVERKURS- FOND	RESERV- FOND	FRITT EGET KAPITAL	SUMMA EGET KAPITAL
Eget kapital 2004-01-01	104 736	13 065		23 392	141 193
Nyemission	102 000	32 300			134 300
Erhållet koncernbidrag				15 100	15 100
Skatteeffekt av koncernbidrag				-4 228	-4 228
Summa förändringar i eget kapital som inte redovisas i resultaträkningen	102 000	32 300	0	10 872	145 172
Årets resultat				9 753	9 753
Eget kapital 2004-12-31	206 736	45 365	0	44 017	296 118
Nyemission	48 000	43 600			91 600
Överföring av överkursfond till reservfond		-88 965	88 965		0
Erhållet koncernbidrag				10 900	10 900
Skatteeffekt av koncernbidrag				-3 052	-3 052
Summa förändringar i eget kapital som inte redovisas i resultaträkningen	48 000	-45 365	88 965	7 848	99 448
Årets resultat				30 952	30 952
Eget kapital 2005-12-31	254 736	0	88 965	82 817	426 518

Tilläggsupplysningar och noter

Not 1 Redovisnings- och värderingsprinciper

Koncernredovisningen har upprättats i enlighet med internationella redovisningsstandarder IFRS sådana de antagits av EU, årsredovisningslagen samt Redovisningsrådets rekommendation RR 30, Kompletterande redovisningsregler för koncerner. Övergången till IFRS redovisas enligt IFRS 1, Första gången IFRS tillämpas, varvid övergångsdatum är den 1 januari 2004. Jämförelseåret 2004 har omräknats enligt IFRS, medan finansiell information avseende tidigare räkenskapsår än 2004 inte har omräknats. De förändringar i redovisningsprinciper som införandet av IFRS medför samt effekterna på koncernens balansräkningar 2004-01-01 och 2004-12-31 samt koncernens resultaträkning för 2004 beskrivs i not 41.

I enlighet med frivilligt undantag i IFRS 1 tillämpas IAS 39 ej på jämförelsetalen för 2004, utan framåtriktat från den 1 januari 2005. Införandet av IAS 39 har inte haft någon effekt på koncernens eget kapital per den 1 januari 2005.

Nedanstående standarder och tolkningar har publicerats, men ännu inte trätt ikraft. AddNode har valt att inte tillämpa någon av dessa i förtid i de finansiella rapporterna avseende 2005.

Standard eller uttalande (datum för ikraftträdande)

- IAS 1 Amendment Capital Disclosures (2007-01-01)
- IAS 19 Amendment – Actuarial Gains and Losses, Group Plans and Disclosures (2006-01-01)
- IAS 21 Amendment – Net investment in a Foreign Operation (2006-01-01)
- IAS 39 Amendment Cash Flow Hedge Accounting of Forecast Intragroup Transactions (2006-01-01)
- IAS 39 Amendment – The Fair Value Option (2006-01-01)
- IAS 39 and IFRS 4 Amendment Financial Guarantee Contracts (2006-01-01)
- IFRS 1 First-time Adoption of IFRS, and IFRS 6 Amendment (before 2006-01-01)
- IFRS 6 Exploration for and Evaluation of Mineral Resources (2006-01-01)
- IFRS 7 Financial Instruments: Disclosures (2007-01-01)
- IFRIC 4 Determining whether an Arrangement contains a Lease (2006-01-01)
- IFRIC 5 Rights to Interests arising from Decommissioning, Restoration and Environmental Rehabilitation Funds (2006-01-01)
- IFRIC 6 Liabilities arising from Participating in a Specific Market: Waste Electrical and Electronic Equipment (2005-12-01)
- IFRIC 7 Applying the Restatement Approach under IAS 29 Financial Reporting in Hyperinflationary Economies (2006-03-01)
- IFRIC 8 Scope of IFRS 2 (2006-03-01)

KONCERNREDOVISNING

Koncernredovisningen omfattar moderbolaget och de företag i vilka moderbolaget direkt eller indirekt innehar mer än hälften av röstetalet eller på annat sätt har ett bestämmande inflytande. Med bestämmande inflytande avses att moderbolaget direkt eller indirekt har rätten att utforma finansiella och operativa strategier på ett sätt som vanligen följer med ett aktieinnehav uppgående till mer än hälften av rösterna.

Koncernredovisningen har upprättats enligt förvärvsmetoden, vilket innebär att dotterbolagens egna kapital vid förvärvet, fastställt som skillnaden mellan tillgångarnas och skuldernas verkliga värden, elimineras i sin helhet. I koncernens egna kapital ingår härigenom endast den del av dotterbolagens egna kapital som tillkommit efter förvärvet.

Under året förvärvade bolag inkluderas i koncernredovisningen med belopp avseende tiden efter förvärvet. Resultat från under året sålda bolag har inkluderats i koncernens resultaträkning för tiden fram till tidpunkten för avyttringen.

Poster som ingår i de finansiella rapporterna för de olika enheterna i koncernen är värderade i den valuta som används i den ekonomiska miljö där respektive företag huvudsakligen är verksamt (funktionell valuta). I koncernredovisningen används svenska kronor, som är moderbolagets funktionella valuta och rapportvaluta. Samtliga utländska dotterbolag omräknas till svenska kronor med tillämpning av dagskursmetoden. Detta innebär att de utländska dotterbolagens tillgångar och skulder omräknas till balansdagens kurs. Samtliga poster i resultaträkningarna omräknas till årets genomsnittskurs. Omräkningsdifferenser förs direkt till koncernens eget kapital. I enlighet med övergångsbestämmelserna har ackumulerade omräkningsdifferenser nollställt vid övergången till redovisning enligt IFRS per 2004-01-01.

Koncerninterna transaktioner och balansposter samt realiserade vinster på transaktioner mellan koncernföretag elimineras i sin helhet. Även realiserade förluster elimineras, om inte transaktionen utgör ett bevis på att nedskrivningsbehov föreligger för den överlåtna tillgången. Redovisningsprinciperna för dotterbolag har i förekommande fall ändrats för att garantera en konsekvent tillämpning av koncernens principer.

I koncernens resultaträkning ingår minoritetens andel i årets resultat. Minoritetens andel i dotterbolags kapital redovisas som en separat post under koncernens eget kapital.

INTÄKTSREDOVISNING

Utförda tjänsteuppdrag på löpande räkning resultatavräknas i samma takt som tjänsterna utförs, det vill säga såväl intäkter som kostnader redovisas i den period då de intjänas respektive förbrukas. Intjänade arvoden per balansdagen, vilka ännu ej fakturerats, redovisas som upplupna intäkter. När utfallet av ett uppdrag till fast pris kan beräknas på ett tillförlitligt sätt, redovisas inkomster och utgifter som är hänförliga till uppdraget som intäkt respektive kostnad i förhållande till uppdragets färdigställandegrad på balansdagen (successiv vinstavräkning). Färdigställandegraden fastställs i första hand med utgångspunkt i antalet timmar per balansdagen i förhållande till beräknat totalt antal timmar för uppdraget. Föreligger det svårigheter att beräkna ett uppdrags resultat, men det ändå är troligt att nedlagda kostnader kommer att bli täckta av uppdragsgivaren redovisas intäkten per balansdagen till ett belopp som motsvarar de nedlagda kostnaderna för uppdraget. Någon vinst redovisas därmed ej.

När utfallet av ett uppdrag ej kan beräknas på ett tillförlitligt sätt redovisas som intäkt endast de kostnader som beräknas bli ersatta av uppdragsgivaren. Om det är sannolikt att nedlagda kostnader ej kommer att bli ersatta av uppdragsgivaren sker ingen intäktsredovisning. En befard förlost redovisas omedelbart som kostnad, i den mån den kan beräknas.

Uppdrag utförda till fast pris utgör idag en mindre del av koncernens omsättning. Fakturerade arvoden i fastprisuppdrag avseende tjänster som ej utförts redovisas som förskott från kund.

Försäljning av varor intäktsredovisas vid fullgjord leverans till kund och datadriftstjänster intäktsredovisas i takt med att tjänsterna utförs. Licensavgifter för programvaror och programserviceavtal, där bolag inom AddNodekoncernen inte har något åtagande gentemot kunden,

intäktsförs vid leveranstidpunkten. Intäkter från support- och underhållsavtal, där bolag inom AddNodekoncernen har ett åtagande gentemot kunden, periodiseras under avtalsperioden. Abonnemangsförsäljning av finansinformation intäktsredovisas linjärt under avtalsperioden.

INKOMSTSKATTER

Redovisade inkomstskatter innefattar skatt som skall betalas eller erhållas avseende aktuellt år, justeringar avseende tidigare års aktuella skatt samt förändringar i uppskjuten skatt.

Värdering av samtliga skatteskulder/-fordringar sker till nominella belopp och görs enligt de skatteregler och skattesatser som är beslutade eller som är aviserade och med stor sannolikhet kommer fastställas.

För poster som redovisas i resultaträkningen redovisas även därmed sammanhängande skatteeffekter i resultaträkningen. Skatteeffekter av poster som redovisas direkt mot eget kapital redovisas mot eget kapital.

Uppskjuten skatt beräknas enligt balansräkningsmetoden på alla temporära skillnader som uppkommer mellan redovisade och skattemässiga värden på tillgångar och skulder. Uppskjuten skattefordran avseende underskottsavdrag eller andra framtida skattemässiga avdrag redovisas i den utsträckning det är sannolikt att avdraget kan avräknas mot överskott vid framtida beskattning inom rimlig närtid.

FORDRINGAR SAMT FORDRINGAR OCH SKULDER I UTLÄNSK VALUTA

Lånefordringar och kundfordringar är icke-derivata finansiella tillgångar med fastställda eller fastställbara betalningar som inte är noterade på en aktiv marknad. Utmärkande är att de uppstår när koncernen tillhandahåller pengar, varor eller tjänster direkt till en kund utan avsikt att handla med uppkommen fordran. De ingår i omsättningstillgångar, med undantag för poster med förfallodag mer än tolv månader efter balansdagen, vilka klassificeras som anläggningstillgångar.

Lånefordringar och kundfordringar redovisas till upplupet anskaffningsvärde, minskat med eventuell reservering för värdeminskning. En reservering för värdeminskning görs när det belopp som efter individuell prövning beräknas bli betalt understiger tillgångens redovisade värde.

Fordringar och skulder i utländsk valuta värderas till balansdagens kurs. I de fall där valutasäkringsåtgärd har genomförts, till exempel terminssäkring, värderas både den säkrade posten och säkringsinstrumentet till verkligt värde. Transaktioner i utländsk valuta omräknas enligt transaktionsdagens avistakurs.

ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR

Anläggningstillgångar värderas till anskaffningsvärde med avdrag för ackumulerade avskrivningar och eventuella nedskrivningar.

När det finns indikation på att en tillgång minskat i värde görs en beräkning av tillgångens återvinningsvärde. Om tillgångens redovisade värde överstiger återvinningsvärdet, skrivs tillgången omedelbart ned till dess återvinningsvärde.

Immateriella anläggningstillgångar

Utgifter för utveckling av programvaror

Utveckling av programvaror sker till största delen inom ramen för kunduppdrag. Vanligtvis kostnadsförs alla utgifter för utveckling eller underhåll av programvara omedelbart.

Utgifter som är direkt sammankopplade med identifierbara och unika programvaror som kontrolleras av koncernen redovisas som immateriell anläggningstillgång om det finns ett väl avgränsat utvecklingsprojekt med konkreta planer för hur och när tillgången skall användas i verksamheten, utgifterna kan beräknas på ett tillförlitligt sätt och tillgången bedöms ge upphov till framtida ekonomiska fördelar. Vidare skall det vara tekniskt möjligt att genomföra projektet och de resurser som krävs för att slutföra utvecklingen skall finnas.

Anskaffningsvärdet för den immateriella tillgången inkluderar dels direkta kostnader för bland annat konsulter och egen programutvecklande personal och dels en rimlig andel av relevanta indirekta

kostnader. Avskrivningar enligt plan görs linjärt över den beräknade nyttjandetiden, vilken uppgår till högst tio år för verksamhetsmässigt centrala programvaror. Avskrivningarna görs från och med den tidpunkt då programvaran har tagits i bruk.

Goodwill och immateriella tillgångar med obestämbar nyttjandeperiod

Goodwill utgörs av det belopp varmed anskaffningsvärdet vid förvärv av företag eller rörelser överstiger det verkliga värdet på koncernens andel i de förvärvade nettotillgångarna vid förvärvstidpunkten. I förvärvsanalysen upptas förvärvade immateriella tillgångar, som exempelvis kundrelationer och varumärken, till marknadsvärde innan återstoden hänförs till goodwill.

Goodwill och andra immateriella tillgångar med obestämbar nyttjandeperiod, till exempel varumärken, värderas till anskaffningsvärde minskat med eventuella nedskrivningar. Avskrivningar enligt plan görs inte, utan istället prövas nedskrivningsbehovet årligen eller oftare om det finns indikation på värdenedgång.

Övriga immateriella tillgångar

Övriga immateriella tillgångar avser huvudsakligen kundavtal, samarbetsavtal och förvärvade programvaror. Dessa tillgångar redovisas till anskaffningsvärde med avdrag för avskrivningar enligt plan. Avskrivningar görs linjärt över den beräknade nyttjandeperioden, vilken normalt uppgår till mellan tre och tio år. Tioårig avskrivningstid tillämpas för långsiktiga avtal hos bolag med stark marknadsposition och mycket långvariga kundrelationer.

Materiella anläggningstillgångar

Materiella anläggningstillgångar redovisas till anskaffningsvärde minskat med avskrivningar. Utgifter för reparation och underhåll redovisas som kostnader.

Materiella anläggningstillgångar skrivs av linjärt över tillgångens bedömda nyttjandeperiod. När tillgångarnas avskrivningsbara belopp fastställs beaktas i förekommande fall tillgångens restvärde. Inventarier och installationer skrivs av över en period om tre – fem år.

FINANSIELLA LEASINGAVTAL

När leasingavtal innebär att koncernen, som leasetagare, i allt väsentligt åtnjuter de ekonomiska förmånerna och bär de ekonomiska riskerna som är hänförliga till leasingobjektet, redovisas objektet som en anläggningstillgång i koncernbalansräkningen. Motsvarande förpliktelse att i framtiden betala leasingavgifter redovisas som skuld. Varje leasingbetalning fördelas mellan amortering av skulden och finansiella kostnader för att uppnå en fast räntesats för den under respektive period redovisade skulden.

FINANSIELLA INSTRUMENT

Finansiella instrument inkluderar likvida medel, värdepappersinnehav, fordringar, rörelseskulder, skulder enligt finansiella leasingavtal, upplåning samt eventuella derivatinstrument. Köp och försäljningar av värdepapper och derivatinstrument redovisas på affärsdagen, det vill säga då datum då bindande avtal om köp eller försäljning träffas.

Värdepapper avsedda för långsiktigt innehav har i koncernredovisningen klassificerats som Finansiella tillgångar värderade till verkligt värde via resultaträkningen. Förändringar i verkligt värde för dessa innehav redovisas som finansiella intäkter respektive finansiella kostnader. Verkligt värde för marknadsnoterade värdepapper baseras på köpkurser per balansdagen.

Innehav av kortfristiga placeringar hänförs antingen till värderingskategorin Investeringar som hålles till förfall, vilka värderas till upplupet anskaffningsvärde, eller alternativt till Finansiella tillgångar värderade till verkligt värde via resultaträkningen. Värderingskategori bestäms utifrån värdepappersinnehavets karaktär.

Under 2005 har valutaterminskontrakt tecknats, vilka i periodboks slutet har värderats till verkligt värde. Både realiserade och orealiserade värdeförändringar har redovisats i rörelseresultatet. Säkringsredovisning har inte tillämpats, eftersom de formella villkoren för en sådan

redovisning inte uppfyllts. Det fanns inga utestående valutatermins-kontrakt 2005-01-01 eller 2005-12-31.

Finansiella skulder redovisas till upplupet anskaffningsvärde. Skulder avseende framtida minimileaseavgifter enligt finansiella leasing-avtal redovisas dock till nuvärde.

VARULAGER

Varulagret värderas till det lägsta av anskaffningsvärdet och netto-försäljningsvärdet. Anskaffningsvärdet fastställs med tillämpning av först-in först-ut-metoden. Nettoförsäljningsvärdet utgörs av försäljningspriset i den löpande verksamheten minskat med beräknade försäljningskostnader.

AVSÄTTNINGAR

Avsättningar definieras som förpliktelser, vilka är hänförliga till räkenskapsåret eller tidigare räkenskapsår och som på balansdagen är säkra eller sannolika till sin förekomst, men ovissa till belopp eller till den tidpunkt då de skall infrias. I balansräkningen redovisas avsättningar för beräknade tilläggsköpeskillningar avseende förvärv av verksamheter, garantiåtaganden samt beslutade omstrukturingsåtgärder. En avsättning för omstrukturingskostnader redovisas när en detaljerad plan för åtgärdernas genomförande föreligger samt när denna plan kommunicerats till dem som berörs. Avsättningarna har inte nuvärdeberäknats.

PENSIONER

Koncernens pensionsplaner administreras av olika försäkringsinstitut. I koncernen finns både avgiftsbestämda och förmånsbestämda pensionsplaner. De förmånsbestämda planerna avser åtaganden för ålderspension och familjepension för tjänstemän i Sverige, vilka tryggas genom försäkring hos antingen Alecta eller PP Pension. Enligt uttalande från Redovisningsrådets akutgrupp, URA 42, är detta förmånsbestämda planer som omfattar flera arbetsgivare. För räkenskapsåret 2005 har koncernen inte haft tillgång till sådan information som gör det möjligt att redovisa dessa planer som förmånsbestämda. Pensionsplaner enligt ITP som tryggas genom försäkring i de ovan nämnda instituten redovisas därför som avgiftsbestämda planer. Årets avgifter för pensionsförsäkringar tecknade hos Alecta och PP Pension uppgår till 4 452 (3 270) TSEK. Pensionsinstitutens överskott kan fördelas till försäkringstagarna och/eller de försäkrade. Vid utgången av 2005 uppgick överskottet i form av den kollektiva konsolideringsnivån till 128 (128) procent hos Alecta och 137 (125) procent hos PP Pension. Den kollektiva konsolideringsnivån utgörs av marknadsvärdet på pensionsinstitutens tillgångar i procent av försäkringsåtagandena beräknade enligt pensionsinstitutens försäkringstekniska beräkningsanta-ganden, vilka inte överensstämmer med IAS 19.

UPPLÅNING

Upplåning redovisas inledningsvis till verkligt värde, netto efter transaktionskostnader. Upplåning redovisas därefter till upplupet anskaffningsvärde och eventuell skillnad mellan erhållet belopp (netto efter

transaktionskostnader) och återbetalningsbeloppet redovisas i resultaträkningen fördelat över låneperioden, med tillämpning av effektiv-räntemetoden.

Upplåning klassificeras som kortfristiga skulder om inte koncernen har en ovillkorlig rätt att skjuta upp betalning av skulden i åtminstone tolv månader efter balansdagen.

NEDSKRIVNINGAR

Tillgångar som har en obestämd nyttjandeperiod skrivs inte av, utan provas åtminstone årligen avseende eventuellt nedskrivningsbehov. Tillgångar som skrivs av bedöms med avseende på värdeminskning närhelst händelser eller förändringar i förhållanden indikerar att det redovisade värdet kanske inte är återvinningsbart. En nedskrivning görs med det belopp med vilket tillgångens redovisade värde överstiger dess återvinningsvärde. Återvinningsvärdet är det högre av en tillgångs verkliga värde minskat med försäljningskostnader och nyttjandevärdet.

RAPPORTERING FÖR SEGMENT

Den primära indelningsgrunden för koncernens segment är rörelse-grenar. Geografiska områden utgör koncernens sekundära indelningsgrund.

En rörelsegren är en grupp tillgångar och verksamheter som tillhandahåller produkter eller tjänster som är utsatta för risker och möjligheter som skiljer sig från vad som gäller för andra rörelsegrenar. Geografiska områden tillhandahåller produkter eller tjänster inom en ekonomisk miljö som är utsatt för risker och möjligheter som skiljer sig från vad som gäller för andra ekonomiska miljöer.

KASSAFLÖDESANALYS OCH LIKVIDA MEDEL

Kassaflödesanalysen upprättas enligt indirekt metod. Det redovisade kassaflödet omfattar endast transaktioner som medför in- eller utbetalningar.

I likvida medel ingår kassa, banktillgodohavanden och kortfristiga placeringar med en kortare återstående löptid än tre månader från anskaffningstidpunkten.

MODERBOLAGET

Från och med 2005 upprättas moderbolagets redovisning enligt års-redovisningslagen och Redovisningsrådets rekommendation RR 32, Redovisning för juridiska personer. Tillämpningen av RR 32 har inte medfört någon effekt på moderbolagets resultat- och balansräkningar. Tillgångar och skulder redovisas till historiska anskaffningsvärden med avdrag för avskrivningar och eventuella nedskrivningar.

I moderbolaget redovisas samtliga leasingavtal, oavsett om de är finansiella eller operationella, som hyresavtal (operationella leasing-avtal).

I enlighet med övergångsbestämmelserna i RR 32 tillämpar moderbolaget IAS 39 först från och med 2006. Moderbolaget har därför värderat långfristiga värdepappersinnehav till anskaffningsvärde med avdrag för nedskrivningar när bestående värdenedgång konstaterats.

Not 2 Rapportering för segment

Primära segment – rörelsesegment

Från och med december 2004 är koncernens verksamhet organiserad i fyra affärsområden, vilka utgör primära segment. Affärsområdena Financial och Industrial tillkom i samband med förvärven den 1 december 2004.

Financial säljer finansiell information distribuerad i realtid via IT-system, främst till professionella aktörer på den nordiska finansmarknaden. Industrial säljer IT-lösningar för produktutveckling, produktinformation och konstruktionsprocesser, framförallt till företag inom industri- och byggsektorn. Media erbjuder drift, underhåll och utbildning inom IT- och mediebranschen. Technology säljer IT-konsultation baserad på olika standardiserade teknologier. Centralt arbete avser finansmarknadskommunikation, ekonomisk kontroll, finansiering och företagsförvärv. Transaktioner mellan affärsområdena sker enligt normala kommersiella villkor som också gäller för externa parter.

	FINANCIAL		INDUSTRIAL		MEDIA		TECHNOLOGY		CENTRALT		ELIMINERING		KONCERNEN	
	2005	2004	2005	2004	2005	2004	2005	2004	2005	2004	2005	2004	2005	2004
INTÄKTER														
Extern försäljning	170,2	19,3	159,9	14,4	132,1	176,1	117,6	112,2	0,1	0,1			579,9	322,1
Försäljning mellan segment	2,2				6,5	5,8	5,3	10,7	5,5	5,6	-19,5	-22,1	0,0	0,0
Övriga rörelseintäkter	18,5												18,5	
Summa intäkter	190,9	19,3	159,9	14,4	138,6	181,9	122,9	122,9	5,6	5,7	-19,5	-22,1	598,4	322,1
RESULTAT														
Rörelseresultat	25,9	1,6	20,7	1,8	2,3	18,8	11,8	6,9	-11,3	-12,0	0,0	0,0	49,4	17,1
Finansiella intäkter	0,9	0,2	0,7	0,3	0,4	0,6	1,2	0,5	2,4	1,1	-3,5	-0,8	2,1	1,9
Finansiella kostnader	-1,3	-0,2			-0,3	-0,2	-0,1	-0,7	-3,0	-0,7	3,5	0,8	-1,2	-1,0
Skatt	-2,7	2,1	-1,8	0,4	-0,7	1,0	-3,2	-1,7	2,6	-1,9			-5,8	-0,1
Årets nettoresultat	22,8	3,7	19,6	2,5	1,7	20,2	9,7	5,0	-9,3	-13,5	0,0	0,0	44,5	17,9
ÖVRIGA UPPLYSNINGAR														
Tillgångar	213,0	302,4	327,1	129,2	78,8	77,7	157,6	100,8	77,0	36,5	-91,9	-100,0	761,6	546,6
Summa tillgångar	213,0	302,4	327,1	129,2	78,8	77,7	157,6	100,8	77,0	36,5	-91,9	-100,0	761,6	546,6
Skulder	126,9	123,2	148,5	43,5	49,0	57,7	54,8	54,6	76,7	106,5	-91,9	-100,0	364,0	285,5
Summa skulder	126,9	123,2	148,5	43,5	49,0	57,7	54,8	54,6	76,7	106,5	-91,9	-100,0	364,0	285,5
Investeringar	15,2	1,7	1,3	0,1	11,6	4,1	4,6	2,0					32,7	7,9
Avskrivningar och nedskrivningar	-9,8	-1,1	-2,3	-0,1	-7,7	-7,0	-4,2	-2,0		-0,7			-24,0	-10,9
Kostnader, utöver avskrivningar och nedskrivningar, som inte motsvaras av utbetalningar					-2,2	-4,7		-1,5	-1,4	-1,0			-3,6	-7,2

Sekundära segment – geografiska områden

Koncernens fyra affärsområden bedriver verksamhet inom fyra geografiska områden, även om affärsområdena styrs utifrån ett nordiskt perspektiv. Den absolut största delen av koncernens verksamhet finns i Sverige, där samtliga affärsområden bedriver verksamhet. I Norge bedriver alla affärsområden verksamhet, men Industrial står för den största delen från och med december 2005. I Danmark bedrivs verksamhet av Financial och till viss del Media och i Finland har endast Industrial operativ verksamhet.

	SVERIGE		DANMARK		FINLAND		NORGE		ÖVRIGA		KONCERNEN	
	2005	2004	2005	2004	2005	2004	2005	2004	2005	2004	2005	2004
Nettoomsättning	463,6	300,0	39,3	7,2	36,4	13,5	18,9	1,4	21,7		579,9	322,1
Summa tillgångar	662,2	455,6	21,6	64,5	10,6	14,6	67,0	11,6	0,2	0,3	761,6	546,6
Investeringar	23,7	7,0	5,3	0,6			3,7	0,3			32,7	7,9

Not 3 Intäkternas fördelning

I nettoomsättningen ingår intäkter från:

	KONCERNEN		MODERBOLAGET	
	2005	2004	2005	2004
Varor	96 599	41 042		
Konsulttjänster	191 423	119 801		
Datadriftstjänster	67 607	113 968		
Licenser och abonnemang	185 847	29 611		
Vidarefakturerade kostnader	10 938	7 055	5 540	5 627
Övrigt	27 527	10 672		
Summa	579 941	322 149	5 540	5 627

Not 4 Löner, andra ersättningar och sociala kostnader

	KONCERNEN		MODERBOLAGET	
	2005	2004	2005	2004
Löner och andra ersättningar till styrelser och verkställande direktörer	13 563	6 897	595	632
Löner och andra ersättningar till övriga anställda	179 296	113 172	1 984	2 149
Pensionskostnader för styrelser och verkställande direktörer	2 155	1 375		
Pensionskostnader för övriga anställda	17 739	11 244	201	217
Övriga sociala kostnader	56 632	38 967	1 035	1 205
Summa	269 385	171 655	3 815	4 203

Löner och andra ersättningar fördelade per land och mellan styrelseledamöter m.fl. och anställda

	2005		2004	
	STYRELSE & VD (VARAV TANTIE M O. D.)	ÖVRIGA ANSTÄLLDA	STYRELSE & VD (VARAV TANTIE M O. D.)	ÖVRIGA ANSTÄLLDA
Moderbolaget	595 (-)	1 984	632 (-)	2 149
Dotterföretag				
Sverige	9 773 (494)	140 869	5 823 (-)	101 425
Danmark	1 780 (-)	20 590	405 (23)	3 309
Finland		8 811		5 741
Norge	(-) 1 415 (108)	7 042	(-) 37 (-)	548
Summa	13 563 (602)	179 296	6 897 (23)	113 172

Not 5 Ersättningar till ledande befattningshavare

	GRUNDLÖN/ ARVODE	RÖRLIG ERSÄTTNING	ÖVRIGA FÖRMÅNER	PENSIONS- KOSTNADER	SUMMA 2005	SUMMA 2004
Styrelsens ordförande	106				106	116
Verkställande direktör	225				225	300
Andra ledande befattningshavare (5 (3) personer)	3 742	653	233	728	5 356	1 746
Summa	4 073	653	233	728	5 687	2 162

Ersättningar och förmåner till ledande befattningshavare

MODERBOLAGETS STYRELSE

Styrelsens ordförande erhåller ersättning med två basbelopp samt ett rörligt belopp baserat på antalet styrelsemöten under mandatperioden. Övriga styrelseledamöter erhåller ett basbelopp samt rörlig ersättning per möte under mandatperioden. Avtal om pension, avgångsvederlag eller annan förmån för styrelsens ledamöter finns ej.

DOTTERBOLAGSSTYRELSE

Ersättning utgår generellt sett inte till styrelseledamöter i koncernens dotterbolag, inte heller pensionsförmåner eller andra förmåner. Totalt 41 TSEK har utgått till extern styrelseledamot.

VD

Under januari-september 2005 har lön och ersättning till verkställande direktören i moderbolaget, Lars Save, utgått med sammanlagt 225 TSEK. Inga pensions-avsettningar har gjorts för verkställande direktören. Från och med oktober 2005 har ersättning till moderbolagets verkställande direktör, Bo Strandberg, utgått i form av konsultarvode med totalt 711 TSEK till ett av honom delägt bolag. Beloppet ingår inte i ovanstående tabell. Koncernen är inne i en omfattande uppbyggnads- och omstruktureringsfas och moderbolagets styrelse har därför valt att anlita verkställande direktören enligt ett konsultavtal som löper under tiden oktober 2005 – april 2007. Enligt avtalet utgår ersättning med ett fast belopp på 237 TSEK per månad. Inga kostnader för pension eller andra förmåner har belastat AddNode. Vid väsentligt förändrade förutsättningar kan avtalet sägas upp med en ömsesidig uppsägningstid på fyra månader. Ersättning till verkställande direktören i moderbolaget behandlas och fastställs av styrelsens ordförande.

VD I DOTTERBOLAG

För verkställande direktörer i dotterbolag gäller att pensionsförmån i allt väsentligt utgår motsvarande ITP-planen. Pensionskostnaderna för 2005 uppgick till 2 155 TSEK. Vid uppsägning från respektive bolags sida kan avgångsvederlag komma att utgå motsvarande 6–12 månadslöner. Rätt till rörlig lönedel föreligger i vissa fall baserat på särskilt uppsatta mål. För 2005 uppgick de rörliga lönedelarna till totalt 602 TSEK.

Ersättningar till verkställande direktörer i dotterbolag behandlas och fastställs av styrelsen för respektive dotterbolag.

ANDRA LEDANDE BEFATTNINGSHAVARE

Gruppen andra ledande befattningshavare omfattar från och med 2005 cheferna för koncernens affärsområden samt under perioden januari-september moderbolagets finansdirektör. Ersättningar till andra ledande befattningshavare utgörs av grundlön, rörlig ersättning, övriga förmåner samt premier för tjänstepensionsförsäkring. Rörlig ersättning avser för verksamhetsåret 2005 kostnadsförd bonus, vilken utbetalas under 2006. Den rörliga ersättningen baseras på årets resultat före avskrivningar av immateriella tillgångar för det egna ansvarsområdet under förutsättning att resultatutfallet uppgår till minst ett i förväg fastställt belopp. Rörlig ersättning är maximerad till ett belopp som motsvarar sex fasta månadslöner. Beloppet för övriga förmåner i tabellen ovan avser tjänstebil eller bilersättning. Pensionskostnader avser den kostnad som påverkat årets resultat. Premier för tjänstepensionsförsäkring erläggs med ett belopp som motsvarar högst cirka 30 procent av den fasta lönen. Anställningsavtalen gäller med en ömsesidig uppsägningstid på normalt tolv månader med arbetsplikt. Avgångsvederlag kan i enstaka fall utgå med sex månadslöner vid uppsägning från bolagets sida.

För en av affärsområdescheferna har ersättning utgått i form av konsultarvode med totalt 1 350 TSEK till ett av honom ägt bolag. Beloppet ingår inte i ovanstående tabell. Affärsområdet är just nu är inne i en omfattande omstruktureringsfas och koncernledningen har därför valt att anlita affärsområdeschefen enligt ett konsultavtal som löper under tiden mars 2005-december 2006. Enligt avtalet utgår ersättning med ett fast belopp på 135 TSEK per månad. Inga kostnader för pension eller andra förmåner har belastat koncernen. Från uppdragstagarens sida gäller en uppsägningstid på sex månader och från bolagets sida gäller en uppsägningstid på tre månader.

Ersättningar till andra ledande befattningshavare i koncernen behandlas och fastställs av moderbolagets verkställande direktör efter samråd med styrelsens ordförande.

Not 6 Ersättning till revisorer

Med revisionsuppdrag avses granskning av årsredovisningen och bokföringen samt styrelsens och verkställande direktörens förvaltning, övriga arbetsuppgifter som ankommer på bolagets revisorer att utföra samt rådgivning eller annat biträde som föranleds av iakttagelser vid sådan granskning eller genomförandet av sådana övriga arbetsuppgifter. Allt annat är andra uppdrag. Utöver andra uppdrag har 555 (834) TSEK aktiverats såsom anskaffningsvärde för förvärvade dotterbolag.

	KONCERNEN		MODERBOLAGET	
	2005	2004	2005	2004
REVISIONSUPPDRAG				
Öhrlings PricewaterhouseCoopers	1 268	1 152	465	160
Övriga	368	196		
ANDRA UPPDRAG				
Öhrlings PricewaterhouseCoopers	396	269	209	138
Övriga	97	73		
Summa	2 129	1 690	674	298

Not 7 Valutakursdifferenser

I rörelseresultatet ingår valutakursdifferenser avseende rörelsefordringar och rörelseskulder med netto 1 322 (–279) TSEK. Under 2005 har valutaterminskontrakt tecknats och realiserade värdeförändringar har redovisats i rörelseresultatet. Det fanns inga utestående valutaterminskontrakt varken 2004-12-31 eller 2005-12-31. Säkringsredovisning har inte tillämpats, eftersom de formella villkoren för en sådan redovisning inte uppfylls. Vid årsskiftet 2005-12-31 hade ingen del av de förväntade framtida flödena av utländsk valuta kurssäkrats. Ytterligare information om valuta-säkringspolicy finns i not 37 om finansiella risker och finansiella instrument.

Not 8 Forsknings- och utvecklingsarbeten

Årets kostnader för forsknings- och utvecklingsarbeten uppgår i koncernen till 1 972 (2 382) TSEK.

Utvecklingsarbete avseende egenutvecklat IT-system har under 2005 aktiverats med 9 274 (827) TSEK. Avskrivningar har gjorts från och med november 2005, då systemet togs i drift, med totalt 310 TSEK.

Not 9 Operationella leasingavtal

Nominella värdet av framtida minimileaseavgifter avseende icke uppsägningsbara operationella leasingavtal fördelar sig på förfallotidpunkter enligt följande:

	KONCERNEN	
	2005	2004
Förfaller till betalning inom ett år	27 249	20 269
Förfaller till betalning senare än ett men inom fem år	24 533	17 771
Summa	51 782	38 040

Leasingkostnader avseende operationella leasingavtal uppgår under året till följande belopp:

Hyres- och leasingkostnader	20 913	19 773
Summa	20 913	19 773

De operationella leasingavtalen avser nästan uteslutande hyresavtal för lokaler. Förutom de avtal som ingick i de förvärvade bolagen har det under 2004 och 2005 inte tillkommit några väsentliga operationella leasingavtal.

Not 10 Finansiella intäkter

	KONCERNEN		MODERBOLAGET	
	2005	2004	2005	2004
Externa ränteintäkter	1 787	1 852	1 096	171
Ränteintäkter från koncernföretag			1 239	300
Aktieutdelningar från koncernföretag			38 000	10 000
Övriga aktieutdelningar	18		18	
Valutakursdifferenser	303	34		26
Summa	2 108	1 886	40 353	10 497

Not 11 Finansiella kostnader

	KONCERNEN		MODERBOLAGET	
	2005	2004	2005	2004
Externa räntekostnader	–1 209	–587	–514	–3
Räntekostnader till koncernföretag			–1 125	
Valutakursdifferenser		–375		
Summa	–1 209	–962	–1 639	–3

Not 12 Skatt

	KONCERNEN		MODERBOLAGET	
	2005	2004	2005	2004
Aktuell skatt	-665	-81	3 052	4 228
Uppskjuten skatt (se not 13)	-5 181	-39	-1 278	-2 678
Summa	-5 846	-120	1 774	1 550

Skillnaden mellan skatt beräknad enligt nominell svensk skattesats på resultatet före skatt och effektiv skatt enligt resultaträkningen uppkommer på följande sätt:

	KONCERNEN		MODERBOLAGET	
	2005	2004	2005	2004
Resultat före skatt	50 312	18 030	29 178	8 203
Skatt beräknad enligt nominell svensk skattesats 28%	-14 087	-5 048	-8 170	-2 297
Ej avdragsgilla kostnader	-1 262	-1 056	-769	-233
Realisationsvinst vid försäljning av koncernbolag	5 169			
Utdelning från koncernbolag			10 640	2 800
Andra ej skattepliktiga intäkter	716	355		
Utnyttjande av underskottsavdrag för vilka ingen uppskjuten skattefordran aktiverats tidigare	3 679	6 993	73	1 280
Skattemässiga underskott för vilka ingen uppskjuten skattefordran aktiverats		-1 155		
Nedskrivning av tidigare aktiverad uppskjuten skattefordran		-139		
Effekt av utländska skattesatser	-61	-70		
Skatt enligt resultaträkningen	-5 846	-120	1 774	1 550

Not 13 Uppskjuten skatt

Uppskjutna skattefordringar respektive uppskjutna skatteskulder avser tempoärara skillnader och skattemässiga underskottsavdrag. Temporära skillnader föreligger i de fall där tillgångars eller skulders redovisade respektive skattemässiga värden är olika. Uppskjuten skattefordran avseende skattemässiga underskottsavdrag eller andra skattemässiga avdrag redovisas endast i den utsträckning det är sannolikt att avdrag kan avräknas mot överskott vid framtida beskattning.

Uppskjutna skattefordringar och uppskjutna skatteskulder avser på respektive balansdag temporära skillnader och underskottsavdrag enligt följande:

UPPSKJUTNA SKATTEFORDRINGAR	KONCERNEN		MODERBOLAGET	
	2005	2004	2005	2004
Avsättningar för strukturstyrkostnader	700	955		
Immateriella anläggningstillgångar	174	3 046		
Materiella anläggningstillgångar	1 630	6 065		
Temporära skillnader i fordringar och skulder		53		
Underskottsavdrag	24 326	27 600	16 044	17 322
Summa uppskjutna skattefordringar	26 830	37 719	16 044	17 322
UPPSKJUTNA SKATTESKULDER				
Materiella anläggningstillgångar	31	58		
Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten	5 116	2 568		
Varumärken, kundavtal m.m.	19 755	16 600		
Obeskattade reserver	10 915	9 976		
Temporära skillnader i fordringar och skulder	318			
Summa uppskjutna skatteskulder	36 135	29 202		
Uppskjutna skattefordringar och uppskjutna skatteskulder netto	-9 305	8 517	16 044	17 322
Under året har nettobeloppet av uppskjutna skattefordringar och uppskjutna skatteskulder förändrats enligt följande:				
Ingående balans	8 517	24 686	17 322	20 000
Förvärvade koncernföretag	-8 881	-16 130		
Avyttrade koncernföretag	-3 894			
Redovisat i resultaträkningen (se not 12)	-5 181	-39	-1 278	-2 678
Omräkningsdifferens	134			
Utgående balans	-9 305	8 517	16 044	17 322

De belopp som redovisats i balansräkningen inkluderar följande:

Uppskjuten skattefordran som tidigast kan utnyttjas efter 12 månader	2 179	7 228
Uppskjuten skatteskuld som tidigast behöver betalas efter 12 månader	-31 962	-27 479

Uppskjuten skattefordran vilken ej redovisats som tillgång

Koncernens totala skattemässiga underskottsavdrag uppgick 2005-12-31 till cirka 390 MSEK. I koncernbalansräkningen redovisas uppskjuten skattefordran med 24 326 TSEK som värde av dessa underskottsavdrag. Det redovisade värdet har fastställts med beaktande av hur mycket av underskottsavdragen som bedöms kunna utnyttjas under de närmaste åren. Uppskjuten skattefordran som därigenom inte har tagits upp som tillgång uppgick 2005-12-31 till cirka 84 (94) MSEK. För moderbolaget uppgick motsvarande belopp till cirka 67 (67) MSEK. Det finns ingen fastställd förfallotidpunkt för de skattemässiga underskottsavdrag som utgör underlag till det i koncernbalansräkningen redovisade värdet. Av övriga underskottsavdrag förfaller cirka 0,8 MSEK under 2010, cirka 16,8 MSEK under 2011 och 14,9 MSEK under åren 2012-2014.

Not 14 Utdelning per aktie

På årsstämman 2006-04-26 kommer ingen utdelning avseende år 2005 att föreslås. Ingen utdelning har skett under åren 2001–2005.

Not 15 Resultat per aktie

	KONCERNEN	
	2005	2004
Redovisat resultat hänförligt till moderbolagets aktieägare	42 929	18 049
Resultat för beräkning av resultat per aktie före utspädning	42 929	18 049
Genomsnittligt antal aktier före utspädning	17 568	9 284
Förmodad konvertering av konvertibla skuldebrev*		
Genomsnittligt antal aktier efter utspädning	17 568	9 284

*AddNode AB (publ) emitterade under år 2001 konvertibla skuldebrev med avskiljbara optioner som berättigade till förvärv av totalt 1 200 000 aktier. Programmet förföll i februari 2004 utan att någon konvertering skett.

Not 16 Immateriella anläggningstillgångar

	GOODWILL	VARUMÄRKEN	KUNDAVTAL, OCH LIKNANDE RÄTTIGHETER	UTGIFTER FÖR UTVECKLING AV PROGRAMVARA	SUMMA
Per 1 januari 2004					
Anskaffningsvärde	35 737		3 930		39 667
Akkumulerade av- och nedskrivningar			-1 466		-1 466
Bokfört värde	35 737		2 464		38 201
1 januari – 31 december 2004					
Ingående bokfört värde	35 737		2 464		38 201
Tillkommer från förvärvade bolag	96 397	17 335	38 461	8 482	160 675
Årets anskaffningar	68 154		11 592	827	80 573
Årets avskrivningar och nedskrivningar			-1 637		-1 637
Omklassificering pga förändring av omstruktureringsreserv	-670				-670
Omräkningsdifferens	210		-15		195
Utgående bokfört värde	199 828	17 335	50 865	9 309	277 337
Per 31 december 2004					
Anskaffningsvärde	199 828	17 335	53 442	9 309	279 914
Akkumulerade av- och nedskrivningar			-2 577		-2 577
Bokfört värde	199 828	17 335	50 865	9 309	277 337
1 januari – 31 december 2005					
Ingående bokfört värde	199 828	17 335	50 865	9 309	277 337
Tillkommer från förvärvade bolag				500	500
Årets anskaffningar ¹⁾	103 008	13 000	19 941	9 274	145 223
Årets försäljningar	-33 240		-14 859		-48 099
Årets avskrivningar			-8 547	-410	-8 957
Årets nedskrivningar	-2 137				-2 137
Omräkningsdifferens	-287	-81	443		75
Utgående bokfört värde	267 172	30 254	47 843	18 673	363 942
Per 31 december 2005					
Anskaffningsvärde	269 309	30 254	57 281	19 083	375 927
Akkumulerade av- och nedskrivningar	-2 137		-9 438	-410	-11 985
Bokfört värde	267 172	30 254	47 843	18 673	363 942

¹⁾ I beloppet för årets anskaffningar av goodwill ingår utgifter för tvångsinlösen av utestående aktier i Mogul AB och Cartesia Informationsteknik AB med totalt 1 397 TSEK.

Not 16 forts.

Prövning av nedskrivningsbehov för goodwill och andra immateriella tillgångar med obegränsade nyttjandeperioder

Goodwill fördelas på koncernens kassagenererande enheter identifierade per rörelsegrän och verksamhetsland. Fördelningen av goodwill per segment framgår av följande tabell:

PER 31 DECEMBER 2004	FINANCIAL	INDUSTRIAL	MEDIA	TECHNOLOGY	SUMMA
Sverige	63 665	65 916	8 632	28 672	166 885
Danmark	32 943				32 943
Summa	96 608	65 916	8 632	28 672	199 828
PER 31 DECEMBER 2005	FINANCIAL	INDUSTRIAL	MEDIA	TECHNOLOGY	SUMMA
Sverige	64 506	126 724	8 143	35 869	235 242
Norge		31 930			31 930
Summa	64 506	158 654	8 143	35 869	267 172

Återvinningsbart belopp för en kassagenererande enhet fastställs baserat på beräkningar av nyttjandevärde. Dessa beräkningar utgår från uppskattade framtida kassaflöden under en femårsperiod. Kassaflödesprognoserna grundar sig på en bedömning av förväntad tillväxttakt och marginalutveckling med utgångspunkt från budget för nästa år, ledningens långsiktiga förväntningar på verksamheten samt den historiska utvecklingen. Kassaflöden bortom femårsperioden extrapoleras med hjälp av en bedömd långsiktig tillväxttakt på 3–5 procent baserad på marknadens utveckling. Diskonteringsräntan som används vid beräkning av återvinningsvärdet uppgår till 19 procent före skatt. Avkastningskravet har fastställts mot bakgrund av den låga belåningsgraden för koncernen.

Under andra kvartalet 2005 gjordes nedskrivning av värdet på goodwill med 2 137 TSEK för koncernbolaget Knowledge Partner Syd AB inom affärsområde Media på grund av den svaga resultatutvecklingen för bolaget. Omstrukturering av bolagets verksamhet har beslutats och till stor del genomförts under 2005.

Enligt genomförda nedskrivningsprövningar föreligger inget nedskrivningsbehov för goodwill eller andra immateriella tillgångar med obegränsade nyttjandeperioder varken 2004-01-01, 2004-12-31 eller 2005-12-31.

Not 17 Materiella anläggningstillgångar

	INVENTARIER OCH INSTALLATIONER			
	KONCERNEN		MODERBOLAGET	
	2005-12-31	2004-12-31	2005-12-31	2004-12-31
Ingående anskaffningsvärde	56 162	39 549		
Anskaffningsvärden hos förvärvade resp avyttrade bolag	–3 433	14 611		
Inköp	16 462	7 011	33	
Försäljningar/utrangeringar	–12 258	–4 741		
Omräkningsdifferens	474	–268		
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	57 407	56 162	33	
Ingående avskrivningar	–32 701	–27 422		
Ackumulerade avskrivningar hos avyttrade bolag	1 183			
Försäljningar/utrangeringar	11 575	3 671		
Omräkningsdifferens	–181	319		
Årets avskrivningar	–12 887	–9 269	–5	
Utgående ackumulerade avskrivningar	–33 011	–32 701	–5	
Utgående planenligt restvärde	24 396	23 461	28	

Not 18 Finansiella leasingavtal

I koncernens materiella anläggningstillgångar ingår leasingobjekt enligt finansiella leasingavtal med anskaffningsvärde på 19 733 (8 690) TSEK, ackumulerade avskrivningar på 5 214 (4 243) TSEK och bokfört värde på 14 519 (4 447) TSEK. Skulder avseende framtida minimileaseavgifter uppgår till följande belopp:

	KONCERNEN	
	2005	2004
Förfaller till betalning inom ett år	5 313	2 292
Förfaller till betalning senare än ett men inom fem år	9 838	3 142
Summa framtida minimileaseavgifter	15 151	5 434
Framtida finansiella kostnader för finansiell leasing	–837	–435
Nuvärde på framtida minimileaseavgifter	14 314	4 999
Nuvärdet på de framtida minimileaseavgifterna fördelar sig på förfallotidpunkter enligt följande:		
Förfaller till betalning inom ett år	5 119	2 150
Förfaller till betalning senare än ett men inom fem år	9 195	2 849
Summa	14 314	4 999

Nuvärdet på framtida minimileaseavgifter redovisas som långfristiga respektive kortfristiga räntebärande skulder.

Under 2005 har nya finansiella leasingavtal tecknats avseende datorutrustning, andra kontorsinventarier och personbilar med ett anskaffningsvärde på 12 572 TSEK. Genom förvärvet av CAD-Quality i Sverige har dessutom finansiella leasingavtal avseende datorutrustning och personbilar tillkommit, vilka vid förvärvstidpunkten hade ett anskaffningsvärde på 2 189 TSEK, ackumulerade avskrivningar på 691 TSEK och ett bokfört värde på 1 498 TSEK.

Not 19 Andelar i koncernföretag

	MODERBOLAGET	
	2005-12-31	2004-12-31
Ingående anskaffningsvärde	255 804	266 794
Årets investering i dotterföretag	143 091	138 122
Tillskjutet kapital till dotterföretag	30 000	155
Avvecklade dotterföretag		-149 267
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	428 895	255 804
Ingående nedskrivningar	-7 630	-156 897
Avvecklade dotterföretag		149 267
Utgående ackumulerade nedskrivningar	-7 630	-7 630
Utgående bokfört värde	421 265	248 174

I årets investeringar i dotterföretag ingår beräknade tilläggsköpeskillingar med totalt 31 228 TSEK. Utfallet är beroende av den framtida resultatutvecklingen för de förvärvade företagen.

FÖRETAG	ORGANISATIONS- NUMMER	SÄTE	ANTAL ANDELAR	KAPITAL/ RÖST- ANDEL %	BOKFÖRT VÄRDE 2005-12-31	BOKFÖRT VÄRDE 2004-12-31
Teknik I Media Sverige AB	556508-1642	Malmö	2 001 600	100	55 189	55 189
Teknik i Media Trading Sverige AB	556286-1285	Stockholm	1 000	100	120	120
Teknik i Media Affärsutveckling Sverige AB	556592-0138	Malmö	1 000	100	100	100
Teknik i Media Norge AS	988 376 906	Oslo	5	100	578	
Knowledge Partner Syd AB	556630-3938	Malmö	1 000	100	1 188	1 188
Prosilia Software AB	556325-7913	Stockholm	1 000	100	15 643	
IT-Partnern Prosilia AB	556581-3937	Stockholm	1 000	100	120	
CAD-Quality i Sverige AB	556359-5429	Borlänge	10 000	100	74 506	
CAD-Quality AS	957 168 868	Oslo	200	100	40 119	
DF Kompetens AB	556386-8255	Stockholm	5 000	100	10 728	
Cartesia Informationsteknik AB (Publ)	556506-2121	Lycksele	43 548 182	98,88/99,3	57 414	26 795
Cartesia GIS AB	556522-5678	Lycksele	5 000	100		
Teknik i Media BITS Sverige AB	556431-7740	Stockholm	1 600	100		
Cartesia Plus AB	556487-8303	Lycksele	1 000	100		
Silvi Nova GIS AB	556223-6678	Lycksele	3 000	100		
Cartesia OY	1617126-9	Helsingfors	5 000	100		
Mogul AB (Publ)	556300-0073	Stockholm	9 562 079	93,06	28 936	28 230
Mogul Technology Center AB	556531-1890	Stockholm	10 000	50 ¹⁾		
Mogul.com International AB	556544-3792	Stockholm	1 000	100		
Mogul Sweden AB	556511-2975	Stockholm	1 000	100		
Teknik i Media Datacenter Stockholm AB	556539-6081	Malmö	2 000 000	100		
Optosoft Sweden AB	556565-2590	Stockholm	500 000	100		
Optosoft GmbH	HRB 9201	Darmstadt	3	100		
Clockwork Group AB	556535-3918	Stockholm	4 586 000	100		
Linewise AB	556557-7599	Stockholm	20 000	100		
Linewise Development AB	556386-0682	Stockholm	5 000	100		
Technia Oy	1042905-4	Helsingfors	12 480	100		
Mogul Technology Ltd	3239798	London	100 000	100		
Technia Holding AB	556516-7367	Stockholm	4 533 500	100	136 624	136 552
Technia AB	556481-3193	Stockholm	5 000	100		
Technia Finland OY	1468426-3	Esbo, Finland	250	100		
Technia AS	880 823 582	Moss, Norge	250	100		
Linewise Services AB	556524-6989	Stockholm	1 000	100		
Bonnier Finansinformation AB	556225-0232	Stockholm	1 000	100		
SIX Finansinformation A/S	66 93 62 28	Köpenhamn	3 200	100		
Teknik i Media Danmark A/S	28 848 080	Köpenhamn	500	100		
SIX Norge AS	976 199 782	Oslo	500	100		
SIX Holding AB	556165-3055	Stockholm	5 000	100		
SIX AB	556483-5279	Stockholm	1 000	100		
CodeSense AB	556589-1750	Haninge	510	51		
Svensk Börsinformation AB	556216-2932	Stockholm	1 000	100		
Adera Germany GmbH	HRB 8963	Darmstadt	1	100		
Holdingselskapet af 29 juni 1999 Aps	21850373	Köpenhamn	2 500	100		
Summa bokfört värde					421 265	248 174

¹⁾ Återstående 50% ägs av Mogul.com International AB.

I koncernredovisningen ingår, förutom ovanstående företag, även bolaget CAD Quality A/S, organisationsnummer 12374879, med säte i Helsingör, eftersom AddNode AB innehar en option att förvärva andelarna i bolaget. För närvarande bedriver bolaget ingen operativ verksamhet.

Under året förvärvade dotterföretag beskrivs i not 34 Förvärv av dotterföretag.

Not 20 Fordringar hos koncernföretag

	MODERBOLAGET	
	2005-12-31	2004-12-31
Ingående anskaffningsvärde	5 000	5 000
Amortering	-5 000	
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	0	5 000
Utgående bokfört värde	0	5 000

Not 21 Andra långfristiga värdepappersinnehav

			KONCERNEN		MODERBOLAGET	
			2005-12-31	2004-12-31	2005-12-31	2004-12-31
Ingående anskaffningsvärde			839	67	67	67
Tillkommande anskaffningsvärden från förvärvade bolag			56	769		
Årets investeringar			1 359		1 359	
Omklassificeringar			-769	3		
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden			1 485	839	1 426	67
Ingående nedskrivningar			-67	-67	-67	-67
Utgående ackumulerade nedskrivningar			-67	-67	-67	-67
Utgående bokfört värde			1 418	772	1 359	0
FÖRETAG	ORGANISATIONS- NUMMER	SÄTE	ANTAL ANDELAR	KAPITAL/ RÖST- ANDEL %	BOKFÖRT VÄRDE 2005-12-31	BOKFÖRT VÄRDE 2004-12-31
Ecovision AB (publ)	556251-3191	Stockholm	29 700	2,12/1,19	1 359	
Signe Konsult AB	556580-9620	Stockholm	33 500	9,74	0	0
Summa innehav hos moderbolaget					1 359	0
TILLKOMMER I KONCERNEN						
CodeSense AB	556589-1750	Haninge				769
Perstorp ForestMan AB	556401-0766	Perstorp	90	9	2	2
Övriga					57	1
Utgående bokfört värde					1 418	772

Samtliga ovanstående innehav har i koncernredovisningen hänförs till värderingskategorin "Finansiella tillgångar värderade till verkligt värde via resultaträkningen" enligt IAS 39, vilket innebär att förändringar i verkligt värde redovisas i resultaträkningen. Marknadsvärdet på innehavet i Ecovision AB (publ) uppgick 2005-12-31 till 1 381 TSEK, men eftersom skillnaden mellan marknadsvärdet och anskaffningsvärdet på 1 359 TSEK endast uppgick till 22 TSEK har innehavet inte omvärderats i koncernredovisningen per 2005-12-31.

CodeSense AB är koncernbolag från och med juli 2005.

Not 22 Andra långfristiga fordringar

	KONCERNEN		MODERBOLAGET	
	2005-12-31	2004-12-31	2005-12-31	2004-12-31
Ingående anskaffningsvärde	0	757	0	757
Tillkommer från förvärvade bolag	1 570			
Lämnade lån	116		2 528	
Omklassificering till kortfristig fordran		-757		-757
Omräkningsdifferens	-19			
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	1 667	0	2 528	0
Utgående bokfört värde	1 667	0	2 528	0

Samtliga långfristiga fordringar förfaller till betalning inom fem år efter balansdagen. Av de långfristiga fordringarna i koncernen löper 1 551 TSEK med en ränta som motsvarar referensräntan enligt den svenska räntelagen ökad med fyra procentenheter. Moderbolagets långfristiga fordran 2005-12-31 avser konverteringslån till det danska bolaget CAD Quality A/S, vilket löper med två procents ränta och är efterställt låntagarens övriga skulder.

Not 23 Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter

	KONCERNEN		MODERBOLAGET	
	2005-12-31	2004-12-31	2005-12-31	2004-12-31
Förutbetalda hyror och leasingavgifter	4 292	4 246	607	
Förutbetalda licenser och serviceavtal	4 110	4 259		
Övriga förutbetalda kostnader	12 008	8 967	99	134
Upplupna intäkter	6 807	7 832	6	8
Utgående balans	27 217	25 304	712	142

Not 24 Likvida medel på koncernkonto

	MODERBOLAGET	
	2005-12-31	2004-12-31

Likvida medel på koncernkonto **17 628** **50 837**

Likvida medel på koncernkonto utgörs av likvida medel som genom moderbolaget placerats på bankkonto i ett för koncernen gemensamt centralkontosystem i Sverige. Medlen är tillgängliga utan föregående uppsägning.

Bland kortfristiga fordringar hos koncernföretag ingår 15 457 (22 436) TSEK som är hänförligt till koncernkontot. Bland kortfristiga skulder till koncernföretag ingår 109 048 (64 692) TSEK som är hänförligt till koncernkontot.

Not 25 Eget kapital

Specifikation av förändringar i eget kapital inklusive minoritetsintresse finns i rapporten Förändringar i koncernens respektive moderbolagets eget kapital (se sidorna 24 och 26). Förändringar av antalet aktier framgår av följande tabell:

	A-AKTIER	B-AKTIER	TOTALT ANTAL
Antal 2003-12-31	1 063 247	7 664 766	8 728 013
Nyemission vid företagsförvärv		8 499 971	8 499 971
Antal 2004-12-31	1 063 247	16 164 737	17 227 984
Omstämpling av A-aktier	-10 000	10 000	
Nyemission vid företagsförvärv		4 000 000	4 000 000
Antal 2005-12-31	1 053 247	20 174 737	21 227 984

Aktiernas kvotvärde är 12 SEK. A-aktierna ger tio röster och B-aktierna ger en röst per aktie. Samtliga aktier är fullt betalda.

VALUTAKURSDIFFERENSER I EGET KAPITAL

	KONCERNEN	
	2005-12-31	2004-12-31
Ingående balans	170	
Förändring vid årets omräkning av utländska dotterbolag	80	170
Utgående balans	250	170

Not 26 Avsättningar

	KONCERNEN		MODERBOLAGET	
	2005-12-31	2004-12-31	2005-12-31	2004-12-31
Avsättning för garantiåtaganden	2 050	2 050		
Beräknade tilläggsköpeskillingar avseende förvärv	76 228	47 643	31 228	
Beslutade omstruktureringsåtgärder	4 333	9 996		904
Övriga poster	1 000		1 000	
Summa	83 611	59 689	32 228	904
Varav beräknas regleras inom 12 månader	46 658	10 639		904
Varav beräknas regleras efter mer än 12 månader	36 953	49 050	32 228	
	KONCERNEN		MODERBOLAGET	
	2005-12-31	2004-12-31	2005-12-31	2004-12-31
Avsättning vid periodens ingång	59 689	6 989	904	
Periodens avsättningar	3 499	7 476	1 000	904
Förvärvade avsättningar		2 050		
Ianspråktaget under perioden	-7 662	-3 539	-904	
Beräknade tilläggsköpeskillingar avseende förvärv	31 228	47 643	31 228	
Utbetalda och minskade tilläggsköpeskillingar	-2 643			
Periodens återföringar av outnyttjade belopp	-500	-930		
Summa	83 611	59 689	32 228	904

Beräknade tilläggsköpeskillingar avseende förvärv

Avsättningar för beräknade tilläggsköpeskillingar har under 2005 ökat med totalt 31 228 TSEK och avser tre under året genomförda företagsförvärv. Slutliga belopp är berende av resultatutvecklingen under kommande år i de förvärvade företagen och utbetalningar beräknas ske under åren 2007-2010

Periodens avsättningar

De under 2005 nyttillkomna avsättningarna avser kostnader för personal och outnyttjade lokaler i samband med beslutade omstruktureringsåtgärder inom affärsområde Media. Omstruktureringen har även föranlett nedskrivning av goodwill med 2 137 TSEK (se not 16). Vidare ingår beräknade processkostnader för rättstvist (se not 31).

Ianspråktaget under perioden

Beloppet avser i huvudsak ianspråktagande av de avsättningar som gjorts under tidigare år avseende personal inom affärsområde Media samt outnyttjade lokaler inom affärsområde Technology.

Överenskommelse om slutlig tilläggsköpeskillning

Under februari 2006 har överenskommelse om slutlig tilläggsköpeskillning för bolagen inom affärsområde Financial träffats med säljaren Bisnode AB (se not 42).

Not 27 Räntebärande skulder

LÅNGFRISTIGA RÄNTEBÄRANDE SKULDER	KONCERNEN	
	2005-12-31	2004-12-31
Skulder avseende finansiella leasingavtal	9 195	2 849
Summa långfristiga räntebärande skulder	9 195	2 849
KORTFRISTIGA RÄNTEBÄRANDE SKULDER		
Skulder avseende finansiella leasingavtal	5 119	2 150
Checkräkningskredit	637	315
Lån från Bonnier Business Information A/S, Danmark		28 777
Övriga kortfristiga räntebärande skulder	16	850
Summa kortfristiga räntebärande skulder	5 772	32 092
Summa räntebärande skulder	14 967	34 941

Lån från Bonnier Business Information A/S, Danmark

Lånet från Bonnier Business Information A/S löpte med en ränta på 5% och återbetalades under februari 2005.

Skulder avseende finansiella leasingavtal

De finansiella leasingavtalen avser datorutrustning, andra kontorsinventarier och personbilar. Samtliga finansiella leasingavtal har tecknats i svenska kronor (SEK). Effektiv ränta var på balansdagen 2005-12-31 cirka 4,5 procent (föregående år cirka 4,0 procent). De långfristiga skulderna avseende finansiella leasingavtal förfaller till betalning enligt följande:

	KONCERNEN	
	2005-12-31	2004-12-31
Mellan 1 och 2 år efter balansdagen	4 689	1 008
Mellan 2 och 5 år efter balansdagen	4 506	1 841
Summa	9 195	2 849

Verkliga värden

Redovisade belopp för lång- och kortfristiga räntebärande skulder utgör en god approximation av skuldernas verkliga värde.

Not 28 Checkräkningskredit

Beviljad checkräkningskredit uppgår i koncernen till 1 414 (1 351) TSEK. Moderbolaget har ingen beviljad checkräkningskredit.

Not 29 Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter

	KONCERNEN		MODERBOLAGET	
	2005-12-31	2004-12-31	2005-12-31	2004-12-31
Personalrelaterade kostnader	38 768	34 012	486	106
Övriga upplupna kostnader	28 519	24 261	2 739	1 259
Förutbetalda intäkter	66 162	43 849		
Utgående balans	133 449	102 122	3 225	1 365

Not 30 Ställda säkerheter

	KONCERNEN		MODERBOLAGET	
	2005-12-31	2004-12-31	2005-12-31	2004-12-31
För skulder till kreditinstitut				
Företagsinteckningar	10 912	1 351		
För andra räntebärande låneskulder				
Nettotillgångar i dotterföretag		178 355		
För hyreskontrakt				
Bankmedel på spärrat konto	236	520		
För förhandstillträde till minoritetsaktier				
Bankmedel på spärrat konto	400		400	
Summa	11 548	180 226	400	0

Not 31 Eventualförpliktelser

	KONCERNEN		MODERBOLAGET	
	2005-12-31	2004-12-31	2005-12-31	2004-12-31
Kapitaltäckningsgaranti till förmån för dotterbolag			3 100	1 500
Summa	0	0	3 100	1 500

En före detta anställd har i december 2005 lämnat in en stämningsansökan till Stockholms tingsrätt där han gör gällande att AddNode har en skyldighet att återköpa aktier från honom. AddNode har bestridit kravet och den legala processen kan förväntas sträcka sig över en avsevärd tid. Om påståendet skulle vara korrekt riskerar AddNode att behöva betala ut maximalt cirka 9 000 TSEK. AddNode kan därför ha eventualförpliktelse som i dagsläget inte är möjlig att kvantifiera, men som kan komma att innebära kostnader i framtiden. Avsättning för beräknade processkostnader har belastat resultatet för fjärde kvartalet 2005 med 1 000 TSEK.

Not 32 Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet

	KONCERNEN		MODERBOLAGET	
	2005-12-31	2004-12-31	2005-12-31	2004-12-31
Avskrivningar och nedskrivningar	23 981	10 906	5	
Realisationsresultat	-18 462	650		
Orealiserade kursdifferenser	-547	-15		
Förändringar i avsättningar	-6 562	189	1 000	904
Summa	-1 590	11 730	1 005	904

Not 33 Förvärv av materiella anläggningstillgångar

	KONCERNEN	
	2005-12-31	2004-12-31
Årets investeringar	-16 462	-7 011
Finansierat med leasing	12 572	658
Kassaflöde från förvärv av materiella anläggningstillgångar	-3 890	-6 353

Not 34 Förvärv av dotterföretag

Dotterföretag förvärvade under 2005:

FÖRETAG	VERKSAMHET	FÖRVÄRVS-TIDPUNKT	KAPITAL/RÖSTANDEL %
CodeSense AB	Programvaruutveckling för finansiell information	05-07-01	51
Prosilia Software AB	IT-konsultation främst avseende logistiksystem	05-09-30	100
CAD-Quality i Sverige AB och CAD-Quality AS, Norge (CAD-Q bolagen)	Konsultation och licensförsäljning inom främst konstruktionsrelaterad IT	05-11-30	100
DF Kompetens AB	IT-relaterade utbildningar och konferenser	05-12-30	100

De förvärvade bolagen har under 2005 bidragit till AddNodekoncernens nettoomsättning med cirka 27 MSEK, varav CAD-Q bolagen svarade för cirka 22 MSEK. Genom förvärven har koncernens resultat efter skatt påverkats positivt med cirka 1 MSEK. CAD-Q bolagen har inte haft någon väsentlig påverkan på koncernens resultat efter skatt för 2005.

Om samtliga dessa bolag hade förvärvats per den 1 januari 2005 hade AddNodekoncernens nettoomsättning för 2005 uppgått till cirka 837 MSEK och resultatet efter skatt till cirka 51 MSEK inklusive reavinst. Om dessutom de bolag som såldes per den 1 juni 2005 (se not 35) inte hade konsoliderats under någon del av året hade koncernens nettoomsättning uppgått till cirka 819 MSEK.

Nedan följer uppgifter om köpeskillingar, förvärvade nettotillgångar och goodwill:

	CAD-Q BOLAGEN	ÖVRIGA FÖRETAG	SUMMA
Köpeskilling			
kontant betalt		18 454	18 454
verkligt värde på emitterade aktier	91 600		91 600
beräknade tilläggsköpeskillingar	22 500	8 728	31 228
direkta kostnader i samband med respektive förvärv	948	443	1 391
Sammanlagd köpeskilling	115 048	27 625	142 673
Verkligt värde för förvärvade nettotillgångar (se nedan)	-21 798	-19 264	-41 062
Goodwill	93 250	8 361	101 611

De förvärvade företagen är kunskapsföretag och goodwill är därför hänförlig till den upparbetade kompetensen hos personalen och de anställdas samlade kunskaper om respektive programvaror och IT-system samt till viss del även synergieffekter. Verkligt värde på emitterade aktier har baserats på den sista noterade betalkursen för AddNodes B-aktie 2005-11-30.

De tillgångar och skulder som ingick i förvärven var följande:

	CAD-Q BOLAGEN		ÖVRIGA FÖRETAG		SUMMA	
	VERKLIGT VÄRDE	BOKFÖRT VÄRDE	VERKLIGT VÄRDE	BOKFÖRT VÄRDE	VERKLIGT VÄRDE	BOKFÖRT VÄRDE
Likvida medel	22 705	22 705	11 045	11 045	33 750	33 750
Materiella anläggningstillgångar	4 318	2 820	171	171	4 489	2 991
Kundavtal, varumärken och liknande	13 000		14 000		27 000	0
Andra immateriella anläggningstillgångar	778	778			778	778
Finansiella anläggningstillgångar	1 546	1 546			1 546	1 546
Varulager	143	143	75	75	218	218
Fordringar	39 440	40 164	10 924	10 924	50 364	51 088
Långfristiga skulder	-1 074	-689			-1 074	-689
Kortfristiga skulder	-55 418	-51 352	-11 314	-11 109	-66 732	-62 461
Uppskjutna skatteskulder, netto	-3 640		-5 241	-1 321	-8 881	-1 321
Nettotillgångar	21 798	16 115	19 660	9 785	41 458	25 900
Minoritetsintessen (49%)			-396		-396	
Förvärvade nettotillgångar	21 798		19 264		41 062	

Ovanstående belopp för verkligt värde avser de värden som förvärvade tillgångar och skulder har upptagits till i förvärvsanalysen. Beloppen för bokfört värde avser de värden som tillgångarna och skulderna har upptagits till i respektive förvärvat företags egen redovisning.

Not 34 forts.

Dotterföretag förvärvade under 2004:

FÖRETAG	VERKSAMHET	FÖRVÄRVS- TIDPUNKT	KAPITAL/ RÖSTANDEL %
Knowledge Partner Syd AB	IT.utbildning	04-03-01	100
Technia Holding AB med dotterföretag	IT-konsult	04-12-01	100

De förvärvade bolagen har under 2004 bidragit till AddNodekoncernens nettoomsättning med cirka 52 MSEK. Genom förvärven har koncernens resultat efter skatt 2004 påverkats positivt med cirka 3 MSEK. Om de under 2004 förvärvade företagen hade förvärvats per den 1 januari 2004 hade AddNodekoncernens nettoomsättning för 2004 uppgått till cirka 615 MSEK och resultatet efter skatt till cirka 20 MSEK.

Av förvärven under 2004 är Technia Holding AB med dotterföretag helt dominerande. Bolaget Knowledge Partner Syd AB hade under kalenderåret 2004 en nettoomsättning på totalt cirka 21 MSEK. Eftersom detta företag utgör en relativt sett mycket liten del av förvärven under 2004 redovisas nedanstående uppgifter om köpeskillingar, förvärvade nettotillgångar och goodwill sammantaget för båda förvärven.

FÖRVÄRV UNDER 2004		
Köpeskillning		
kontant betalt	1 470	
verkligt värde på emitterade aktier	134 300	
direkta kostnader i samband med respektive förvärv	2 251	
Sammanlagd köpeskillning	138 021	
Verkligt värde för förvärvade nettotillgångar (se nedan)	-69 686	
Goodwill	68 335	

De förvärvade företagen är kunskapsföretag och goodwill är därför hänförlig till den upparbetade kompetensen hos personalen och de anställdas samlade kunskaper om respektive programvaror och IT-system. Verkligt värde på emitterade aktier har baserats på den sista noterade betalkursen för AddNodes B-aktie 2004-11-30.

Det verkliga värdet på förvärvade nettotillgångar uppgick till följande belopp:

FÖRVÄRV UNDER 2004	
Likvida medel	65 457
Materiella anläggningstillgångar	13 882
Kundavtal, varumärken och liknande	56 600
Andra immateriella anläggningstillgångar	111 042
Finansiella anläggningstillgångar	769
Varulager	3 836
Fordringar	47 260
Avsättningar	-2 050
Långfristiga skulder	-77 529
Kortfristiga skulder	-132 692
Uppskjutna skatteskulder, netto	-16 889
Förvärvade nettotillgångar	69 686

KASSAFLÖDE FRÅN FÖRVÄRV AV DOTTERFÖRETAG	KONCERNEN	
	2005-12-31	2004-12-31
Kontant betalda köpeskillingar	-18 454	-1 470
Direkta kostnader i samband med respektive förvärv	-1 391	-2 251
Likvida medel i förvärvade dotterföretag	33 750	65 457
Förändring av koncernens likvida medel vid förvärv	13 905	61 736

Not 35 Avyttrade dotterföretag

Den 1 juni 2005 avyttrades dotterbolaget Aloc Bonnier A/S i Danmark med dess dotterbolag Aloc Bonnier AS i Norge till Foreningen Bankernes EDB Central. Försäljningen gav en realisationsvinst på 18,5 MSEK, vilken redovisas som Övriga rörelseintäkter i koncernens resultaträkning.

De sålda bolagen omsätter cirka 55 MSEK på årsbasis och har cirka 65 medarbetare. Under perioden januari-maj 2005 uppgick nettoomsättningen för de avyttrade dotterbolagen till 17,7 MSEK, resultatet före avskrivningar av immateriella tillgångar till –4,5 MSEK och resultatet efter skatt till –5,6 MSEK. Under 2005 har därmed koncernens resultat efter skatt, inklusive realisationsvinsten, påverkats positivt med 12,9 MSEK från de sålda företagen.

Under 2004 avyttrades Silvi Nova GIS AB (u n t Perstorp Forestman AB).

Nedan följer uppgifter om försäljningarna av dotterbolag under respektive år.

	KONCERNEN	
	2005-12-31	2004-12-31
Kontant betalda köpeskillingar	61 000	108
Avyttrade nettotillgångar (se nedan)	–42 538	–108
Realisationsvinst	18 462	0
AVYTTRADE NETTOTILLGÅNGAR		
	KONCERNEN	
	2005-12-31	2004-12-31
Likvida medel	180	
Materiella anläggningstillgångar	6 739	
Goodwill	33 240	
Andra immateriella anläggningstillgångar	14 815	
Fordringar	8 259	108
Långfristiga skulder	–19 889	
Kortfristiga skulder	–4 700	
Uppskjuten skattefordran, netto	3 894	
Summa	42 538	108
KASSAFLÖDE FRÅN FÖRSÄLJNING AV DOTTERFÖRETAG		
	KONCERNEN	
	2005-12-31	2004-12-31
Kontant betalda köpeskillingar	61 000	108
Likvida medel i avyttrade dotterföretag	–180	
Kassaflöde från försäljning av dotterföretag	60 820	108
Återbetalning av tidigare utlåning till sålda dotterföretag	19 889	
Summa kassaflöde	80 709	108

Not 36 Likvida medel

I koncernens likvida medel 2005-12-31 ingår kortfristiga placeringar med ett redovisat värde på 7 401 (-) TSEK, vilket motsvarar marknadsvärdet. Samtliga dessa värdepapper ingick i förvärvet av DF Kompetens AB den 30 december 2005 och upptogs till marknadsvärde i förvärvsanalysen. Värdepapperna har avyttrats under januari-februari 2006. Innehavet av kortfristiga placeringar har i koncernredovisningen hänförs till följande värderingskategorier enligt IAS 39:

	KONCERNEN	
	2005-12-31	2004-12-31
Investeringar som hålles till förfall	5 990	
Finansiella tillgångar värderade till verkligt värde via resultaträkningen	1 411	
Summa	7 401	0
Likvida medel på spärrade bankkonton uppgick i koncernen till 636 (520) TSEK och i moderbolaget till 400 (-) TSEK.		

Not 37 Finansiell riskhantering

FINANSIELLA RISKER

Koncernens exponering för olika finansiella risker, inkluderande effekter av förändrade priser på låne- och kapitalmarknaderna, valutakurser och räntesatser, bedöms som mycket begränsad. Om koncernens riskexponering skulle öka, t ex genom förvärv eller annan händelse, kommer styrelsen att göra en förnyad bedömning av koncernens risksituation.

VALUTARISK

Koncernens valutarisker är låga, då koncernbolagen i huvudsak verkar på sina lokala marknader och därigenom har både intäkter och kostnader i samma valuta. Under 2005 har affärsområde Industrial säkrat vissa transaktionsflöden i utländsk valuta genom valutaterminskontrakt, men vid årsskiftet 2005-12-31 fanns inga återstående valutasäkringar. Övriga affärsområden har inte genomfört några valutasäkringar av intäkter eller kostnader. Om transaktionsvolymen i utländska valutor skulle öka avser styrelsen att göra en förnyad bedömning av behovet av valutasäkringar.

Moderbolaget äger aktier i ett antal i utländska dotterbolag, vars nettotillgångar exponeras för valutaomräkningsrisker. I nuläget sker ingen valutasäkring av nettotillgångarna i de utländska dotterbolagen.

RÄNTERISK

Koncernens ränterisker är låga på grund av den låga belåningsgraden. Koncernens ränteutgifter är i allt väsentligt beroende av förändringar av marknadsmässiga räntenivåer.

KREDITRISK

Koncernen har ingen väsentlig koncentration av kreditrisker. Koncernen har fastställda riktlinjer för att säkra att försäljning sker till kunder med lämplig kreditbakgrund.

LIKVIDITETSRISK

Hanteringen av likviditetsrisk sker med försiktighet som utgångspunkt, vilket innebär att bibehålla tillräckliga likvida medel och säljbara värdepapper samt att säkerställa finansiering genom tillräckliga avtalade kreditmöjligheter.

DERIVATINSTRUMENT

Koncernen hade på balansdagen inte några innehavda eller utställda derivatinstrument.

Not 38 Viktiga uppskattningar och bedömningar för redovisningsändamål

Redovisade värden baserar sig delvis på bedömningar och uppskattningar. Detta gäller främst den regelbundna prövningen av nedskrivningsbehovet för goodwill och andra förvärvsrelaterade immateriella tillgångar (se not 16). Redovisade värden för dessa tillgångar påverkas av förändringar avseende tillämpad diskonteringsränta samt bedömningar av den framtida utvecklingen av priser, kostnader och efterfrågan på de varor och tjänster som utgör underlag till kassaflödesprognoserna.

I samband med genomförda företagsförvärv har avtalats att tilläggsköpeskillingar kan komma att utgå baserat på resultatutvecklingen under kommande år för de förvärvade företagen. Avsättningar har gjorts för beräknade tilläggsköpeskillingar (se not 26). Skillnader mellan de redovisade avsättningarna och slutliga tilläggsköpeskillingar kommer att påverka koncernens redovisade värde på goodwill under kommande år.

Redovisat värde på uppskjutna skattefordringar avseende skattemässiga underskottsavdrag bygger på en försiktig bedömning av möjligheterna att kunna utnyttja underskottsavdragen mot skattepliktiga vinster under de närmaste åren (se not 13).

Enligt beskrivning i not 31 föreligger en rättslig tvist med en före detta anställd och den legala processen kan förväntas sträcka sig över en avsevärd tid. Beroende på utfallet av tvisten kan AddNode komma att belastas med kostnader i framtiden.

Not 39 Transaktioner med närstående

Den största aktieägaren i AddNode AB är från och med september 2005 Bisnode AB (f.d. Bonnier Affärsinformation AB) med en ägarandel på 24,3 procent av rösterna och 17,0 procent av kapitalet per 2005-12-31. AddNode behandlas som ett intresseföretag till Bisnodekoncernen per 2005-12-31. Under 2004 och perioden januari-augusti 2005 var AddNode ett intresseföretag till Bonnierkoncernen.

FÖRSÄLJNING AV VAROR OCH TJÄNSTER TILL NÄRSTÅENDE HAR SKETT MED FÖLJANDE BELOPP

	KONCERNEN 2005	2004
Försäljning av varor och tjänster till: Bonnierkoncernen (t.o.m. 2005-08-31) Bisnodekoncernen (fr.o.m. 2005-09-01)	73 796 13 642	134 457
Summa	87 438	134 457

AddNodekoncernens företag har avtal på marknadsmässig basis som omförhandlas löpande med ett flertal företag inom Bonnierkoncernen och Bisnodekoncernen.

INKÖP AV VAROR OCH TJÄNSTER FRÅN NÄRSTÅENDE HAR SKETT MED FÖLJANDE BELOPP

	KONCERNEN 2005	2004
inköp av varor och tjänster från: Bonnierkoncernen (t.o.m. 2005-08-31) Bisnodekoncernen (fr.o.m. 2005-09-01)	29 090 14 853	11 997
Summa	43 943	11 997

AddNode AB har tidigare haft ett avtal med Bisnode AB om köp av administrativa tjänster, vilket upphörde att gälla den 30 april 2005. På årsbasis har avtalssumman uppgått till 500 TSEK.

UTGÅENDE BALANSER VID ÅRETS SLUT TILL FÖLJD AV FÖRSÄLJNING OCH INKÖP AV VAROR OCH TJÄNSTER

	KONCERNEN FORDRINGAR	SKULDER
Företag inom Bonnierkoncernen per 2004-12-31 Företag inom Bisnodekoncernen per 2005-12-31	16 667 3 725	5 811 4 146

LÅN FRÅN NÄRSTÅENDE

	KONCERNEN 2005	2004
Lån från Bonnier Business Information A/S: Ingående balans Erhållna lån Amortering	28 777 – 28 777	53 777 –25 000
Utgående balans	0	28 777

Lånet från Bonnier Business Information A/S löpte med en ränta på 5% och återbetalades under februari 2005.

ERSÄTTNINGAR TILL LEDANDE BEFATTNINGSHAVARE

	KONCERNEN 2005	2004
Löner och andra kortfristiga anställningsförmåner	5 687	2 162
Summa	5 687	2 162

Under 2005 har AddNode AB träffat konsultavtal med Multiple Choice Företagsservice AB, som är delägt av moderbolagets verkställande direktör Bo Strandberg. Avtalet avser köp av koncernledningstjänster och löper under tiden oktober 2005–april 2007. På årsbasis uppgår avtalssumman till 2 844 TSEK. Se vidare not 5.

Under 2005 har AddNode AB träffat konsultavtal med Refineit AB, som ägs av affärsområdeschefen för affärsområde Financial, Johan Rost. Avtalet avser företagslednings-tjänster och löper under tiden mars 2005–december 2006. På årsbasis uppgår avtalssumman till 1 620 TSEK. Se vidare not 5.

ÖVERENSKOMMELSE OM TILLÄGGSKÖPESKILLING

I februari 2006 har överenskommelse om slutlig köpeskillning avseende förvärvet av bolagen inom affärsområde Financial träffats med den tidigare ägaren Bisnode. Överenskommelsen innebär att den resultatbaserade tilläggsköpeskillingen skall uppgå till 26.000 TSEK. Se vidare not 42.

Försäljning till och inköp från andra företag inom AddNodekoncernen

För moderbolaget AddNode AB avser 100 (99,8) procent av årets nettoomsättning och 11 (16) procent av årets inköp egna dotterföretag. Vid försäljning och inköp mellan koncernföretag tillämpas samma principer för prissättning som vid transaktioner med externa parter.

Not 40 Medelantal anställda m.m.

MEDELANTAL ANSTÄLLDA	2005 MEDELANTAL ANSTÄLLDA	2005 VARAV MÅN	2004 MEDELANTAL ANSTÄLLDA	2004 VARAV MÅN
Moderbolaget	4	2	3	2
DOTTERFÖRETAG				
Sverige	344	276	257	206
Danmark	38	29	6	5
Finland	15	12	13	10
Norge	13	12	1	1
Totalt i dotterföretag	410	329	277	222
Koncernen totalt	414	331	280	224
STYRELSELEDAMÖTER OCH LEDANDE BEFATTNINGSHAVARE				
	2005 ANTAL PÅ BALANSDAGEN	2005 VARAV MÅN	2004 ANTAL PÅ BALANSDAGEN	2004 VARAV MÅN
KONCERNEN				
Styrelseledamöter	115	108	119	108
Verkställande direktörer och andra ledande befattningshavare	60	52	32	31
MODERBOLAGET				
Styrelseledamöter	6	5	6	6
Verkställande direktörer och andra ledande befattningshavare			2	2
SJUKFRÅNVARO				
AddNode AB (publ) behöver ej redovisa sjukfrånvaro, då medelantalet anställda endast varit fyra personer.				

Not 41 Övergång till redovisning enligt IFRS

Från och med 2005 upprättar AddNode koncernredovisningen enligt de av EU godkända International Financial Reporting Standards, IFRS. Övergången till IFRS redovisas i enlighet med IFRS 1, "Första gången IFRS tillämpas", varvid övergångsdatum är den 1 januari 2004. Jämförelseåret 2004 har omräknats enligt IFRS, medan finansiell information avseende tidigare räkenskapsår än 2004 inte har omräknats. Huvudregeln innebär att alla tillämpliga IAS- och IFRS-standarder, som trätt i kraft och godkänts av EU per den 31 december 2005, skall tillämpas med retroaktiv verkan.

För AddNode innebär införandet av IFRS 3 "Rörelseförvärv" den mest betydande förändringen. I förvärvsanalysen värderas förvärvade immateriella tillgångar, som exempelvis kundrelationer och varumärken, till marknadsvärde innan återstoden hänförs till goodwill. Goodwillavskrivningar enligt plan görs inte, utan istället prövas nedskrivningsbehovet årligen eller oftare om det finns indikationer på värdenedgång. AddNode har behandlat förvärv under 2004 och 2005 enligt de nya reglerna, medan tidigare genomförda förvärv inte har omräknats, vilket är i överensstämmelse med övergångsreglerna.

De förändringar i redovisningsprinciper som övergången till IFRS medför samt effekterna på koncernens resultat- och balansräkningar för 2004 presenteras nedan.

Effekten av tillämpning av IFRS på koncernens balansräkning

2004-01-01 (ÖVERGÅNGSDATUM)					2004-12-31		
TSEK	NOT	TIDIGARE TILLÄMP. REDOVISNINGS- REGLER	EFFEKT AV ÖVERGÅNG TILL IFRS	IFRS	TIDIGARE TILLÄMP. REDOVISNINGS- REGLER	EFFEKT AV ÖVERGÅNG TILL IFRS	IFRS
TILLGÅNGAR							
ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR							
Materiella anläggningstillgångar		12 127		12 127	23 461		23 461
Goodwill	a)	35 737		35 737	243 031	-43 203	199 828
Övriga immateriella tillgångar	a)	2 464		2 464	11 991	65 518	77 509
Långfristiga värdepappersinnehav					772		772
Uppskjutna skattefordringar		28 578		28 578	37 719		37 719
Långfristiga fordringar		757		757			
		79 663		79 663	316 974	22 315	339 289
OMSÄTTNINGSTILLGÅNGAR							
Varulager		1 463		1 463	4 850		4 850
Kundfordringar och andra fordringar		62 981		62 981	138 961		138 961
Kassa och bank		40 368		40 368	63 456		63 456
		104 812		104 812	207 267		207 267
Summa tillgångar		184 475		184 475	524 241	22 315	546 556
EGET KAPITAL							
KAPITAL OCH RESERVER SOM KAN HÄNFÖRAS TILL MODERFÖRETAGETS AKTIEÄGARE							
Aktiekapital		104 736		104 736	206 736		206 736
Bundna reserver		-20 224		-20 224	11 681		11 681
Fria reserver		22 757		22 757	35 657	5 715	41 372
Minoritetsintresse	c)		1 742	1 742		1 265	1 265
Summa eget kapital		107 269	1 742	109 011	254 074	6 980	261 054
Minoritetsintresse		1 742	-1 742		1 265	-1 265	
SKULDER							
LÅNGFRISTIGA SKULDER							
Långfristiga räntebärande skulder		1 372		1 372	2 849		2 849
Övriga långfristiga skulder		1 327		1 327	1 407		1 407
Uppskjutna skatteskulder	b)	3 892		3 892	12 602	16 600	29 202
Övriga avsättningar		6 989	-5 219	1 770	57 189	-8 139	49 050
		13 580	-5 219	8 361	74 047	8 461	82 508
KORTFRISTIGA SKULDER							
Kortfristiga räntebärande skulder		2 926		2 926	32 092		32 092
Leverantörskulder och andra skulder		58 958		58 958	160 263		160 263
Avsättningar			5 219	5 219	2 500	8 139	10 639
		61 884	5 219	67 103	194 855	8 139	202 994
Summa skulder		75 464		75 464	268 902	16 600	285 502
Summa eget kapital och skulder		184 475		184 475	524 241	22 315	546 556
	NOT	2004-01-01		2004-12-31			
Eget kapital enligt tidigare tillämpade principer		107 269		254 074			
Goodwill som ej skrivs av efter övergång till IFRS				7 060			
Avskrivning på varumärken, kundrelationer m.m.				-875			
Återlagda omstruktureringsreserver				-295			
Minoritetsintresse	c)	1 742		1 265			
Skatteeffekt av ovanstående poster	b)			-175			
Total justering av eget kapital		1 742		6 980			
Eget kapital enligt IFRS		109 011		261 054			

Effekten av tillämpning av IFRS på koncernens resultaträkning för 2004

TSEK	NOT	TIDIGARE TILLÄMP. REDOVISNINGS- REGLER	EFFEKT AV ÖVERGÅNG TILL IFRS	IFRS
Nettoomsättning		322 149		322 149
Inköp av varor och tjänster		-39 400		-39 400
Övriga externa kostnader		-79 360	-295	-79 655
Personalkostnader		-175 082		-175 082
Avskrivning och nedskrivning av materiella anläggningstillgångar		-9 269		-9 269
goodwill	a)	-7 060	7 060	
övriga immateriella tillgångar		-762	-875	-1 637
Summa rörelsens kostnader		-310 933	5 890	-305 043
Rörelseresultat		11 216	5 890	17 106
Finansiella intäkter		1 886		1 886
Finansiella kostnader		-962		-962
Resultat före skatt		12 140	5 890	18 030
Inkomstskatt		55	-175	-120
Minoritetsintressen	c)	139	-139	
Årets resultat		12 334	5 576	17 910
Hänförligt till:				
Moderföretagets aktieägare				18 049
Minoritetsintresse	c)			-139
Summa				17 910
Resultat per aktie hänförligt till moderföretagets aktieägare under året (uttryckt i SEK)		1,33		1,94
	NOT	RÖRELSE- RESULTAT	RESULTAT FÖRE SKATT	ÅRETS RESULTAT
Resultat enligt tidigare tillämpade principer		11 216	12 140	12 334
Goodwillavskrivningar	a)	7 060	7 060	7 060
Varumärken och kundrelationer m.m.		-875	-875	-875
Omstruktureringskostnader		-295	-295	-295
Minoritetsintresse	c)			-139
Skatteeffekt av ovanstående poster	b)			-175
Total justering av resultat		5 890	5 890	5 576
Resultat enligt IFRS		17 106	18 030	17 910

a) GOODWILL OCH ÖVRIGA IMMATERIELLA TILLGÅNGAR

IFRS 3 "Rörelseförvärv" kräver att goodwill och övriga immateriella tillgångar med en obestämd nyttjandeperiod inte längre skrivs av utan testas för nedskrivning, dels vid övergången till IFRS den 1 januari 2004, dels årligen eller oftare om det finns indikationer på värdenedgång. En sådan tillgång skrivs ned om det redovisade värdet överstiger återvinningsvärdet. Företaget har genomfört nedskrivningstester per den 1 januari 2004 samt den 31 december 2004. Enligt dessa tester finns det inget nedskrivningsbehov. Enligt tidigare tillämpade redovisningsprinciper skulle alla immateriella tillgångar, inklusive goodwill, skrivas av över bedömd nyttjandeperiod. Denna förändring påverkar inte eget kapital vid övergångstidpunkten, eftersom goodwillavskrivningar före den 1 januari 2004 ej skall återföras. Som en konsekvens av övergången till IFRS har de goodwill-avskrivningar för 2004 som redovisats enligt tidigare tillämpade redovisningsprinciper, 7 060 TSEK, återförts, vilket medfört minskning av goodwillavskrivningar med samma belopp.

En annan effekt av övergången till IFRS 3 är ändrade regler avseende fördelning av köpeskilling vid företagsförvärv, där det krävs att köpeskillingen i större utsträckning än vad tidigare tillämpade redovisningsprinciper föreskriver allokteras till immateriella tillgångar i det förvärvade företaget innan residualen kan hänföras till goodwill. Övergångsreglerna i IFRS 1 kräver att allokering av köpeskilling i enlighet med IFRS 3 görs på alla företagsförvärv som genomförts efter den 1 januari 2004. För företagsförvärv genomförda under 2004 har detta medfört att förvärvsrelaterade immateriella tillgångar hänförliga till "varumärken", "kundrelationer", "underhållsavtal" och "egenutvecklade produkter" har ökat med 56 600 TSEK. Dessa skrivs av över 5–10 år. Denna förändring påverkar inte eget kapital vid övergångstidpunkten. Årets avskrivning på dessa immateriella tillgångar belastar resultatet med 684 TSEK.

b) UPPSKJUTNA SKATTER

De ovanstående justeringarna ökade den uppskjutna skatteskulden enligt följande:

	2004-12-31
Varumärke	4 900
Kundrelationer	5 740
Egenutvecklade produkter	3 742
Underhållsavtal	1 960
Uppskjuten skatt på årets avskrivning avseende ovanstående tillgångar	-198
Uppskjuten skatt på återlagd avskrivning av inkrämsgoodwill	456
Ökning av uppskjuten skatteskuld	16 600

c) MINORITETSINTRESSE

Enligt IAS 1 "Utformning av finansiella rapporter" skall minoritetsintresse redovisas som en separat komponent i eget kapital i balansräkningen istället för mellan skulder och eget kapital. I resultaträkningen skall minoritetens andel av resultatet ej längre tas bort, utan ingå i det redovisade resultatet för perioden. Under resultaträkningen specificeras hur stor del av årets resultat som är hänförligt till ägarna av moderbolaget respektive minoritetsägarna i dotterbolag. Det totalt redovisade egna kapitalet ökar härigenom med 1 742 TSEK per den 1 januari 2004 och med 1 265 TSEK per den 31 december 2004. Årets resultat minskar med 139 TSEK.

Tillämpning av IAS 39 från och med 2005 – Finansiella instrument och säkringsredovisning

IAS 39 "Finansiella instrument: Redovisning och värdering" tillämpas från och med den 1 januari 2005. Koncernen hade varken vid ingången eller utgången av 2004 några innehav av derivatinstrument eller andra finansiella instrument som skall värderas på annat sätt enligt IFRS jämfört med tidigare tillämpade redovisningsprinciper.

Not 42 Händelser efter balansdagen

Överenskommelse om tilläggsköpeskilling

Vid förvärvet av bolagen inom affärsområde Financial per den 1 december 2004 avtalades att en resultatbaserad tilläggsköpeskilling skulle utgå med maximalt 45 000 TSEK. Detta belopp har sedan förvärvet redovisats som avsättning i AddNodes koncernbalansräkning. I februari 2006 har överenskommelse om slutlig köpeskilling träffats, vilken innebär att tilläggsköpeskillingen skall uppgå till 26 000 TSEK. Beloppet har betalats i februari 2006. Skillnaden mellan den sedan tidigare redovisade avsättningen och den slutliga tilläggsköpeskillingen kommer att reducera goodwillbeloppet avseende företagen inom affärsområde Financial under 2006.

Tvångsinlösenprocess för aktier i koncernbolagen Mogul och Cartesia Informationsteknik avslutad

Under våren 2004 påkallade AddNodes styrelse tvångsinlösen av minoritetsägarnas aktieinnehav i Mogul AB och Cartesia Informationsteknik AB, då ägarandelarna översteg 90 procent. Tvångsinlösenprocessen har fortskridit sedan dess och en skiljenämnd har under början av 2006 avkunnat en dom, som vunnit laga kraft i slutet av mars 2006. AddNode har därefter betalat ut totalt 3 506 TSEK till minoritetsägarna av Mogul AB och Cartesia Informationsteknik AB, vilket täcker inlösenbeloppen jämte ränta. Tvångsinlösen innebär ingen resultateffekt för AddNode.

Övrigt

Några andra händelser av väsentlig betydelse har inte inträffat efter balansdagen.

Not 43 Uppgifter om AddNode AB (publ)

AddNode AB (publ) har sitt säte i Stockholm, Sverige, och adressen till företagets huvudkontor är Hudiksvallsgatan 4, 113 30 Stockholm. Moderföretagets B-aktie är noterad på O-listan vid Stockholmsbörsen.

Denna årsredovisning och koncernredovisning har den 10 april 2006 godkänts av styrelsen för offentliggörande.

Resultat- och balansräkningarna för moderbolaget och för koncernen kommer att framläggas på årsstämman den 26 april 2006 för fastställelse.

Stockholm den 10 april 2006

Per Hallerby
Ordförande

Anna-Lena Axberger

Håkan Lindberg

Per Malmström

Håkan Sehlstedt

Lars Save

Bo Strandberg
Verkställande direktör

Revisionsberättelse

Till årsstämman i AddNode AB (publ)

Org nr 556291-3185

Vi har granskat årsredovisningen, koncernredovisningen och bokföringen samt styrelsens och verkställande direktörernas förvaltning i AddNode AB (publ) för år 2005. Det är styrelsen och verkställande direktörerna som har ansvaret för räkenskapshandlingarna och förvaltningen och för att årsredovisningslagen tillämpas vid upprättandet av årsredovisningen samt för att internationella redovisningsstandarder IFRS sådana de antagits av EU och årsredovisningslagen tillämpas vid upprättandet av koncernredovisningen. Vårt ansvar är att uttala oss om årsredovisningen, koncernredovisningen och förvaltningen på grundval av vår revision.

Revisionen har utförts i enlighet med god revisionssed i Sverige. Det innebär att vi planerat och genomfört revisionen för att med hög men inte absolut säkerhet försäkra oss om att årsredovisningen och koncernredovisningen inte innehåller väsentliga felaktigheter. En revision innefattar att granska ett urval av underlagen för belopp och annan information i räkenskapshandlingarna. I en revision ingår också att pröva redovisningsprinciperna och styrelsens och verkställande direktörernas tillämpning av dem samt att bedöma de betydelsefulla uppskattningar som styrelsen och verkställande direktörerna gjort när de upprättat årsredovisningen och koncernredovisningen samt att utvärdera den samlade informationen i årsredovisningen och koncernredovisningen. Som underlag för vårt uttalande om ansvarsfrihet har vi granskat väsentliga beslut, åtgärder och förhållanden i bolaget för att kunna bedöma om någon styrelseledamot eller verkställande

direktörerna är ersättningsskyldig mot bolaget. Vi har även granskat om någon styrelseledamot eller verkställande direktörerna på annat sätt har handlat i strid med aktiebolagslagen, årsredovisningslagen eller bolagsordningen. Vi anser att vår revision ger oss rimlig grund för våra uttalanden nedan.

Årsredovisningen har upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en rättvisande bild av bolagets resultat och ställning i enlighet med god redovisningssed i Sverige. Koncernredovisningen har upprättats i enlighet med internationella redovisningsstandarder IFRS sådana de antagits av EU och årsredovisningslagen och ger en rättvisande bild av koncernens resultat och ställning. Förvaltningsberättelsen är förenlig med årsredovisningens och koncernredovisningens övriga delar.

Vi tillstyrker att årsstämman fastställer resultaträkningen och balansräkningen för moderbolaget och för koncernen, disponerar vinsten i moderbolaget enligt förslaget i förvaltningsberättelsen och beviljar styrelsens ledamöter och verkställande direktörerna ansvarsfrihet för räkenskapsåret.

Stockholm den 10 april 2006

Öhrlings PricewaterhouseCoopers AB

Hans Jönsson
Auktoriserad revisor

Finansiell översikt

FLERÅRSÖVERSIKT

Uppgifterna för 2004 har justerats efter omräkning till IFRS. Uppgifterna för åren dessförinnan har inte omräknats.

NYCKELTAL KONCERNEN	2005	2004	2003	2002 ¹⁾
FÖRSÄLJNING OCH RESULTAT				
Nettoomsättning, MSEK	579,9	322,1	196,4	29,1
Övriga rörelseintäkter, MSEK	18,5			
Resultat före avskrivningar och nedskrivningar av immateriella tillgångar, MSEK	60,5	18,7	7,6	-19,2
Rörelseresultat, MSEK	49,4	17,1	3,0	-25,3
Resultat före skatt, MSEK	50,3	18,0	3,3	-25,8
Resultat efter skatt, MSEK ²⁾	44,5	17,9	20,1	-25,8
LÖNSAMHET				
Nettoomsättningsförändring, %	80	64	575	Neg
Rörelsemarginal före avskrivningar och nedskrivningar av immateriella tillgångar, %	10,4	5,8	3,9	Neg
Rörelsemarginal, %	8,5	5,3	1,5	Neg
Vinstmarginal, %	8,7	5,6	1,7	Neg
Avkastning på eget kapital, %	14,8	14,2	28,2	Neg
Avkastning på sysselsatt kapital, %	16,1	12,4	6,6	Neg
KAPITALSTRUKTUR				
Balansomslutning, MSEK	761,6	546,6	184,5	7,3
Sysselsatt kapital, MSEK	412,6	295,1	113,3	2,3
Eget kapital, MSEK	397,6	261,1	107,3	1,4
Soliditet, %	52	48	59	20
Kassalikviditet, %	122	99	167	101
Nettoskuld, MSEK	-138,0	-30,3	-42,9	-6,9
Skuldsättningsgrad, ggr	0,13	0,24	0,08	0,35
Räntetäckningsgrad, ggr	42,6	31,7	8,6	Neg
Andel riskbärande kapital, %	54	50	61	20
PERSONAL				
Medelantal anställda	414	280	199	70
Antal anställda vid periodens utgång	484	466	267	1
Nettoomsättning per anställd, TSEK	1 401	1 150	987	416

¹⁾ Uppgifterna för 2002 avser i sin helhet den verksamhet som tidigare bedrevs under namnet Adera. Eftersom denna verksamhet avvecklades helt under 2002 redovisas inga uppgifter för 2001 i ovanstående flerårsöversikt.

²⁾ Resultat efter skatt 2003 påverkades av uppskjuten skatteintäkt på 18 074 TSEK.

KVARTALSVIS ÖVERSIKT

BELOPP I MSEK

	TOTALT	2005				TOTALT	2004			
		Q4	Q3	Q2	Q1		Q4	Q3	Q2	Q1
Nettoomsättning	579,9	171,7	115,8	144,2	148,2	322,1	113,6	63,4	76,8	68,3
Övriga rörelseintäkter	18,5			18,5						
Resultat före avskrivningar och nedskrivningar av immateriella tillgångar	60,5	10,2	8,8	27,1	14,4	18,8	7,3	3,7	5,5	2,3
Rörelseresultat	49,4	8,9	6,6	22,4	11,5	17,1	6,2	3,5	5,4	2,0
Resultat före skatt	50,3	8,8	6,9	23,0	11,6	18,0	6,7	3,7	5,4	2,2
Resultat efter skatt	44,5	11,8	4,8	19,5	8,4	17,9	7,3	3,5	5,3	1,8
Rörelsemarginal, procent	8,5	5,2	5,7	15,5	7,8	5,3	5,5	5,5	7,0	2,9
Kassaflöde från den löpande verksamheten	58,6	22,7	4,7	-0,7	31,9	18,7	11,1	7,0	3,8	-3,2
Medelantal anställda	414	411	372	410	448	280	325	262	266	268

Definitioner

Medelantal anställda Genomsnittligt antal heltidsarbetande under perioden.

Eget kapital Redovisat eget kapital + obeskattade reserver efter avdrag för uppskjuten skatt till aktuell skattesats.

Sysselsatt kapital Balansomslutning minskad med icke räntebärande skulder och icke räntebärande avsättningar inklusive uppskjutna skatteskulder.

Nettoomsättning per anställd Nettoomsättning/genomsnittligt antal årsanställda.

Rörelsemarginal Rörelseresultat i procent av nettoomsättningen.

Vinstmarginal Resultat före skatt i procent av nettoomsättningen.

Avkastning på eget kapital Periodens nettoresultat (exklusive minoritetens andel) i procent av genomsnittligt eget kapital (exklusive minoritetens andel).

Avkastning på sysselsatt kapital Resultat före skatt plus finansiella kostnader i procent av genomsnittligt sysselsatt kapital.

Soliditet Eget kapital (inkl. minoritetsandel) i procent av balansomslutningen.

Kassalikviditet Omsättningstillgångar exklusive lager i procent av kortfristiga skulder.

Nettoskuld Räntebärande skulder minskat med likvida medel och andra räntebärande fordringar. *En negativ nettoskuld innebär enligt denna definition att likvida medel och andra räntebärande finansiella tillgångar överstiger räntebärande skulder.*

Skuldsättningsgrad Summan av räntebärande kort- och långfristiga skulder samt uppskjuten skatteskuld i förhållande till eget kapital.

Räntetäckningsgrad Resultat före skatt med tillägg för räntekostnaderna i procent av räntekostnaderna.

Andel riskbärande kapital Redovisat eget kapital (inklusive minoritetsandel) och uppskjutna skatteskulder i obeskattade reserver i procent av balansomslutningen.

Resultat per aktie Periodens nettoresultat (exklusive minoritetens andel) / genomsnittligt antal utestående aktier.

Eget kapital per aktie Eget kapital (exklusive minoritetens andel) / totalt antal utestående aktier.

P/E-tal Aktiekursen i förhållande till resultat per aktie.

Börskurs/eget kapital Börskursen i förhållande till det egna kapitalet per aktie.

Kassaflöde per aktie Kassaflöde från den löpande verksamheten genom genomsnittligt antal utestående aktier.

Aktiekapital och ägarförhållanden

AddNodes B-aktie är sedan 1999 noterad på O-listan vid Stockholmsbörsen. En börspost består av 500 B-aktier. A-aktierna innehar 10 röster och B-aktierna 1 röst, endast B-aktierna är noterade på Stockholmsbörsen.

NYEMISSION

AddNode AB har under året genomfört en apportemission. Den 30 november förvärvades CAD-Quality i Sverige och CAD-Quality AS genom en apportemission om 4 000 000 B-aktier, vardera å nominellt 12 SEK. Emissionskursen uppgick till 22,90 SEK per aktie.

UTDELNINGSPOLITIK

AddNodes styrelse kommer endast att föreslå utdelning till aktieägarna om så befinns vara lämpligt efter en bedömning av koncernens tillgångar, finansiella behov och andra strategiskt viktiga nyckeltal.

AddNodes styrelse bedömer att koncernen har en hög tillväxtpotential, men för att kunna utnyttja denna potential kommer det att krävas finansiella resurser. Mot denna bakgrund kommer styrelsen att under de närmaste åren prioritera tillväxt framför utdelning.

BEMYNDIGANDEN

För att finansiera eventuella företagsförvärv med egna aktier fick styrelsen vid årsstämman i april 2005 ett bemyndigande att, för tiden intill nästkommande ordinarie årsstämma fatta beslut om nyemission av aktier. Genom beslut med stöd av bemyndigandet skall aktiekapitalet kunna ökas med sammanlagt högst 30 MSEK genom utgivande av sammanlagt högst 2 500 000 nya aktier vid full teckning, full konvertering respektive fullt utövande av optionsrätter. Under året har inga aktier utgetts med stöd av bemyndigandet.

Årsstämman bemyndigade även styrelsen att under tiden fram till nästkommande ordinarie årsstämma, vid ett eller flera tillfällen, fatta beslut om att förvärva högst så många egna B-aktier att bolaget efter förvärv innehar sammanlagt högst tio procent av totala antalet aktier i bolaget. Syftet med återköpet av egna aktier är i första hand att anpassa bolagets kapitalstruktur till bolagets kapitalbehov samt att i förekommande fall kunna överlåta aktier i samband med finansiering av företagsförvärv samt andra typer av strategiska investeringar. Under året har inga aktier förvärvats med stöd av bemyndigandet.

AKTIEDATA*

	2005	2004	2003	2002
Genomsnittligt antal aktier, miljoner	17,6	9,3	6,8	0,2
Totalt antal aktier, miljoner	21,2	17,2	8,7	0,2
Resultat per aktie, SEK	2,44	1,94	2,97	-140,26
Eget kapital per aktie, SEK	18,56	15,08	12,29	7,8
Utdelning per aktie, SEK	–	–	–	–
Börskurs per bokslutsdatum, SEK	27,80	17,00	17,30	56,00
P/E-tal	11	9	6	Neg
Börskurs/Eget kapital	1,50	1,13	1,41	7,18
Kassaflöde per aktie, SEK	3,33	2,01	0,42	-176,07

* Mot bakgrund av att den verksamhet som bedrevs fram till år 2002 helt har avvecklats redovisas inga aktiedata för åren före år 2002. Aktiedata har beräknats som om den omvända spliten redan hade genomförts per den 1 januari 2003. Även jämförelsetalen för 2002 har räknats om.

Uppgifterna för 2004 har justerats efter omräkning till IFRS, medan uppgifterna för åren dessförinnan inte har omräknats.

AKTIEÄGARE, PER 2005-12-31

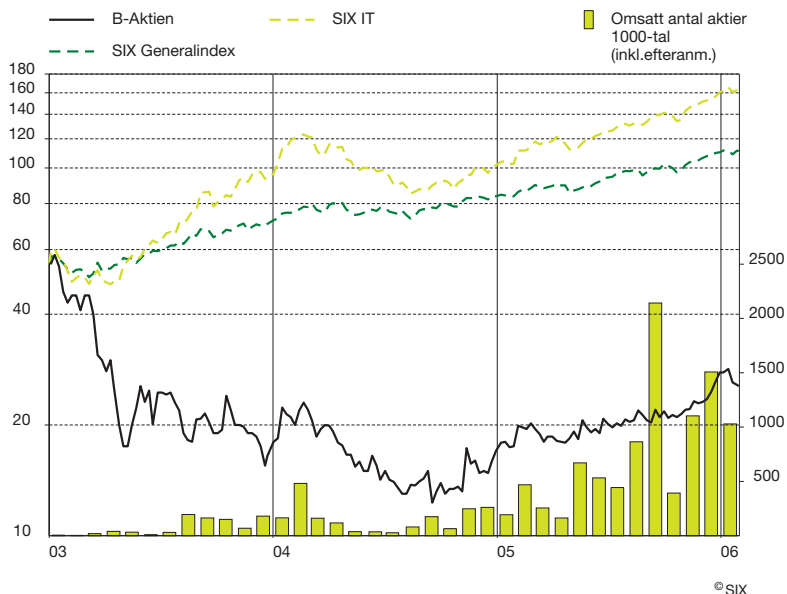
	ANTAL A-AKTIER	ANTAL B-AKTIER	% AV KAPITAL	% AV RÖSTER
Bisnode AB	426 497	3 183 673	17,01	24,26
CAD-Quality Holding		4 000 000	18,84	13,03
Staffan Hanstorp		1 875 478	8,83	6,11
Jonas Gejer		1 875 478	8,83	6,11
Staffan Johansson	110 000	556 123	3,14	5,39
Mats Åkesson	110 000	544 623	3,08	5,36
Magnus Fredlund	110 000	468 473	2,73	5,11
Håkan Lindberg	117 500	51 664	0,80	3,99
Lars Save	91 992	88 988	0,85	3,29
Johan Petrini		922 739	4,35	3,00
Övriga aktieägare	87 258	6 607 498	31,54	24,35
Totalt	1 053 247	20 174 737	100,00	100,00

Efter årets slut har flera förändringar i aktieinnehaven hos AddNodes tio största ägare genomförts. Den post om 4 000 000 B-aktier som CAD-Quality Holding ägde vid årsskiftet 2005/2006 kommer att delas ut till deras aktieägare under våren 2006. Se förändrade innehav på ledande befattningshavare i kapitel Styrelse och Ledning. I övrigt finns aktuella aktieägarandelar att tillgå på www.addnode.com

ADDNODES AKTIEKURSUTVECKLING OCH AKTIEOMSÄTTNING

Mot bakgrund av den förändrade verksamhetsinriktningen i början av 2003 då Aderas tidigare verksamhet utvecklades och den nya verksamheten förvärvades redovisas aktiedata under perioden januari 2003 och framåt. Likviditeten i AddNodes aktie har blivit allt bättre och omsättningen per börsdag uppgick till nästan 50 000 aktier under hösten 2005 jämfört med 9 000 under föregående år. Vi har noterat att intresset för både aktien och bolaget har ökat väsentligt under året.

B-aktien noterades under namnet Adera på Stockholmsbörsens O-lista 1999 men ändrade namn till AddNode i februari 2004. A-aktien är inte noterad. Högsta respektive lägsta sista betalkurs under 2005 är 28,30 SEK i december 2005 och 16,00 SEK i april 2005. Under 2005 omsattes 8 757 766 (1 855 534) antal aktier vilket motsvarar 34 753 (8 963) aktier per handelsdag. AddNodes börsvärde uppgick till cirka 590 (293) MSEK den 31 december 2005, vilket motsvarar en sista betalkurs på 27,80 SEK. Per den 31 december 2005 var antalet aktieägare 5 680 (5 714).



FÖRDELNING AV AKTIEINNEHAV

INNEHAV

	ANTAL AKTIEÄGARE	ANDEL AKTIE- ÄGARE I %	KAPITAL ANDEL I %	RÖSTETAL %
1-500	4565	80,37	1,75	1,23
501-1000	413	7,27	1,86	1,30
1001-2000	279	4,91	2,60	1,80
2001-5000	234	4,12	4,10	2,89
5001-10000	86	1,51	3,46	2,39
10001-20000	46	0,81	3,55	2,45
20001-50000	27	0,48	4,22	3,50
50001-100000	11	0,19	4,49	3,11
100001-500000	9	0,16	6,71	6,54
500001-1000000	6	0,11	14,87	19,95
1000001-5000000	4	0,07	52,39	54,84
Summa	5680	100,00	100,00	100,00

AKTIEKAPITALET UTVECKLING I ADDNODE AB (PUBL)

ÅR	TRANSAKTION	AKTIENS NOMINELLA BELOPP, SEK	ÖKNING AV ANTALET AKTIER	TOTALT ANTAL AKTIER	ÖKN. AV AKTIE- KAPITAL, SEK	TOTALT AKTIE- KAPITAL, SEK
2000	Nyemission – vid lösen av optionsprogram till anställda	0,5	400 000	2 752 184	200 000	1 376 092
2000	Apportemission – för GCI Interactive Europe AB	0,5	71 334	2 823 518	35 667	1 411 759
2000	Split 5:1	0,1	11 294 072	14 117 590		1 411 759
2000	Ny- och apportemissioner för de bolag som förvärvades under 2000	0,1	4 649 227	18 766 817	464 922	1 876 681
2000	Nyemission i samband med breddning av ägandet	0,1	2 500 000	21 266 817	250 000	2 126 681
2000	Indragning av aktier/nedsättning av aktiekapitalet	0,1	-2 901 191	18 365 626	-290 119	1 836 562
2002	Fondemission i samband med ändring av aktiens nominella värde	0,12		18 365 626	367 312	2 203 875
2003	Apportemission vid förvärv av 100 % i Teknik i Media Sv AB.	0,12	458 663 618	477 029 244	55 039 634	57 243 509
2003	Apportemission vid förvärv av 97 % i Cartesia Info. Teknik AB	0,12	279 994 456	757 023 700	33 599 334	90 842 844
2003	Sammanläggning av aktier 1:100	12	-749 453 463	7 570 237		90 842 844
2003	Apportemission – förvärv av 74,85 % i Mogul AB.	12	923 275	8 493 512	11 079 300	101 922 144
2003	Apportemission – förvärv av 15,3 % i Mogul AB och 1,9 % i Cartesia Informationsteknik AB	12	234 501	8 728 013	2 814 012	104 736 156
2004	Apportemission – förvärv av 100 % av Technia Holding AB	12	8 499 971	17 227 984	101 999 652	206 735 808
2005	Apportemission – förvärv av 100% av CAD-Quality i Sverige AB och CAD-Quality AS	12	4 000 000	21 227 984	48 000 000	254 735 808

Styrelse och revisorer



PER HALLERBY STYRELSENS ORDFÖRANDE

Stockholm, född 1946. Styrelseledamot sedan februari 2003. Civilekonom Handelshögskolan Stockholm. Har huvudsakligen arbetat med rationalisering, organisationsutveckling, struktur- och managementfrågor för tillväxtföretag. Per är idag VD i XtraCom AB (publ) noterat på NGM. Har arbetat som fristående konsult med "turn around"-uppdrag som VD i bland annat G2 Solutions AB, Kompass AB, Bohlin & Strömberg Chefsrekrytering AB och TransCredo AB. Ordförande i styrelsen för G2 Solutions AB samt styrelseledamot i SRF Iris AB, PromaCom AB, Nordreklam AB, Högskolan på Gotland och Öppna Kanalen. Aktieinnehav i AddNode: 10 000 A-aktier och 500 B-aktier.



ANNA-LENA AXBERGER

Stockholm, född 1962. Styrelseledamot sedan 2005. Jur. kand. Stockholms Universitet, LL M London School of Economics. Arbetar idag som finansdirektör vid IL Recycling AB med ansvar för ekonomi, finans, IT, HR och juridik samt är medlem av koncernledningen. Övriga styrelseuppdrag är ordinarie ledamot i SwedSec AB och ledamot i disciplinutskottet samt styrelseledamot i IL Recycling Service AB, IL Recycling Returpapper AB och IL Recycling Trading AB. Aktieinnehav i AddNode: 0 aktier



PER MALMSTRÖM

Stockholm, född 1961. Styrelseledamot sedan februari 2003. Civilekonom-examen 1987. Därefter 11 år i finansbranschen, bl.a. på Aktiv Placering AB (SEB) och Aragon Fondkommission AB. 1998-2001, Finanschef, Adera AB. 2001-, VD, Per Malmström Consulting AB med verksamhet inom finansiell rådgivning, M&A, kapitalanskaffning samt ägarrelaterade frågor i privata och börsnoterade bolag. Ordförande i styrelsen för Vitalas International AB samt Per Malmström Consulting AB. Aktieinnehav i AddNode: 5 000 B-aktier.



LARS SAVE

Stockholm, född 1954. VD/koncernchef för Bisnode AB, dotterbolag inom Ratos koncernen. Civilingenjör med över 20 års praktisk erfarenhet av databaser och informationshantering. Sedan 1987 VD för olika bolag i Bonnierkoncernen inom databaserad affärsinformation. Övriga styrelseuppdrag, Bonnier Entertainment AB, samt flertal bolagsstyrelser inom Bisnode koncernen. Aktieinnehav i AddNode: 100 000 B-aktier.



HÅKAN SEHLSTEDT

Malmö, född 1942. Styrelseledamot sedan februari 2003. Direktör, civ.ing. Bakgrund från svenska industriföretag och VD/koncernchef för Sydsvenskan från 1990 till 2000. Vice VD för Bonnier Dagstidningar 2000 till 2002. Nu fristående rådgivare inom mediebranschen. Sitter som ordinarie ledamot i SkåneMedia AB och Sydsvenska Dagbladet AB. Aktieinnehav i AddNode: 4 000 B-aktier.



HÅKAN LINDBERG

Hudiksvall, född 1945. Styrelseledamot sedan februari 2003. Lång erfarenhet av framför allt säljande organisationer, stora som små. Bl.a. 10 år inom Alfa Laval, export sales och inom bygginformationsbranschen. Grundare och VD för Sverige Bygger AB under dess uppbyggnad med fokus på produktion och försäljning av digital affärsinformation. Större delägare vid bildandet av Cartesia Informationsteknik AB. Håkan Lindberg avgår som styrelseledamot vid AddNodes årsstämma 2006. Aktieinnehav i AddNode: 51 664 B-aktier.

REVISORER

Öhrlings PriceWaterhouseCoopers AB
Huvudansvarig revisor: Hans Jönsson, född 1955, vald 2003, auktoriserad revisor.

Ledningen



BO STRANDBERG
VD OCH KONCERNCHEF

Stockholm, född 1956. Civilekonom.
Verksam i koncernen sedan 2003.
Anställd i Bonnier Affärsinformation
mellan 1990 och 2004 som finans-
direktör och har över 15 års
erfarenhet av koncernledningsarbete
och företagsförvärv.
Aktieinnehav i AddNode: 65 000
A-aktier och 150 600 B-aktier.



MATS ÅKESSON
AFFÄRSOMRÅDESCHEF
MEDIA

Stockholm, född 1964.
Verksam i koncernen sedan 2003
och har över 20 års erfarenhet i
mediebranschen. Grundade Teknik
Media 1995 och är VD sedan starten.
Aktieinnehav i AddNode: 110 000
A-aktier och 394 623 B-aktier.



URBAN NÄSMAN
AFFÄRSOMRÅDESCHEF
TECHNOLOGY

Stockholm, född 1959.
Verksam i koncernen sedan 2003
och har över 10 års erfarenhet av
IT-branschen. Har varit anställd
i Mogulkoncernen sedan 1999
och är idag VD i Mogul.
Aktieinnehav i AddNode: 1 800 B-aktier.



JOHAN ROST
AFFÄRSOMRÅDESCHEF
FINANCIAL

Stockholm, född 1956. Civilingenjör.
Verksam i koncernen under 2003 till
2005 som styrelseledamot i AddNode.
Har över 20 års erfarenhet av IT- och
finansbranschen. Affärsområdeschef
och VD i SIX sedan mars 2005.
Aktieinnehav i AddNode: 13 959 B-aktier.



STAFFAN HANSTORP
AFFÄRSOMRÅDESCHEF
INDUSTRIAL

Stockholm, född 1957. Civilingenjör.
Verksam i koncernen sedan 2004 och
har över 20 års erfarenhet i branschen.
Grundade Technia 1994 och är VD
i bolaget sedan starten.
Aktieinnehav i AddNode: 104 251
A-aktier och 1 752 478 B-aktier.

Samtliga aktieinnehav avser den 28 februari 2006 då flera förändringar i ledande befattningshavares aktieinnehav skett i början av 2006.
För aktuella aktieinnehav under året se www.addnode.com

Adresser

ADDNODE AB (PUBL)

Hudiksvallsgatan 4
SE-113 30 Stockholm
tel +46 8 506 66 210
fax +46 8 506 66 225
www.addnode.com

CAD-QUALITY I SVERIGE

Forskargatan 3
Box 771
SE-781 27 Borlänge
Tel: +46 243 736 60
Fax: +46 243 736 66
www.cad-q.se

CAD-QUALITY AS

Nydalsveien 36
Postboks 4610 Nydalen
0405 Oslo, Norge
tel: +47 22 02 07 00
fax: +47 22 02 07 01/02
www.cad-q.no

CARTESIA

Storgatan 28
SE-921 31 Lycksele
tel: +46 950 120 05
fax: +46 950 158 58
www.cartesia.se

DATACENTER STOCKHOLM

Gjörwellsgatan 30
Box 34105
SE-100 26 Stockholm
Tel: +46 8 506 380 00
Fax: +46 8 506 380 01
www.dcsto.se

DATAFÖRENINGEN KOMPETENS

Drottninggatan 89
Box 45153
SE-104 30 Stockholm
Tel: +46 8 587 43 400
Fax: +46 8 587 43 460
www.dfs.se/kompetens

KNOWLEDGE PARTNER

Södra Förstadsgatan 2
SE-211 43 Malmö
tel: +46 40 601 36 01
fax: +46 40 601 57 99
www.knowledgepartner.se

LINEWISE

Hudiksvallsgatan 4
SE-113 30 Stockholm
tel: +46 8 562 40 000
fax: +46 8 562 40 051
www.linewise.se

MOGUL

Hudiksvallsgatan 4
SE-113 30 Stockholm
tel: +46 8 506 66 100
fax: +46 8 506 66 200
www.mogul.com

PROSILIA

Sveavägen 39, 3tr
Box 3151
SE-103 63 Stockholm
tel. +46 8 20 29 50
fax. +46 8 20 47 90
www.prosilia.se

SIX

Sveavägen 56
SE-113 90 Stockholm
tel: +46 8 736 51 00
fax: +46 8 24 74 78
www.six.se

SIX AS

Tordenskjoldsgate 6, 8 Etd.
Postboks 1419 Vika
N-0115 Oslo, Norge
Tel: +47 23 13 95 90
Fax: +47 22 42 66 95
www.six.no

SIX FINANSINFORMATION A/S

Christian IX's Gade 2, 1
DK-1111 København, Danmark
tel: +45 33 41 11 11
fax: +45 33 41 11 12
www.six.dk

TECHNIA

Knarrarnäsgatan 13
Box 1141
SE-164 22 Kista
tel: +46 8 477 24 00
fax: +46 8 477 24 24
www.technia.com

TECHNIA AS

Nydalsveien 36
Postboks 4610 Nydalen
0405 Oslo, Norge
tel: +47 22 02 07 00
fax: +47 22 02 07 01/02
www.technia.com

TECHNIA OY

Tekniikantie 12 (Innopoly 1)
FIN-02150 Espoo, Finland
tel: +358 424 7221
fax: +358 424 7222
www.technia.com

TEKNIK I MEDIA

Södra Förstadsgatan 2
SE-211 43 Malmö
tel: +46 40 601 57 01
fax: +46 40 601 57 99
www.tim.se



ADDNODE ÅRSREDOVISNING 2005

PROJEKTLEDNING: ELIN JONSSON, ADDNODE

TEXT: ELIN JONSSON, ADDNODE OCH ULF BERGMARK, UB ADVISER

EKONOMI: MATS ABRAHAMSSON, ADDNODE

GRAFISK DESIGN: KATRINA LINDQVIST, MOGUL

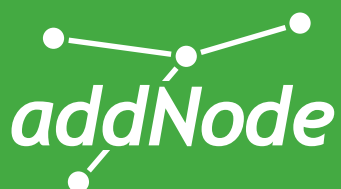
PRODUKTION: KICKI PERSSON, DUBBELKLICK

FOTO: SID 7–15 DAN KULLBERG, SID 48 LENNART DANNSTEDT, SID 49 LOUISE BILLGERT

ILLUSTRATION: CECILIA CARLSTEDT

TRYCK: ALFA PRINT

STOCKHOLM 2006



ADDNODE AB (publ) Hudiksvallsgatan 4, SE-113 30 Stockholm
Tel: +46 (0)8 506 66 210 Fax: +46 (0)8 506 66 225
E-post: info@addnode.com HEMSIDA: www.addnode.com